elEconomista.es

VIERNES, 20 DE SEPTIEMBRE DE 2024 | EL DIARIO DE LOS QUE TOMAN DECISIONES | AÑO XVIII. Nº 5.710 | EDICIÓN NACIONAL | Precio: 1,90€


Ignacio Sánchez Galán

Iberdrola pide a Bruselas una transición que cuente con la industria y el empleo PÁG.8



El 43% de las empresas no cubre su falta de mano de obra PÁG. 24

Sumar propone un golpe fiscal de 14.200 millones a la gran empresa

Pide cambios en Sociedades y 'castigar' a la banca, las energéticas y las alimentarias

Sumar presiona a Montero para aprobar una batería de medidas fiscales dirigidas a elevar la presión sobre las grandes empresas y recaudar un récord de 14.200 millones de euros más anuales. El socio de coalición propone acompañar el proyecto de Presupuestos de una profunda reforma del impuesto de Sociedades que genere unos ingresos extraordinarios de 13.300 millones. Por un lado, plantean limitar a cuatro años la compensación de pérdidas o deducciones no aplicadas para sumar 8.000 millones más cada año; por otro, formulan la eliminación del régimen consolidado y la supresión de la doble imposición en beneficios repatriados de fuera de la Unión Europea. Además, aboga por mantener la tasa específica a bancas y energéticas y crear un nuevo impuesto para las alimentarias. PÁG. 23

La CNMC espera la información de Sabadell para resolver la opa

Ha realizado requerimientos reiterados al banco catalán

La presidenta de la CNMC, Cani Fernández, atribuyó la demora de su entidad en la toma de una decisión respecto a la opa del BBVA sobre el Sabadell a la "falta de información" por parte de la entidad catalana. PÁG. 11



Sandra Ortega refinancia 150 millones en plena pelea con la banca por su deuda

Le exige ese importe por un aval a Room Mate

Sandra Ortega refinancia por segunda vez su deuda en solo dos años y reestructura un pasivo de 150 millones de euros en plena batalla con la banca, que le reclama el pago de una cantidad similar por haber avalado supuestamente préstamos de Room Mate, algo que ella niega. La hija mayor de Amancio Ortega controla el 30% de la cadena hotelera, pero rechaza afrontar el pago de la deuda, pese a la reclamación judicial de los bancos, porque, según dice, su firma está falsificada, algo de lo que acusó a su anterior administrador, José Leyte, al que acabó despidiendo. En las últimas cuentas de Rosp Corunna, su sociedad patrimonial, explica ahora, que no ha realizado provisión alguna por este concepto porque "ostenta sólidas evidencias" de que la firma no es responsable del impago. La batalla judicial está abierta. PÁG. 5

Sandra Ortega

Adamo estudia segregar la fibra de los clientes para facilitar la venta del 'retail'

Ardian pretende revalorizar la 'teleco' rural

El operador Adamo Telecom, propiedad del fondo de inversión Ardian, trabaja en la segregación de su compañía en dos sociedades: una dedicada a los servicios comerciales de su actividad de *retail* y otra concentrada en los activos de fibra óptica. Con ese movimiento, la *teleco* especializada en conectividad en zonas rurales prevé facilitar la futura venta del negocio minorista. PÁG. 7

Aedas invertirá 100 millones en un lote de suelos en Estepona

Suma terrenos en la Costa del Sol para 1.600 viviendas

Aedas sigue creciendo con la compra de suelo. Su última adquisición se ha cerrado en Estepona, donde invertirá 100 millones en el desarrollo de 150 viviendas y suma ya suelos para 1.600 unidades en la Costa del Sol. PÁG. 6

El precio de la vivienda sube un 5,7% más y toca su máximo en 15 años

El metro cuadrado sitúa su precio en 1.895 euros

Hacía más de 15 años (mediados 2009) que el precio de la vivienda no alcanzaba el nivel en el que se encuentra en la actualidad, según reflejan los datos oficiales del Ministerio dirigido por Isabel Rodríguez. El valor de las casas subió un 5,7% entre abril y junio, hasta los 1.895,6 euros por metro cuadrado. El incremento fue del 1,6% si se compara con los tres meses anteriores. PÁG. 27

Centros Único recibe una oferta de rescate

unico

El grupo inversor pretende reflotar la firma con exdirectivos de Deloitte y FTI PÁG. 13

MSC gana un 21% menos a la espera de su macroterminal



Sus filiales portuarias y de transporte terrestre ingresaron 325 millones PÁG. 15

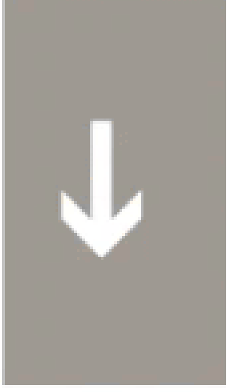
NH compra a Minor su cartera de hoteles de Brasil

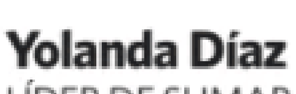


Concluye la reorganización de activos pactada PÁG. 16

Opinión

Protagonistas



Yolanda Díaz
LÍDER DE SUMAR

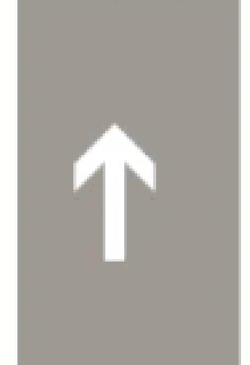
Más y más impuestos

Además de elevar la tributación para las rentas altas, Sumar propone una bateria de alzas fiscales para las grandes empresas. Una iniciativa que restará capacidad a los negocios para crecer, invertir y crear empleo de calidad.

Ignacio Sánchez Galán
PRESIDENTE DE IBERDROLA

Oportuno mensaje a la UE

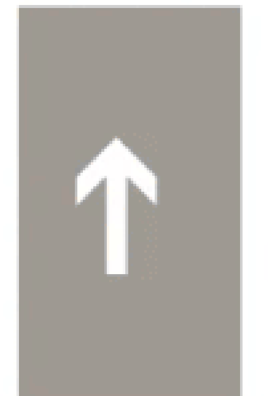
El presidente de Iberdrola pide a Bruselas una transición energética que tenga en cuenta a la industria y el empleo. Un mensaje en la misma línea que el de Mario Draghi en su reciente informe y que Bruselas debe escuchar.




David Martínez
CEO DE AEDAS HOMES

Eleva su cartera de suelo

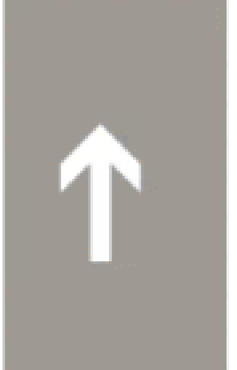
Aedas invierte 100 millones en la compra de terrenos en la localidad malagueña de Estepona. La compañía sigue incrementando su cartera de suelo y lo hace además en un mercado con alta demanda, como es la Costa del Sol.



Eric Viale
DIR. GENERAL IHG SUR DE EUROPA

Abre más hoteles en España

IHG refuerza su plan de expansión en nuestro país con la apertura de tres nuevos establecimientos hoteleros y con el objetivo de incorporar hasta 12 este año. Demuestra con ello la importancia del mercado nacional para su negocio.

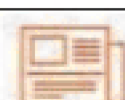



Martin Czermin
CEO DE ADAMO TELECOM

Cambio estratégico

Adamo estudia segregar su negocio minorista para venderlo con el objetivo de centrarse en las infraestructuras de fibra óptica. Un cambio estratégico que elevará el valor de la compañía e impulsará su crecimiento.

Quiosco



WALL STREET JOURNAL (EEUU)

La inflación en el Reino Unido es estable

Los precios se mantuvieron elevados en del país subieron un 5,6%, siendo un 2,2% más que el mismo mes del año pasado. Aun así han subido un 0,4% frente al mes de julio y El Banco de Inglaterra ya está tomando decisiones al respecto. El sector de los servicios sufre el repunte más elevado en los precios y reduce los beneficios de la restauración. Una contracción económica que se produce desde junio y que mancha el primer buen trimestre que tuvo Reino Unido. La inflación subyacente, que excluye los precios volátiles de la energía y los alimentos, alcanzó el 3,6% el mes pasado.

LES ECHOS (FRANCIA)

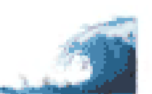
Las provisiones alentadoras de Francia

Las últimas previsiones del banco central francés esperan una tasa de desempleo del 7,% a finales de este año. Una cifra que aumentaría para el próximo año con la actual política económica del gobierno. Por su parte, el PIB mantiene un aumento en su provisión de crecimiento al 1,1% gracias a los Juegos Olímpicos de París. Aun así el crecimiento entre julio y septiembre ha sido tan solo del 0,4%. La inflación por su parte se mantiene leve y arrancaría el 2025 con un 1,5% a la ves que los salarios aumentarían un 3,1%. Realmente ninguna de estas cifras asegura un futuro a corto plazo tranquilo para Francia, pero las cifras resisten ante la crisis política y el excesivo déficit público.



Íñigo Errejón, portavoz de Sumar en el Congreso. EFE

El Tsunami



El esfuerzo baldío de Errejón en el Congreso

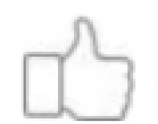
Pese a los antecedentes, cuentan que el Gobierno esperaba poder sacar adelante en el Congreso la ley de alquileres vacacionales impulsada por Sumar. Pero no fue así y el Ejecutivo sufrió una nueva derrota, otra más, en la cámara baja. Ello pese a que **Íñigo Errejón** hizo lo posible y lo imposible para asegurarse los apoyos. Para empezar, dicen que llamó personalmente a **José Luis Ábalos** para que el ahora diputado del Grupo Mixto permaneciera fiel a la disciplina del partido socialista y apoyara la iniciativa. A la vista está que Errejón logró su objetivo. El portavoz de Sumar en el Congreso también habló con el PNV para confirmar el apoyo. Pero donde más esfuerzos hizo fue con Junts. Sabedor de que con el partido de **Carles Puigdemont** nunca se puede dar nada por seguro, Errejón buscó amarrar la abstención que la formación había prometido a primera hora de la mañana. De hecho, habló más de seis veces con la portavoz **Miriam Nogueras** para insistir en que se abstuvieran. Por lo visto Nogueras le confirmó siempre que Junts no cambiaría de opinión. No fue así, cinco minutos antes de la votación los independentistas catalanes votaron no y echaron por tierra todos los esfuerzos realizados por Errejón durante la jornada del martes para lograr la aprobación de la ley de alquileres vacacionales.

> Junts aseguró seis veces al portavoz de Sumar que no tumbaría la ley de alquiler vacacional

Sin solución al atasco de los procesos judiciales

La inversión en el ámbito de la Justicia crece año a año en España. De hecho, el presupuesto destinado a este ámbito supera con creces la media de la UE. Pese a este esfuerzo inversor la realidad es que el atasco de procesos judiciales no mejora. Muy al contrario, un estudio realizado por la Fundación Hay Derecho evidencia que el bloqueo va a más. Una de las razones es el incremento de causas judiciales que se viene experimentando en los últimos años. Pero el texto también destaca que la gestión del presupuesto que se destina a Justicia es francamente mejorable. Por si fuera poco, en España se da la circunstancia de que existe una alarmante falta de jueces. Un factor que también provoca que la resolución de las causas sea tan lenta. No en vano España es el quinto país de la UE con una menor tasa de jueces por habitante. Para mejorar en este aspecto, la Fundación indica que la convocatoria de 200 plazas anuales para juez que incluye el pacto entre PSOE y PP para la renovación del CGPJ se queda corta antes las necesidades reales. De hecho, la entidad estima que serían necesarias 350 plazas nuevas al año para evitar que la Justicia española sigue acaparando titulares por su lentitud que hace que muchas causas tarden casi 10 años en resolverse.

El pulso de los lectores



Los planes económicos de Bukele en El Salvador son alucinantes. A ese nivel de precio y rendimiento de los bonos se toma artactivo una mayor emisión de deuda soberana que incluso tendría gran apetito y demanda que podría empujar más abajo los rendimientos de las actuales deudas. Deberían de perfilar los vencimientos actuales mejorando la capacidad de pago y de endeudamiento.

@ JORGE ISMAEL VÉLEZ

Existen muchas empresas que no están formazadas sobre inteligencia artificial y no tienen ningún objetivo claro con su uso. A día de hoy no es un problema, pero en el futuro puede tener una gran repercusión al respecto.

@ CARLOS GÓMEZ-HUÁLAMO

El bilinguismo en la enseñanza pública continúa estando a niveles muy bajos. Bastantes estudios corroboran un mejor sistema bilingue en las escuelas privadas al que las públicas no están adaptadas por falta de financiación.

@ CHARLIE SOMOZA

Fe de erratas

Tras la afirmación publicada por este diario el 28 de agosto sobre el supuesto incumplimiento de plazos por parte de Afi (Analistas Financieros Internacionales) en relación con su análisis del gasto público, destinado a la asistencia sanitaria del mutualismo administrativo, Afi aclara que los plazos estipulados en el contrato firmado el 15 de febrero de 2024, con duración de 11 meses, se cumplen en tiempo y forma. Así puede verificarse en la Plataforma de Contratación del Sector Público.

En clave empresarial

Desequilibrio del empleo en España

El 43% de las empresas españolas consideran que las dificultades para encontrar trabajadores suponen un serio lastre para su actividad, lo que repercutirá en los costes laborales del próximo año en sectores como la hostelería y la construcción. El dato resulta sorprendente en un mercado de trabajo como el español, que anota la mayor tasa de paro de la Unión Europea y además, el menor porcentaje de vacantes disponible de la zona euro. Pero este contraste entre lo que perciben las empresas y lo que dicen las estadísticas refleja que la economía española sigue determinada por la volatilidad de los empleos. Además, la creación de puestos de trabajo ha venido más por el impacto en los datos de la conversión de contratos temporales en indefinidos que por la generación y cobertura de puestos laborales. Un grave desequilibrio al que se sigue sin dar la respuesta adecuada.

Transición energética sin dañar la industria

El presidente de Iberdrola, Ignacio Sánchez Galán, aprovechó la inauguración del parque eólico marino de Saint-Brieuc (Francia) para reivindicar una transición energética en la UE que no perjudique a la industria. Aseguró que "la descarbonización es mucho más que hacer energía verde, es hacer industria y empleo de calidad de futuro". Unas palabras oportunas frente a una política medioambiental comunitaria que, como bien dice Mario Draghi en su reciente informe, se ha hecho sin una política industrial. Esto ha dejado a las plantas europeas en desventaja competitiva frente a países como China y EEUU. Bruselas debe escuchar estos mensajes e impulsar unos objetivos climáticos que no dañen a un sector clave para el PIB europeo.

Ardian se centra en las redes de fibra

El operador de telecomunicaciones Adamo busca segregar su actividad de *retail* para explorar su futura venta. En concreto, la firma propiedad del fondo de inversión francés Ardian estudia poner en el mercado su negocio minorista con más de 160.000 clientes en zonas rurales para focalizar sus esfuerzos de inversión en infraestructuras de fibra óptica. Con este movimiento, la compañía demuestra ser consciente de que la clave del sector en el futuro serán las redes. Ardian, por tanto, acierta al centrar su estrategia en este segmento, ya que ello maximizará su valor de cara a la futura salida de Ardian de su capital.

Golpe a la inversión empresarial

Además del castigo tributario a las rentas altas, Sumar también pone sobre la mesa de la negociación de los Presupuestos una batería de alzas fiscales para las grandes empresas. La formación liderada por Yolanda Díaz propone convertir en permanentes los gravámenes temporales a banca y energéticas, aunque las condiciones que llevaron a su imposición no existan en la actualidad. Además, Sumar exige una profunda reforma del impuesto de Sociedades para generar unos ingresos extraordinarios de 14.200 millones. Y, por si fuera poco, también plantea la introducción de un gravamen a los márgenes excesivos de la distribución. Ello pese a que está más que demostrado, incluso por el propio Observatorio creado por el Gobierno, que los supermercados no han aprovechado el alza del IPC alimentario para elevar su rentabilidad. En definitiva, un nuevo paquete tributario que carece de justificación más allá del demagógico castigo a las empresas, y que supondría un golpe fiscal de 14.200 millones al año para las grandes compañías. Estas iniciativas solo empeorarán una fiscalidad opresiva desde hace años para las empresas. De hecho, nuestro país se encuentra entre las economías desarrolladas que más penalizan los costes de capital empresariales.

El alza fiscal de 14.200 millones para las grandes empresas que propone Sumar frenará la creación de empleo

Pero tal argumento no importa a una formación que persiste en su trasnochada estrategia de machacar a las empresas con más y más impuestos. Con ello, solo se logrará reducir la capacidad de inversión de los negocios. Pero además, los economistas alertan de que la alta fiscalidad también resentirá la productividad de las plantillas. Puede así vaticinarse que, si esta situación tributaria asfixiante va a más, seguirá sufriendo la capacidad de crecimiento de las empresas, y también sus posibilidades de incrementar sus plantillas.

Urge impulsar la oferta en vivienda

El precio de las casas aumentó un 5,7% interanual en el segundo trimestre, hasta 1.895 euros el metro cuadrado. Una cifra que supone el nivel más alto desde el fin de la burbuja. Al contrario que en 2023, el valor de los inmuebles se elevó en todas las autonomías, aunque destaca la evolución de Baleares (8,3%), Andalucía (7,5%) y Madrid (7,4%). Los datos revelan que, lejos de frenar, el coste de la vivienda sigue sin tocar techo. De hecho, el contexto de bajadas de tipos en la eurozona impulsarán aún más la demanda en los próximos meses. Resulta, por ello, perentorio liberar suelo finalista para levantar grandes desarrollos y eliminar trabas administrativas que frenan la actividad de las promotoras. Solo impulsando la oferta se podrá embridar el alza de precios de la vivienda.

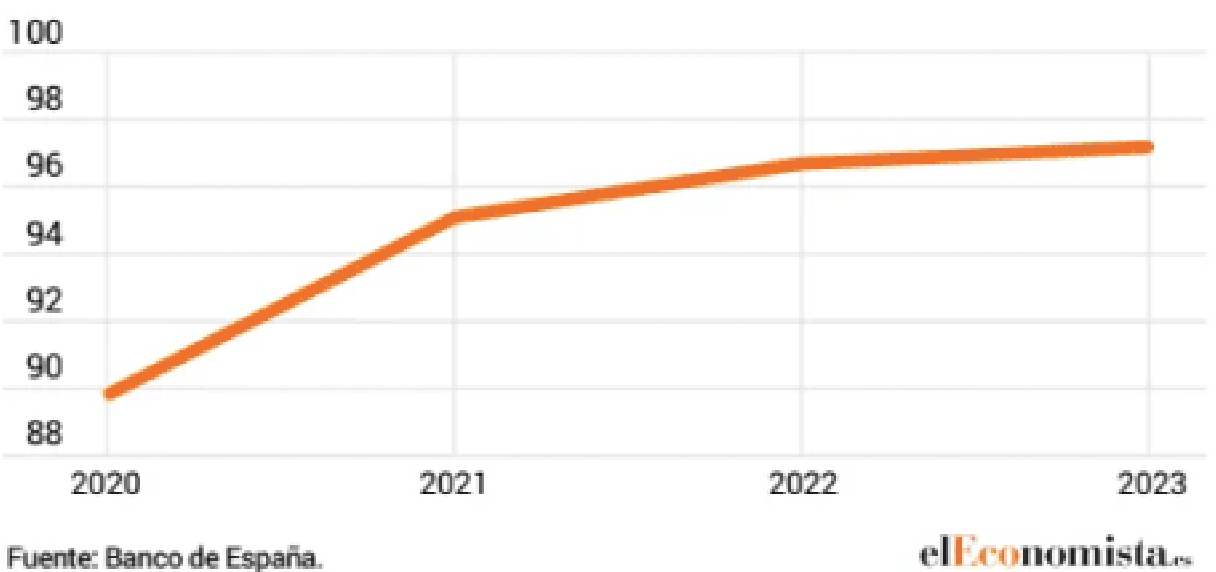
Viento de cola para el tecnológico Nasdaq

Las subidas de la jornada del jueves han hecho que el Nasdaq se encuentre cada vez más cerca de los 20.000 puntos y recorte su distancia a solo un 4% respecto al techo del ejercicio, que también es su máximo histórico. Un buen desempeño que llega tras el recorte de medio punto de los tipos de interés efectuado por la Fed el miércoles. Esta rebaja en el precio del dinero abarata la financiación y favorece directamente a las tecnológicas, un sector obligado a cuantiosas inversiones para impulsar su crecimiento. Por tanto, el hecho de que la Fed haya dado inicio al ciclo de bajadas de tipos, y de una forma tan agresiva, supone un viento de cola para las cotizadas del Nasdaq. No en vano, los analistas ya otorgan un recorrido alcista del 15% para el selectivo pese a rozar sus máximos.

El gráfico

El consumo está aún lejos de los niveles pre-Covid

Nivel en 2019=100



Fuente: Banco de España. elEconomista.es

PERSISTE LA DEBILIDAD EN UNA VARIABLE CLAVE DEL PIB. Pese a que la economía ha recuperado el nivel del año previo al Covid, no ha ocurrido lo mismo con el consumo, que sigue aún por debajo de los desembolsos propios de 2019. El incremento del peso de la población de origen extranjero y el golpe que el alza de la inflación ha propinado a los presupuestos familiares explica la debilidad que muestra una variable clave del PIB.

La imagen



FRACASA LA CUMBRE SOBRE GIBRALTAR. La llegada al Gobierno británico de los laboristas no basta para alcanzar un acuerdo sobre el estatus de Gibraltar en la UE. La reunión del vicepresidente de la Comisión, Maros Sefcovic, con los titulares de Exteriores de España y Reino Unido y el ministro principal del Peñón, terminó sin avances significativos. EFE

PRESIDENTE EDITOR: Gregorio Peña.
VICEPRESIDENTE: Clemente González Soler.
DIRECTOR COMERCIAL: Gabriel González Gómez.
DIRECTOR DE OPERACIONES Y FINANZAS: David Atienza.
DIRECTOR GERENTE DE INTERNET: Rubén Santamaría.
DIRECTOR DE COMUNICACIÓN: Juan Carlos Serrano.
SUBDIRECTORA DE PUBLICIDAD INSTITUCIONAL: Nieves Amavizca.
DIRECTORA DE ADMINISTRACIÓN: Marisa Fernández.

elEconomista
DIRECTOR: Amador G. Ayora.
DIRECTORES ADJUNTOS: Joaquín Gómez, Javier Huerta, Laia Julbe y Rubén Esteller.
JEFE DE REDACCIÓN: EMPRESAS Y FINANZAS: Javier Mesones. **BOLSA E INVERSIÓN:** Isabel Blanco.
ECONOMÍA: Ignacio Flores. **INVESTIGACIÓN:** Javier Romera. **CONTENIDOS Y COORDINACIÓN:** Francisco Sánchez y Ana Míguez.
COORDINADORES: OPINIÓN: Rafael Pascual. **NORMAS Y TRIBUTOS:** Eva Díaz. **DISEÑO:** Pedro Vicente.
FOTOGRAFÍA: Pepo García. **INFOGRAFÍA:** Clemente Ortega. **INFORMACIÓN AUTONÓMICA:** Carmen Delgado.
DELEGACIONES: BRUSELAS: Lidia Montes. **PAÍS VASCO:** Maite Martínez. **VALENCIA:** Ángel Álvarez. **CASTILLA Y LEÓN:** Rafael Daniel.
elEconomista.es
DIRECTOR DE DISEÑO, PRODUCTO Y NUEVOS DESARROLLOS: Javier E. Saralegui.

PRESIDENTE FUNDADOR
Alfonso de Salas
Fundado en 2006
EDITORIAL ECOPRENSA SA
Dep. Legal: M-7853-2006
PARA CONTACTAR
C/ Condesa de Venadito, 1. 28027. Madrid.
Telf: 91 3246700
www.eleconomista.es/opinion

Opinión

Una opa volátil que en vez de ganar valor lo destruye



Almudena Semur

Miembro del Consejo Editorial de 'elEconomista'

La oferta pública de adquisición (opa) hostil lanzada por el BBVA al Banco de Sabadell, comienza a descarrilar. Y es que a pesar de que se preveía una operación muy corta en el tiempo, no más allá de 2024 y que contaba con el respaldo del 95% de los accionistas del BBVA, y con la luz verde del Banco Central Europeo, requisito indispensable para autorizar la operación, han transcurrido cuatro meses desde su presentación y podemos afirmar que una serie de escollos pueden llevar al traste la operación. Así de claro lo ha manifestado recientemente en este diario en el que escribo el consejero delegado del Banco de Sabadell, César González-Bueno.

No les estoy hablando de la oposición mostrada por el gobierno a la fusión entre los dos bancos por la pérdida de la oferta bancaria que representaría, al fin y al cabo, el gobierno no puede frenar la opa, sino que me estoy refiriendo a la CNMV, organismo que tiene que autorizar la fusión. En este sentido BBVA ha informado a la CNMV y a la SEC (*United States Securities and Exchange Commission*), de los costes y sinergias que tendrá la operación una vez realizada la fusión, pero el banco vasco no ha facilitado información de lo que ocurriría si esa fusión no se produce. Alegan que el Sabadell no ha facilitado la información, pero piense el lector que al tratarse de una opa "hostil" difícilmente la obtendrá. El resultado es que tanto el accionista de Banco Sabadell, como el del BBVA, desconocen los costes de una operación sin fusión lo que les hace ir a ciegas. Seguro que la CNMV pondrá luz al asunto, pero supondrá alargar más la opa.

A la incógnita de la no fusión se une el veredicto de la Comisión Nacional de la Competencia (CNMC) que debe pronunciarse sobre los segmentos y las zonas geográficas donde BBVA y Sabadell se solapan. Aunque Carlos Torres preveía una rápida resolución, lo cierto es que, además del solapamiento en determinadas áreas geográficas, la cuota en el mercado de financiación de pymes de los dos bancos en su conjunto supera con creces los límites razonables de la competencia. Es decir, muy difícilmente la CNMC dará luz verde a la operación sin fijar determinadas condiciones (desinversiones, venta de carteras, etc.), lo que de nuevo retrasará la opa. Hay que tener en cuenta, que la consolidación bancaria puede llevar a una menor competencia en el sector y los clientes podrían enfrentarse a menos opciones y menos incentivos por parte de los bancos para ofrecer mejores términos y servicios. En este sentido, el nivel de concentración bancaria en España es muy alto si lo comparamos con otras economías de la UE. Según datos del BCE, el índice de Herfindal-Hirshman (IHH) indicador que determina el nivel de concentración y cambios en los mercados, alcanzó la cifra de 1.331 en 2023 para activos totales, un valor superior al de los países de nuestro entorno, por lo que esta operación elevaría el índice situándolo en una zona de riesgo, que se traduciría no solo en menos opciones para los consumidores, sino que en condiciones más desfavorables.

> La CNMC no dará luz verde a la operación sin una fijación de las condiciones

En BBVA existía la esperanza de que la CNMV autorizase el folleto de la OPA sin tener que esperar a la resolución de la CNMC, pero eso es condenar al accionista del Sabadell a tomar una decisión sobre el canje de sus acciones sin información de las desinversiones fijadas por competencia y sin conocimiento sobre la no fusión de las dos entidades. Una temeridad.

El mercado ha reaccionado a las incógnitas de la BBVA. La oferta económica realizada en mayo, no solo no ha sido mejorada, sino que ha empeorado. Con el paso de las semanas y la evolución de la cotización de la acción de BBVA, el canje de acciones ofrecido por la entidad vasca (una acción por 4,83 acciones del Sabadell) supone que todos los accionistas del Sabadell percibirían por sus títulos 10.000 millones de euros en vez de los 12.000 millones que Torres prometió en mayo, esto es 2.000 millones menos, lo que se traduce en que cada accionista del Sabadell percibirá un 16,6% menos por cada una de sus acciones. Ante esta pérdida de valor, no es descabellado pensar que si BBVA quisiera mantener su oferta debería mejorar su precio al menos en ese 16,6%. Si analizamos la cotización actual, la valoración de BBVA tras la integración sería igual a la que tenía antes de absorber a Banco Sabadell. Es decir, BBVA destruye la totalidad del valor de la entidad integrada. Hablando en plata, en vez de crear valor como se anunció se ha destruido. Vamos los que se llama hacer un pan como unas tortas.

> Los accionistas de BBVA percibirían por sus títulos 2.000 millones de euros menos

Cierto es, que esta es una valoración basada en la cotización actual de la acción, pero lo que demuestra es que cualquier opa basada en el intercambio de "papelitos" es una opa volátil y que para el accionista existe el riesgo de perder dinero si acude al canje. Y mucho más en un entorno mundial de tipos de interés a la baja que castigará aún más la cuenta de resultados de BBVA.

En la rueda de prensa del primer día, Torres ya dijo que quería pagar por el Sabadell "menos del valor que tenía el banco". Si entonces dijo aquello y lo valoró en 12.000 millones, ¿con cuánto descuento se está comprando ahora que la oferta se ha reducido a 10.000 millones?

Doy por seguro que si se confiaba convencer al Consejo de administración de Banco Sabadell, este no aceptará una oferta que ha destruido valor y que es mucho peor que la que ya rechazó en su día. Y es que en nuestra historia económica más reciente, las operaciones de concentración financiera sin acuerdo entre las partes siempre pueden descarrilar.

La ley del silencio



José María Triper

Periodista económico

Matar al mensajero es una frase metafórica que se refiere al acto de culpar a una persona que trae malas noticias en vez del autor de las mismas. Una práctica corriente en casi todas las actividades humanas, pero especialmente habitual y grave en la política. La tentación del poder de silenciar las voces críticas o contrarias a su gestión es un clásico de la pulsación totalitaria de muchos gobernantes, incluso en democracias. Y en estos momentos, aquí y ahora estamos asistiendo a una especie de reedición de la caza de brujas de McCarthy. Ese período de historia colectiva en el que muchos ciudadanos inocentes sufrieron persecución por simples sospechas y que constituye uno de los períodos más negros de la historia de los Estados Unidos en el Siglo XX.

Algo que puede repetirse ahora y aquí, en la España del *sanchismo*, con ese llamado plan de regeneración democrática, que no es sino un plan de degeneración de la democracia. Un plan de censura encubierto y un ajuste de cuentas del presidente del gobierno contra los medios de comunicación y los profesionales libres e independientes para intentar diluir el impacto de las investigaciones judiciales sobre la presunta corrupción en los negocios de su esposa, sobre su hermano, sobre su gobierno y su partido con los casos "Ábalos y Tito Berni", a la cabeza.

Una ley mordaza para distraer también "la atención sobre la débil situación parlamentaria del Gobierno y para, infundir miedo a las empresas de medios de comunicación y a los periodistas que en ellas trabajan", en palabras del prestigioso catedrático de derecho constitucional Francesc de Carreras que unido a descalificaciones como "galaxia digital ultraderechista", o "constelación de cabeceras ultraconservadoras" que figuraban en la carta de falsa dimisión en diferido del propio Sánchez son síntomas evidentes de que en España el derecho constitucional a la libertad de prensa y de expresión y a recibir una información libre y veraz, están seriamente amenazados.

> En las democracias los bulos se dirimen en los tribunales, en las dictaduras se silencian

En las democracias donde rige la separación de poderes y se respeta el Estado de Derecho, los bulos o las falsedades se explican y se desmienten por los afectados y se dirimen en los tribunales de justicia y sólo en las dictaduras se amenaza, se silencia o se reprime, porque no son los gobiernos quienes tienen que señalar lo que es o no es verdad, sino la justicia. Y en este país las informaciones sobre el entorno familiar del jefe del gobierno no han sido desmentidas ni explicadas.

Pero con ser todo esto grave, lo más preocupante para la sociedad en general y en especial para el futuro de la profesión es ver como personas que se autodenominan periodistas anteponen la ideología a la verdad, acusando y descalificando a compañeros y pidiendo, incluso, la intervención de los medios de comunicación que defienden a libertad y la independencia frente al servilismo. Recordar que el código deontológico del periodismo tiene como dogma fundamental el respeto a la verdad y en base a este principio un periodista militante estaría inhabilitado para ejercer la profesión.

Y junto a estas actitudes personales que denigran a la profesión, alarma el silencio vergonzante o la tibieza de las asociaciones encargadas de defender el periodismo, a los periodistas y de velar por la deontología profesional. Ni la Federación de Asociaciones de Periodistas de España (FAPE), ni la APM han reaccionado en tiempo, forma y con la contundencia que requiere ante este nuevo atentado contra la libertad de prensa, a los ataques y amenazas y a los abusos de poder. Sólo la Federación de Asociaciones de Periodistas de Radio y Televisión de España ha levantado la voz y ha dado la cara en defensa de los profesionales de la información y de las libertades democráticas. Y esto no es un ataque o una denuncia contra nadie, sino la constatación de una realidad que empieza a parecerse demasiado a los regímenes autocráticos y a las leyes de prensa de ese Franco que el sanchismo siempre ha utilizado como comodín y ahora convierte en su modelo. Y, sobre todo, un alegato en defensa del periodismo libre y del respeto al trabajo y a la integridad de los profesionales. Sin Prensa libre no hay democracia.

Empresas & Finanzas

Sandra Ortega refinancia 150 millones en plena batalla por su deuda con la banca

La hija de Amancio Ortega acomete la segunda reorganización del pasivo desde el año 2022

Las entidades financieras le reclaman un importe similar al refinanciado por el aval a Room Mate

Ángela Poves / Javier Romera MADRID.

Sandra Ortega refinancia por segunda vez su deuda en solo dos años y reestructura un pasivo de 150 millones de euros en plena batalla con la banca, que le reclama el pago de una cantidad similar por haber avalado supuestamente préstamos de Room Mate, algo que ella niega. La hija mayor de Amancio Ortega controla el 30% de la cadena hotelera, pero rechaza afrontar el pago de la deuda, pese a la reclamación judicial de los bancos, porque, según dice, su firma está falsificada, algo de lo que acusó a su anterior administrador, José Leyte, al que acabó despidiendo.

En las últimas cuentas de Rosp Corunna, su sociedad patrimonial, explica ahora, que, además de no haber realizado provisión alguna por este concepto, ha cancelado un préstamo hipotecario y las pólizas de crédito existentes para la firma de una nueva línea de financiación, con condiciones más favorables. La empresaria, que posee, además de la participación en Room Mate, un 5% del capital de Inditex y un porcentaje similar en Pharmamar, explica en su último informe anual que los préstamos hipotecarios y no hipotecarios formalizados hasta ahora han devengado tipos de interés medios durante los ejercicios 2022 y 2022 entre el 1,1% y el 4,00%.

> La empresaria dice que la firma del supuesto aval a la hotelera está "falsificada"

Reclamación

Ante la reclamación de la banca por Room Mate, que entró en concurso de acreedores, Rosp Corunna explica que los administradores "no han otorgado ningún tipo de garantía de dichas deudas", porque "ostentan sólidas evidencias" de que la empresa no es responsable de las mismas y, por lo tanto, "no estiman necesaria la provisión de dichas cantidades".

La deuda de la cadena hotelera ocasionó el despido de José Leyte, el que fuera el gestor de su fortuna durante dos décadas, de Rosp Corunna. La hija de Amancio Ortega acusó judicialmente al economista de haber falsificado su firma para avalar a Room Mate, pero la Fiscalía archivó el procedimiento de manera definitiva. Esto no implica, en cambio, que la batalla legal que mantiene Sandra Ortega con Leyte no se haya recrudecido. Aún queda pendiente que el alto tribunal dicte resolución firme sobre la demanda que interpuso el gestor por ser apartado del holding a finales de 2020. Los letrados de ambos representados han recurrido ante el Tribunal Supremo el fallo que dictó en mayo el Tribunal Superior de Justicia de Galicia, que fijaba que Ortega debería abonar al que fuera su número dos una cuantía de 1,14 millones de euros por indemnización.

En un principio, Leyte exigió 1,6 millones de euros de finiquito, planteando que se tuviera en cuenta la cuantía total en base al bonus de 650.000 euros percibido en 2020 y el incumplimiento del preaviso a su cese -pues el contrato estipulaba un mínimo de seis meses de preaviso antes del despido y éste fue inminente-. Inicialmente, el Juzgado de lo Social número 1 de La Coruña falló en contra de Leyte y rebajó la indemnización exigida al casi millón de euros.

Sin embargo, el que fuera gestor de la fortuna de la hija mayor de Amancio Ortega recurrió el dictamen ante el Tribunal Superior de Galicia, que terminó por darle la razón y elevó la cuantía de indemnización a 1,14 millones de euros. El alto tribunal gallego, además, fijó en siete los días de vacaciones pendientes, lo que supuso sumar otros 27.286 euros al finiquito total. Pero la problemática va más allá. Uno de los aspectos clave para resolver la cuantía exacta de indemnización es si la relación laboral de Leyte era de alta dirección u ordinaria. De ello dependerá el importe a abonar por la hija del dueño de Inditex, según la legislación vigente. Lo mismo sucede con los bonus que Leyte percibió en 2020. Cuestiones que tendrá que analizar el alto tribunal para dictar resolución.

Rosp Corunna cerró el último ejercicio con unos activos totales de 8.165 millones de euros, lo que supone un 42,2% más que hace un año, hasta alcanzar la mayor cifra registrada hasta ahora. La sociedad patrimonial, que engloba además de las participaciones empresariales todo el negocio inmobiliario de Sandra Ortega, sumaba a 31 de diciembre un patrimonio neto de 7.982 millones, un 43% más.

> El 'family office' de la empresaria gallega suma activos por valor de 8.165 millones

Aunque los ingresos de la firma crecieron -alcanzó 252,5 millones- sus beneficios después de impuestos se redujeron un 13,7%, situándose al cierre del ejercicio en 175 millones de euros. Sandra Ortega mantiene una fuerte apuesta por el negocio del *ladrillo*, un sector en el que al igual que hizo su padre, invierte utilizando los dividendos que cobra, fundamentalmente, de Inditex.

El grupo gestiona, en concreto, una cartera de activos inmobiliarios para su arrendamiento (oficinas, comercial y hoteles, fundamentalmente) situados en Estados Unidos y Europa, que están registrados en libros al cierre del ejercicio por un valor neto contable total de 589 millones de euros, lo que supone un 7% del total. Ferrado Inmuebles, la filial de Rosp Corunna a través de la cuál gestiona sus inversiones en el *ladrillo*, ha dado un nuevo impulso a su negocio con la constitución de la sociedad Palavras Radiosas Unipessoal en Lisboa, con la que ha desembarcado en el negocio de los apartamentos turísticos en Portugal.



Sandra Ortega, hija de Amancio Ortega. EE

Empresas & Finanzas

Fondos con el 7,7% de Grifols reclaman entrar en su consejo

Flat Footed, Mason Capital y Sachem Head Capital remiten una carta al consejo de administración

C. R. MADRID.

Tensión en torno al consejo de administración de Grifols en la antesala de la posible opa que Brookfield y la familia propietaria planean sobre la farmacéutica catalana. Un grupo de tres fondos internacionales, compuesto por Flat Footed, Mason Capital Management y Sachem Head Capital Management, remitieron ayer una carta al consejo de administración para solicitar su entrada en el órgano de gobierno. Estos inversores institucionales, que representan el 7,72% del capital social de la compañía, han seleccionado a Paul Herendeen, un ejecutivo de la industria farmacéutica, para que actúe como representante de sus intereses.

El grupo de fondos explica en un comunicado que, pese a que la farmacéutica catalana opera en un atractivo sector de crecimiento, "los inversores minoritarios han sido testigos de una importante destrucción de valor para el accionista debido a las decisiones adoptadas por el consejo de administración de Grifols a lo largo del tiempo".

Esta razón ha empujado al grupo de inversores a ejercer su derecho a designar un consejero que ocupe uno de los puestos actualmente vacantes en el consejo de administración. Flat Footed, Mason Capital Management y Sachem Head Capital Management tienen como objetivo maximizar el valor y mejorar el gobierno corporativo de la compañía "en beneficio de todos los accionistas minoritarios", añaden en su escrito.

Afirman que los minoritarios han sido testigos de una importante destrucción de valor

Los tres fondos hacen alusión directa a la posible opa de Brookfield y la familia propietaria para excluir a la compañía de bolsa. En su escrito señalan que "cualquier adquisición debería plantearse a un precio que sea justo para todos los accionistas y tenga en cuenta la actual desconexión de valoración del mercado". Sus palabras se justifican en "el potencial de mejora del flujo de caja libre y las perspectivas de desapalancamiento" que tiene por delante la farmacéutica catalana.

La estrategia del grupo pasa en primer lugar por tener un representante para el consejo. El seleccionado es Paul Herendeen, un ejecutivo conocido en la industria farmacéutica. Herendeen cuenta con experiencia como presidente, director financiero y miembro del consejo de administración de empresas farmacéuticas internacionales como Zoetis y Bausch Health.

Este movimiento llega después de que Grifols iniciara la búsqueda de un asesor para que negocie con los accionistas con menor participación el resultado de la oferta pública que se cierne sobre la empresa, según adelantó *Bloomberg*. En el mercado apuntan a que esta figura sería la de un *proxy solicitor*, un agente acostumbrado a trabajar como interlocutor entre las partes.

En paralelo, Brookfield sigue aterrizando su propuesta. El fondo canadiense ha mantenido conversaciones con el fondo ADQ de Emiratos Árabes Unidos y el GIC de Singapur, si bien no se ha llegado por el momento a ningún tipo de acuerdo.

Brookfield estaría buscando una financiación de aproximadamente 10.600 millones de dólares (9.500 millones de euros) para lanzar la adquisición cubriendo tramo de deuda de la cotizada española.



Vista área de la zona en la que Aedas ha comprado el suelo en Estepona. EE

Aedas invierte 100 millones en un gran lote de suelo en Estepona para 150 viviendas

La promotora suma una cartera de terrenos en la Costa del Sol para levantar 1.600 unidades

Alba Brualla MADRID.

Aedas Homes sigue engordando su cartera de suelo y lo hace en uno de los mercados más pujantes. La promotora ha cerrado la compra de un gran suelo en Estepona que supondrá una inversión total de 100 millones de euros, según han confirmado fuentes del sector a *elEconomista.es*.

La firma que lidera David Martínez espera poder arrancar las obras en el primer trimestre del próximo año, ya que la primera fase ya tiene licencia de obras. La entrega de las 150 viviendas que comprenderán este desarrollo inmobiliario está prevista para el primer trimestre de 2027.

La compañía desarrollará una promoción dirigida, sobre todo, a perfil extranjero, inversores y segunda residencia para nacionales Así, pone el foco en el comprador holandés, belga, polaco, británicos y nórdicos, que tienen una gran presencia en Estepona.

Cuenta con activos con capacidad para generar ventas por más de 1.000 millones anuales

Con esta adquisición, Aedas consolida su presencia en la Costa del Sol, donde ya ha entregado cientos de viviendas y actualmente tiene alrededor de 700 viviendas en construcción y un banco de suelo total para desarrollar más de 1.600 viviendas, al que ahora se suma este suelo. Desde la compañía, consultados por este medio, aseguran que Aedas "seguirá invirtiendo en Estepona si encuentra buenas oportunidades y en suelos estratégicos".

El nuevo proyecto está integrado en un entorno natural con vistas hacia la Bahía de Estepona, con amplias zonas verdes, en el sector Buenas Noches, A 500 metros del mar, Playa de La Galera, y próximo a Finca Cortesin. Con dos aeropuertos internacionales a menos de una hora (Málaga y Gibraltar).

Crecimiento

Con esta operación, la promotora sigue activa en la compra de suelos. De hecho, en el último ejercicio fiscal 2023-24, finalizado el pasado 31 de marzo de 2024, la compañía incrementó un 12% el volumen de inversión total hasta los 222 millones desde los 199 millones del ejercicio anterior. En los últimos cuatro años, desde 2021, acumula una inversión de 714 millones, lo que le ha llevado a llevado alcanzar un banco de suelo para más de 15.300 viviendas.

Gracias a las inversiones realizadas en el último trienio, la promotora cuenta en la actualidad con una cartera de suelo líquido y diversificado con el que potencialmente se estima generar más de 1.000 millones anuales en ventas y con una cobertura estimada de negocio a largo plazo para 4,7 años, según apuntó la compañía en una nota el pasado mes de junio.

Por otro lado, la inmobiliaria acaba de cerrar la compra de Inmobiliaria Espacio, que también sumará suelos a la cartera, y se postula para pujar por Árqura, la promotora de Sareb.

Pimco invertirá 40 millones en Madrid en un gran proyecto inmobiliario

Contará con 271 viviendas y amplias zonas comerciales y de oficinas

L. Torío MADRID.

Pimco Prime Real Estate extiende su huella inmobiliaria en Madrid. La firma invertirá 40 millones de euros en nuevo complejo de uso mixto ubicado al norte del Paseo de la Castellana, en el barrio de Nueva España. El proyecto, bautizado como *Nuga Castellana*, contará con 271 viviendas, una gran zona comercial y otra de oficinas. Está previsto que las obras finalicen en otoño de 2025.

"Será una manzana para vivir, trabajar y disfrutar", explican desde la firma. El objetivo es unificar cada uno de los espacios gestionados por Pimco Prime Real Estate dentro de un mismo bloque, que combinará un "diseño vanguardista y la tecnología más avanzada". En total, el espacio dispone de 66.000 m2, de los cuales 29.000 m2 se utilizarán para uso residencial, 21.000 m2 a oficinas, 6.600 m2 a *retail*, ocio y *wellness* y más de 4.600 m2 a restauración.

El proyecto incluirá una zona llamada El Callejón de Nuga, que será el corazón del proyecto y ofrecerá experiencias gastronómicas con cocina abierta todo el día; amplios espacios que albergarán la zona de oficinas y *coworking*; los apartamentos residenciales "con un renovado diseño"; y la zona de *wellness* y servicios comerciales.

Adamo planea segregar el negocio 'retail' de las redes de fibra para facilitar su venta

El operador de fibra rural ya dispone de cobertura en alrededor de 3,5 millones de hogares

J. Mesones / C. Reche / A. Lorenzo
MADRID.

El operador Adamo Telecom, propiedad del fondo de inversión francés Ardian Infrastructure, está trabajando en una operación por la que pretende segregar su compañía en dos sociedades: una dedicada a los servicios comerciales de su actividad de *retail* y otra concentrada en los activos de fibra óptica. Con ese movimiento, la *teleco* especializada en conectividad en zonas rurales facilita la futura venta del negocio minorista, con el objetivo de destinar sus mayores esfuerzos en el mercado de infraestructuras de fibra óptica, según indican fuentes del mercado conocedoras del proceso. Tanto Adamo como Ardian declinaron hacer comentarios.

De acuerdo con los últimos datos oficiales disponibles, recogidos en las cuentas anuales de 2022 de Adamo Telecom Iberia, la base de clientes en servicio minorista se situaba al cierre de dicho ejercicio en 161.000 accesos, tras registrar un crecimiento del 25% con respecto a 2021. Durante 2022, la empresa expandió su red, tanto de manera orgánica como inorgánica, en más de 640.000 hogares pasados por fibra, superando los 2,5 millones de hogares accesibles. Esta cifra alcanza ya los 3,5 millones en 2.300 municipios en España, la mayoría de ellos rurales, según indican fuentes conocedoras.

La *teleco* dispone de cobertura propia en Cataluña, Cantabria, Castilla La Mancha, Andalucía, Comunidad Valenciana, Navarra, La Rioja, Galicia, Madrid, Castilla León, Extremadura, Asturias, Murcia y País Vasco. De hecho, Adamo opera en todas las comunidades peninsulares excepto en Aragón.

En línea con su apuesta por las redes compartidas y la apertura de acceso a otros operadores para que presten sus servicios sobre la red de Adamo, los abonados a través de modalidad mayorista alcanzaron las 251.000 conexiones en 2022, un crecimiento cercano al 65%. De este modo, cuatro de los principales operadores nacionales ya estaban utilizando su red de FTTH (fibra óptica hasta el hogar), además de otros más de 200 operadores de menor tamaño.



Martin Czermin, consejero delegado de Adamo Telecom. EE

> Ardian, dueño de la firma, apuesta por crecer en el despliegue de redes de fibra propias

Su estrategia consiste en desplegar su red en las zonas rurales, donde escasea la banda ancha de calidad y donde muchas veces no llegan otros operadores. El plan de Adamo, de origen sueco y con sede en Barcelona, consiste en segregar el negocio clásico con clientes particulares para tratar de ponerlo en valor en los próximos meses, contemplando en esta nueva etapa la ampliación de su perímetro con la compra de activos (*add-on*). En paralelo, busca potenciar su red propia de fibra, muy presente en la España rural y que se aproxima a los 44.000 kilómetros desplegados, según la información oficial.

Con esta reestructuración, Ardian, que adquirió Adamo al fondo sueco EQT en 2021 por más de 1.000 millones de euros, colocará a la compañía con el foco en el desarrollo de infraestructuras de fibra, un nicho en plena revalorización y que despierta un elevado apetito por parte de los fondos de inversión. No en vano, el goteo de transacciones para el desarrollo de plataformas es constante, con operaciones de un tamaño acotado, pero también de mayor envergadura, como la protagonizada recientemente por Onivia –propiedad de los fondos Macquarie, Aberdeen y Arjun– y que se ha hecho con la red de fibra en España de Digi a cambio de 750 millones.

Desde su entrada en el capital, Ardian ha apoyado a Adamo para impulsar su crecimiento. En 2023, ambas firmas ampliaron la financiación del operador en 350 millones para apuntalar su desarrollo tanto orgánico como inorgánico. Esta cantidad es adicional a los 600 millones con los que la compañía ya contaba y contempla la opción de extenderse en otros 50 millones, hasta totalizar 1.000 millones.

Portugal autoriza a Cellnex a comprar nuevas torres de NOS Towering

La operación alcanza al 100% de la lusa, con seis nuevos emplazamientos

A. L. MADRID.

El Consejo de la Autoridad de Competencia de Portugal ha decidido "no oponerse" a la venta de seis macroemplazamientos de torres de telefonía de NOS Towering con destino al grupo español Cellnex. Según ha explicado el organismo supervisor del mercado, la transacción "no es susceptible de crear obstáculos significativos" en el negocio. De esa forma, la transacción recibe el impulso necesario para su formalización, cuyo importe no ha trascendido. No obstante, este nuevo movimiento se suma al realizado hace cuatro años por parte de las mismas empresas, entonces valoradas en 550 millones de euros, con una inversión inicial por parte de Cellnex de 375 millones de euros para incorporar 2.000 torres, con un compromiso adicional de otros 175 millones de euros por otros 400 sites. Estos activos se ubican en azoteas, localizadas en zonas urbanas (40%), suburbanas y rurales (60%) a lo largo de todo el país.

> **550**
> **MILLONES DE EUROS**
> **Es la inversión de Cellnex en NOS, realizada en dos tramos, uno de 370 y otro de 175 millones**

En el marco del acuerdo Cellnex y Nos han firmado un contrato inicial de 15 años, extensible a sucesivos períodos de 15 años adicionales, por el cual NOS seguirá utilizando los emplazamientos que pasará a operar Cellnex.

Empresas & Finanzas

Iberdrola pide a Bruselas una transición que tenga en cuenta a la industria y el empleo

El presidente asegura que hay más posibilidades de inversión de las que pueden encarar

Rubén Esteller SAINT-BRIEUC (FRANCIA).

El presidente de Iberdrola, Ignacio Galán, indicó que tiene en el foco inversiones por hasta 100.000 millones (60.000 millones entre Reino Unido y Estados Unidos hasta 2029). "En este momento hay más posibilidades de inversión en el mundo de las que digamos podríamos razonablemente encarar y por eso tenemos socios".

La buena marcha de la compañía, indica el presidente de la eléctrica, ha supuesto un verano movido por la adquisición de Electricity Northwest y las subastas de eólica marina de EEUU. "Estamos batiendo día tras día récords absolutos de capitalización. El tamaño de la compañía está muy lejos de aquella cuando yo llegué hace 25 años. Me siento muy orgulloso de que el valor de Iberdrola, no solamente sea el mayor de Europa y una de las tres mayores del mundo, sino que también en el caso español, pues suma más valor que todas las energéticas españolas juntas" indicó Galán.

Sobre la reciente propuesta como vicepresidenta de la Comisión Europea de la todavía ministra de Transición Ecológica, Galán explicó que "He felicitado a Teresa Ribera. España ya tuvo una comisaría de competencia con Joaquín Almunia, que hizo un magnífico trabajo. Esta vez le han dado un rango mayor con la vicepresidencia, lo cual creo que para España es una buena noticia. Va a tener mucho trabajo. Tiene capacidades para hacerlo y seguro que lo hará muy bien".

Asimismo, aprovechó para enumerar algunos de los principales puntos que tiene la Comisión por delante entre los que figura en un lugar destacado la implementación del informe Draghi.

Galán explicó que "la transición energética y la descarbonización es mucho más que hacer energía verde, es hacer industria y empleo de calidad de futuro y autosuficiencia para un continente que es Europa, en el cual no tenemos fuentes de energía más que nuestro viento, nuestro sol y aquellos países como Francia, que con la energía nuclear y otros países como nosotros, con la hidroeléctrica".

"Nuestra apuesta es seguir trabajando por la electrificación y la descarbonización y por esa reindustrialización y autosuficiencia energética a nivel europeo para no tener situaciones como las que hemos tenido en el pasado". Por ese motivo, explicó que "creo que las cosas que dice –los informes de Draghi y Leta– son muy positivas en el sentido de que Europa vuelva a jugar el papel que queremos que juegue en el mundo, más competitividad, más tecnología, más autosuficiencia en muchos temas".

"Me llaman Míster Permit"

El máximo responsable de Iberdrola aprovechó para lanzar su primera petición a la nueva Comisión Europea: "A mí me llaman Mister Permit en Bruselas porque llevo tiempo diciendo que no tiene sentido que en hacer un parque solar o eólico se tarde 2 o 3 años y que los papeles tarden 7, 8 o 12 años".

"La Comisión tiene un claro compromiso de intentar agilizar todos los temas relativos a los permisos. He recomendado muchas veces el modelo de silencio administrativo y creo que alguna cosa de ese estilo se pondrá en algún momento".



El presidente de Iberdrola, Ignacio Sánchez Galán, durante la inauguración del parque eólico marino de Saint-Brieuc. EE

10.820
MILLONES DE EUROS

Es el importe del esquema de ayudas francés que aprobó Bruselas el pasado julio para el despliegue de dos parques eólicos marinos de hasta 2.800 MW. Los desarrollos se ubicarán en el Atlántico Sur, de entre 1.000 y 1.200 MW; y el otro en la zona de Centre Manche 2 (Normandía) con una horquilla de capacidad entre los 1.400 MW y los 1.600 MW. Se estima que ambos tienen capacidad para generar 10 TWh de electricidad al año.

Galán desconoce si Qatar quiere comprar más acciones

Rubén Esteller SAINT-BRIEUC (FRANCIA).

El presidente de Iberdrola, Ignacio Galán, echó un jarro de agua fría sobre los rumores de un posible incremento de la participación de Qatar –primer accionista de la compañía– en la eléctrica, pero abrió la puerta a buscar colaboraciones en otros negocios.

"Hablo con los qataries unas semanas y otra también. Tengo una relación personal con ellos súper buena a todos los niveles. Son socios nuestros en otros temas, en Estados Unidos y estamos mirando para ser socios en otros sitios. Pero en este caso no tengo ninguna noticia y no han dicho nada", aseveró.

Los comentarios del presidente de la principal eléctrica europea derivan de los rumores existentes en el sector, por los cuales la Qatar Investment Authority (QIA) estaría pendiente de cerrar un aumento de su participación del 8,7% en Iberdrola y superar el 10%.

Los fondos del Golfo Pérsico, como Taqa, Mubadala, Aramco o el propio QIA han puesto la vista en el mercado energético español. Estos vehículos ya tienen parte de la propiedad de Cepsa, recientemente alcanzaron un acuerdo de compra de una porción de 2 GW fotovoltaicos de Endesa y, además, han tanteado la entrada en el capital de Naturgy y han rondado activos de Repsol.

Según explicó Galán junto al Canal de la Mancha el líder empresarial, "tenemos la suerte de contar con los mayores fondos soberanos del mundo, tanto como inversores en Iberdrola como de *partners* en algunos temas" pero, por el momento, indicó no ha tomado una decisión sobre la posibilidad de incorporar un socio al capital de Saint Brieuc, como ya han hecho con otros grandes parques eólicos marinos.

Prevé invertir 25.000 millones en eólica marina hasta 2029

Rubén Esteller SAINT-BRIEUC (FRANCIA).

Iberdrola ha inaugurado una de las construcciones "más difíciles" de su historia. La eléctrica, tal y como aseguró su presidente, Ignacio Galán, ha puesto en funcionamiento el parque eólico marino de Saint-Brieuc, que ha supuesto uno de los mayores retos de la compañía desde el punto de vista de su ingeniería. Prueba de ello, es que la empresa comenzó a diseñar la instalación en 2011 y esta no entró en operación hasta el año 2024.

La eléctrica ha anunciado que invertirá 25.000 millones de euros en eólica marina hasta 2029. Para ello, la compañía cuenta ya con los 10.000 MW de derechos sobre lecho marino en Europa, EEUU, Australia y Japón. La región de Bretaña, donde se ubica la planta, es una tierra de fuertes vientos y grandes mareas, características que han determinado la vida de la zona.

Dotado de una inversión de 2.400 millones, Saint-Brieuc aporta una producción de 1.820 gigavatios hora (GWh) al año, con los que cubrirá la demanda de 835.000 personas gracias a una capacidad instalada de 496 megavatios (MW) repartidos en 62 turbinas de 8 MW de potencia, que se extienden sobre una superficie de unos 75 km2 situada a unos 16 km de la costa francesa.

El proyecto ha contado con la participación de más de 100 empresas francesas y más de 60 españolas, entre las que figuran: Siemens Gamesa, Navantia-Windar, Van Oord, Prysmian. El desarrollo y la construcción de la instalación han generado más de 1.700 empleos en Francia, 500 de ellos en Bretaña.

Los 62 aerogeneradores instalados sobre plataformas eólicas marinas (jackets) descansan sobre tres patas. Cada una de ellas mide 75 metros de alto por 28 de ancho y pesa entre 1.100 y 1.200 toneladas.

Para la fijación de estas estructuras, la compañía ha utilizado por primera vez un dispositivo hidráulico denominado *pile grippers* que aporta una fijación adicional y proporciona estabilidad. Las plataformas eólicas marinas de Saint-Brieuc han sido fabricadas en las instalaciones de Navantia-Windar en Brest, Fene y Avilés, mientras que los pilotes se han construido en Windar en Avilés.

Remitido

"Grúas Juan apuesta por un enfoque sostenible en logística de vehículos"

EVANGELINA ÁLVAREZ ADMINISTRADORA Y JEFA DE TRÁFICO DE GRUAS JUAN S.L.

Grúas Juan se ha convertido desde hace años en un referente en el mundo de la logística de vehículos. Hablamos con su Administradora y Jefa de Tráfico, Evangelina Álvarez.







¿Cuáles fueron los orígenes de Grúas Juan?

El nombre lo dice todo: la grúa de Juan. Hace más de cincuenta años que nuestro padre, Juan, hizo de esta dignísima profesión, su vida. En aquellos años, se realizaban, mayoritariamente, servicios de grúa de remolcaje y rescate de vehículos en carretera. Con el paso de los años, nos fuimos incorporando los miembros de la familia y, en la actualidad, continúa preservando los valores y principios basados en la cultura del esfuerzo, sacrificio y empeño por el trabajo bien hecho y un servicio de calidad 24 horas los 365 días del año.

Hoy, la mayoría de las Compañías aseguradoras y Clubs de automovilistas cuentan con nuestros servicios y, en muchos casos, somos su único proveedor. Asimismo, las relaciones con las autoridades que regulan el tráfico, bien sea Guardia Civil y Policía Local, son totalmente fluidas y transparentes.

¿Con qué estructura cuentan hoy en día en España?

Grúas Juan se encuentra emplazada en el mayor nudo de comunicaciones que atraviesa la capital de León. Cuenta con unas instalaciones de más de 65.000 metros cuadrados que incluyen taller propio para la reparación de nuestras grúas y camiones, taller con boxes de mecánica rápida para vehículos turismos y furgonetas, hangares cubiertos para la custodia y estacionamiento de nuestra flota y una oficina, donde se desarrolla el trabajo de gestión y control, formada por 6 gestores administrativos y teleoperadores y 3 gestores especializados en logística nacional.

Nuestra flota está compuesta por veinticuatro porta coches de diferentes tipologías destinados al grupaje de vehículos para largo recorrido, liderados por un equipo de quince conductores profesionales especializados en vehículos nuevos y en la manipulación de vehículos averiados o accidentados. Para la línea de asistencia en carretera, contamos con doce grúas plataformas de vehículos, cuatro grúas de arrastre, tres camiones pluma para rescate de vehículos de gran tonelaje, tres góndolas para transporte de vehículos de gran tonelaje y ocho coches taller. Al volante de esa flota se encuentran catorce conductores profesionales de élite, dos mecánicos y dos electromecánicos.

¿Cuál es la propuesta de valor de la compañía en materia de logística de vehículos?

Nuestra compañía está siempre atenta a las necesidades y tendencias del mercado. Por eso hemos apostado por elementos como el cumplimiento de plazos de entrega, la reducción del riesgo frente a daños por manipulación de vehículos y las entregas personalizadas con un precio competitivo. Eso hace que podamos ofrecer una oferta de transporte dirigida tanto para grandes clientes (grupos de concesionarios de vehículos nuevos y de ocasión, compañías aseguradoras, empresas de renting…) como a talleres y particulares.

¿De qué modo aborda la empresa la sostenibilidad en su día a día?

Dentro de un marco general que engloba acciones y prácticas que abordan la sostenibilidad ambiental, económica y social, Grúas Juan ha adoptado un enfoque más sostenible mediante la elección de vehículos, el control de los combustibles, la gestión de las cargas y la planificación de las rutas; existen un amplio abanico de oportunidades para reducir el impacto ambiental en esta actividad.

En este sentido, ¿qué papel juega la tecnología para adaptarse a la nueva movilidad?

La tecnología aplicada al transporte se dirige a conseguir una cuantificación de la huella de carbono que cada vehículo emite de manera precisa. La digitalización está cambiando el paradigma de la movilidad, permitiendo obtener información en tiempo real de manera que los usuarios y los vehículos están conectados en todo momento.

¿Queda espacio para la innovación en un mercado como este?

Los nuevos tiempos han traído nuevos retos, la revolución de la tecnología nos arrastra con una velocidad inusitada viviendo a golpe de innovación tras innovación, con nuevas infraestructuras digitales, la formación en capital humano y una apuesta por el talento hacen que este nuevo comienzo pase por subirse al tren de esta revolución. La transformación de la asistencia en carretera necesita la profesionalización de la Reparación In Situ (R.I.S.); para ello hemos apostado por adaptarnos a la nueva movilidad, que unida a la digitalización, hace que hayamos creado Leonesa de Asistencia en Carretera (L.A.C.)

> Grúas Juan cuenta con más de medio siglo de experiencia en el mundo de la logística de vehículos y la asistencia en carretera

> La empresa ha configurado una estructura que le permite afrontar los retos de la nueva movilidad y la sostenibilidad

L.A.C. es una simbiosis de modernidad, que ligada a la experiencia en el sector nos ha impulsado a apostar por la Reparación In Situ. Gracias a un proceso de electrificación de la flota y a la incorporación de la inteligencia artificial (IA) en la gestión de la actividad, podemos reparar las averías con nuestros "coches- taller" y dar solución a averías en motores eléctricos, sustituir baterías, resetear centralitas electrónicas o desbloquear frenos o aperturas de vehículos, entre otras tareas. Además, nuestros profesionales electromecánicos han recibido formación en manipulación de vehículos híbridos y eléctricos, contamos en nuestras instalaciones con base de recarga semi-rápida y lenta y disponemos de un completo taller multimarca especializado en mecánica, electromecánica, neumática y pequeñas reparaciones de chapa y pintura.

¿Cuáles son los planes de futuro de la empresa?

La idea es comenzar el desarrollo de un plan de sucesión empresarial que identifique y prepare a los futuros líderes, al tiempo que promovemos una evolución continua de nuestra estructura, siguiendo los cambios económicos, tecnológicos, sociales y medioambientales y haciendo especial hincapié en la seguridad en la carretera. Todo ello sin olvidar el compromiso de descarbonización de la flota de manera rigurosa y objetiva, adaptándonos a las tecnologías y los diferentes tipos de energía.

Masdar convertirá a Saeta Yield en su plataforma de renovables en España

Abu Dhabi cerrará la compra la próxima semana de la compañía por 1.500 millones

Rubén Esteller MADRID.

Masdar se prepara para firmar la compra de Saeta Yield a Brookfield, previsiblemente, esta próxima semana. La operación, que supondrá una nueva inversión de la compañía en España de cerca de 1.500 millones de euros, permitirá dar un salto en renovables en el país.

Según fuentes conocedoras de la misma consultadas por *elEconomista.es*, Masdar está buscando crecer y consolidar su presencia en la Península Ibérica.

Para ello, la compañía cuenta ya con un equipo propio en España que encabeza Ubaldo Yáñez.

Su intención es que Saeta se convierta en una plataforma de crecimiento en España para poder seguir incrementando el tamaño de su cartera de renovables en el país.

Con esta adquisición, Masdar contará con 17 parques eólicos, 10 parques fotovoltaicos y 9 parques eólicos en Portugal.

Está previsto que la operación se pueda cerrar definitivamente en enero de 2025, una vez que la misma haya logrado las autorizaciones pertinentes.

La compra de Saeta se suma así a los grandes acuerdos alcanzados por el grupo emiratí tanto con Endesa como con Iberdrola.

Endesa e Iberdrola

El gigante renovable desembarcó a finales de julio en el capital de Ra1, una cartera de 2.000 MW de renovables de Endesa como socio minoritario. La incorporación al capital de dicha cartera tuvo un momento de aceleración en febrero de este año con Masdar pero la irrupción de la posible opa de Taqa (matriz del gigante de renovables) sobre Naturgy enfrió entonces el interés por los posibles problemas de competencia. Una vez abandonada la operación de compra de Naturgy por parte de Taqa, Masdar volvió a tener el camino despejado para seguir adelante con la misma y logró materializarla por 817 millones de euros, según comunicó la energética a la CNMV.

Como ya adelantó elEconomista.es, el acuerdo iba acompañado de un pacto para la venta de energía durante 15 años (PPA, por sus siglas en inglés), que serán gestionados por una firma controlada en su totalidad por la eléctrica que dirige José Bogas, y que era una de las partes más innovadoras de este acuerdo.

Por otro lado, Masdar cuenta también con un acuerdo estratégico para invertir con Iberdrola hasta 15.000 millones de euros en varios proyectos de eólica marina e hidrógeno.

A partir de esta firma, las dos compañías han pactado ir evaluando el desarrollo de nuevos proyectos eólicos marinos y de hidrógeno verde en Alemania, Reino Unido y Estados Unidos, tras el exitoso acuerdo de coinversión ya en marcha en Baltic Eagle, en Alemania.

El primer hito de esta alianza fue coinvertir en el proyecto eólico marino británico East Anglia 3, de 1.400 megavatios (MW). La eléctrica española se espera que pueda también poner en el mercado participaciones minoritarias de sus proyectos eólicos marinos una vez que estos entran en operación. No obstante, la apuesta inversora de la española, que asciende a 25.000 millones de euros en energía eólica marina hasta 2029 deja la puerta abierta a poder llevar a cabo acuerdos en distintas geografías, aunque el foco parece situado en un primer momento en los proyectos que la española tiene en marcha en Alemania y en Estados Unidos.



Un parque eólico de Saeta Yield. EE

Una de las mayores plantas solares del mundo

Masdar se prepara también para llevar a cabo una de las mayores instalaciones mundiales de energía fotovoltaica. La compañía cuenta con un acuerdo con EDF Renewables y Korea Western Power (KOWEPO), para la construcción de un proyecto de 1,5 GW AC Al Ajban Solar Photovoltaic (PV) Independent Power Producer (IPP) en el Emirato de Abu Dhabi. La planta cuenta con un acuerdo para la compra de energía que tendrá una duración de 30 años.

Ib vogt cierra la venta de una planta de 110 MW a NextEnergy

La operación ha sido asesorada por Watson, Farley & Williams

R. Esteller MADRID.

Ib vogt ha cerrado un acuerdo para la venta de un proyecto solar de 110 MW en España a NextEnergy Capital, a través de su fondo NextPower V ESG.

El parque, denominado 'Pato', está ubicado en Segovia y su construcción comenzó en marzo de este año, estando previsto que el proyecto alcance su fecha de operación comercial en el primer trimestre de 2025. Además, la compañía indicó que este proyecto ha firmado recientemente un acuerdo de compraventa de energía con un "innovador líder industrial".

513
MEGAVATIOS/PICO
Son los proyectos que tiene actualmente Ib vogt en la provincia de Segovia

Una vez que esté en funcionamiento, el parque solar generará aproximadamente 215,6 gigavatios hora (GWh) de energía limpia al año, suficiente para abastecer a más de 55.000 hogares y evitar aproximadamente 47.450 toneladas de emisiones equivalentes de CO2 o 15.000 toneladas de petróleo equivalente al año. Este parque forma parte de una serie de proyectos en la provincia de Segovia que Ib vogt está construyendo actualmente, con una potencia total de 513 MWp.

Augusta & Co Ltd actuó como asesor financiero exclusivo y Herbert Smith Freehills Spain LLP y Watson Farley Williams como asesores legales en la operación.

Turbo Energy presentará a sus inversores un plan de crecimiento tras cumplir un año en el Nasdaq

Pepe García MADRID.

Turbo Energy, la filial de baterías y equipos fotovoltaicos gestionados por IA de Umbrella Solar, cumplirá el próximo 26 de septiembre un año cotizando en el Nasdaq de EEUU. La firma, cuya cotización ha caído un 73,25% desde que salió al parqué hasta los 1,34 dólares, ha emitido una actualización operativa de cara a convencer a sus accionistas del crecimiento de la compañía valenciana, tarea para la cual han puesto el foco en su sistema de almacenamiento Sunbox.

Mariano Soria, director ejecutivo de Turbo Energy, aseguró que en un plazo de entre uno y tres meses la compañía compartirá detalles sobre iniciativas de crecimiento específicas centradas en la expansión de su presencia geográfica global para incluir tanto a Estados Unidos como a Sudamérica, así como una mayor expansión en Europa.

En concreto, Turbo Energy espera obtener las certificaciones necesarias para cumplir y superar las regulaciones ambientales y de seguridad de EEUU y los "rigurosos estándares para la adopción de nuestras soluciones Sunbox para aplicaciones de almacenamiento solar residencial". Tras este hito, la firma ha indicado que se encuentra inmersa en un proceso para identificar los "socios estratégicos adecuados" en EEUU para introducir Sunbox en el mercado, así como el "aumento agresivo" de las operaciones comerciales en América del Norte entre los próximos 12 a 18 meses.

La filial de Umbrella Energy, además, tratará de aprovechar la presencia de su matriz en Sudamérica para "acelerar la penetración" en este mercado, así como "diversificando los canales de ventas y distribución que atienden a las regiones de Europa occidental".

Por último, Turbo Energy ha anunciado la presentación de una nueva app móvil basada en la nube, que funcionará con la IA patentada por la compañía española para proporcionar a los usuarios finales de Sunbox herramientas integrales de gestión y análisis predictivo para la gestión de almacenamiento solar.

La CNMC aguarda información de Sabadell para resolver la opa de BBVA

Cani Fernández asegura que aún no tienen "una primera visión" sobre la operación

elEconomista.es MADRID.

La presidenta de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), Cani Fernández, ha atribuido la demora de su entidad en la toma de una decisión respecto a la opa del BBVA sobre el Sabadell por "falta de información" por parte de la entidad catalana en el contexto de una opa hostil.

Durante su comparecencia en el Congreso, Fernández dijo que el Consejo de la CNMC no ha podido pronunciarse aún en primera fase, pese a que la oferta se notificó el pasado 31 de mayo, porque no dispone de la documentación que precisan los técnicos y por eso se ha ido *parando el reloj* en el mes inicialmente fijado de plazo para esa primera fase.



Cani Fernández, presidenta de la CNMC. EFE

"No tenemos una primera visión porque nuestros servicios todavía no han sido capaces de obtener toda la información necesaria para tener ese análisis", señaló. "Como pueden imaginar, en el caso de una opa hostil, tenemos toda la información del notificante. Pero no del que es objeto de la opa", agregó.

Fernández añadió que la información que ya tienen del Sabadell la han obtenido "a base de requerimientos que han sido reiterados en la medida de lo necesario, y hemos tenido que hacer ejercicios de compatibilidad de datos, porque en muchas ocasiones la información no es compatible, a diferencia de lo que suele ocurrir con las opas amigables, donde se nos proporciona de entrada toda la información después de un largo proceso de prenotificación, que en este caso no ha existido".

Fernández pidió también "paciencia" y "respeto" al trabajo que están haciendo los técnicos "con absoluta independencia" sobre la base de una metodología que está muy clara porque hay experiencia sobrada en este tipo de operaciones. "Vamos a hacer el análisis código postal a código postal de todos los servicios y productos que tienen las entidades. Si en alguno de esos servicios se produce un problema de competencia, o bien las partes nos presentan compromisos o les impondremos condiciones", expresó.

La presidenta de Competencia recordó que tras el pronunciamiento en primera fase se abriría un segundo estadio de tres meses en los que se podrían fijar compromisos o condiciones de la CNMC y después el Ministerio de Economía elevaría su dictamen al Consejo de Ministros para un dictamen definitivo.

Entretanto, Banco Sabadell anunció ayer que pagará un dividendo a cuenta de 8 céntimos en efectivo por acción el próximo 1 de octubre, lo que representa una rentabilidad de más del 4% sobre el precio de cotización actual.

Este primer pago estará disponible para todas las acciones de la entidad bancaria compradas hasta el 26 de septiembre. De este modo, la entidad desembolsará 429 millones, una cifra un 33% superior a los dos dividendos en efectivo pagados con cargo a los resultados del ejercicio 2023.

Banco Sabadell tiene previsto remunerar a sus accionistas con 2.900 millones de euros con cargo a los ejercicios 2024 y 2025, equivalente a 53 céntimos por acción y a cerca del 28% sobre la cotización actual.

> La entidad catalana eleva un 4% el pago del dividendo sobre la cotización actual a 8 céntimos

Este primer dividendo supone un 15% del total previsto para el periodo, en el que se abonarán 45 céntimos por acción más. El presidente de la entidad, Josep Oliu, ha augurado "excelentes perspectivas de mejora de la rentabilidad para los próximos años" y que se generará valor a largo plazo.

Las aseguradoras piden que los litigios del Defensor del Cliente no lleguen a 2.000 euros

El proyecto de ley sitúa el importe máximo para las reclamaciones en 20.000 euros

Aitor Caballero Cortés MADRID.

El proyecto de ley para la creación de la Autoridad Independiente de Defensa del Cliente Financiero está trayendo cola en el sector asegurador.

Desde Unespa, la patronal de este negocio, reclaman que esta propuesta está principalmente "enfocada a la banca", cuando acoge a todas las entidades financieras, incluidas las aseguradoras. De ahí que Lázaro Cuesta, responsable de Asesoría Jurídica, Proyectos Normativos e Internacional de Unespa, demandara que el proyecto de ley se adecuara a la naturaleza del seguro y rebajara el importe máximo en las reclamaciones en las que el Defensor del Cliente Financiero interviene. En concreto, sería diez veces menos, de 20.000 euros que es la oferta del Gobierno, a 2.000 euros que propone la patronal.

"El importe adecuado para estas reclamaciones sería de 2.000 euros, no de 20.000 como se está planteando" declaró Cuesta en un evento organizado por AGM Abogados para hablar precisamente sobre este proyecto de ley. Afirman que este límite está pensado por litigios bancarios, pero esta Autoridad Independiente acoge a todas las entidades financieras. "Prácticamente ningún conflicto que podemos considerar del día a día entre cliente y aseguradora supera la cuantía que proponemos. Situarlo en 20.000 euros supone cualquier tomador se anime a reclamar, porque sabe que va a estar amparado por esta figura", argumentó Cuesta.

Este espoleo a enfrentarse a las compañías también puede venir, apuntan los expertos, por las tasas de reclamación. El proyecto inicial habla de que se implantará un importe de 250 euros por cada reclamación para financiar el modelo, pero siempre será la aseguradora quien abone dicha cantidad, no el reclamante.



Evento de AGM Abogados. EE

> El objetivo de la Autoridad es limitar a 90 días el plazo para resolver las reclamaciones

De esta manera, el Gobierno quiere llegar a un presupuesto marcado de 20 millones de euros, que se aumentó respecto al inicial de 14 millones, en la anterior legislatura, hace justo dos años. Incluso, según Cuesta, se está planteando un nuevo aumento hasta 28 millones. El problema de esto es que esta Autoridad pretende financiarse con la acumulación de reclamaciones y las resoluciones desfavorables para las aseguradoras, pero si la financiación crece, la 'tarta' a repartir acabará siendo similar para todas las compañías.

Otros matices

La patronal también pide que haya modificaciones en lo que el proyecto de ley considera como cliente potencial. Este se refiere a cualquier individuo que haya tenido contacto con la entidad financiera, pero finalmente no se ha firmado ningún contrato. Esto, en el mundo del seguro, puede suponer un conflicto con la propia regulación del sector, que obliga a eliminar los datos tras diez días si no se llega a un contrato.

Por otro lado, el Defensor del Cliente Financiero pretende que el litigio no se alargue más de 90 días, aspecto que Unespa consideraba "positivo", ya que el plazo actual en lugares como Madrid asciende a 24 meses."

Solo consultas de carácter judicial, no técnico

El coloquio resaltó una de las limitaciones principales del Defensor del Cliente Financiero. Y es que las únicas reclamaciones que podrá acoger serán aquellas de carácter jurídico, no técnico. En el mundo del seguro, las reclamaciones son en su mayoría técnicas (es decir, que implica la actuación de peritos), mientras que las jurídicas se refieren a aspectos de cláusulas abusivas y buenas prácticas.

La CNMC autoriza la compra de Mutua de Aurgi y Motortown

El precio de la operación se fijó en torno a los 60 millones de euros

Aitor Caballero Cortés MADRID.

La Comisión Nacional de Mercados y la Competencia (CNMC) ha dado el visto bueno en primera fase a la operación de compra de Grupo Mutua sobre la sociedad tenedora del negocio de talleres de Aurgi y Motortown, Anjana Investments.

Tal y como adelantó *elEconomista.es* el pasado mes de julio, la aseguradora presidida por Ignacio Garralda diversifica su negocio de movilidad y se hace con ambos negocios por un valor desconocido, pero la salida de ambas compañías se fijó en el entorno de los 60 millones de euros.

> **6,1**
> **MILLONES DE EUROS**
> **Fue el resultado bruto de explotación (ebitda) de Anjana Investments en 2023.**

La adquisición fue realizada por Mutuamad Mobility, sociedad que integra las participaciones del Grupo Mutua en Voltio y Centauro, y se espera que pueda materializarse en los próximos meses, una vez obtenidas las autorizaciones de los organismos competentes y entes reguladores.

Aurgi y Motortown han crecido en los últimos años tras la entrada de la gestora fundada por Martín Rodríguez-Fraile, Ignacio Olascoaga, Lorenzo Martínez de Albornoz y Guillermo Castellanos. Las últimas cuentas de Anjana Investments muestran como el volumen de negocio creció un 12,69% y el ebitda fue de 6,1 millones de euros, superando al del ejercicio prepandemia.

La 'insurtech' Tuio cierra su tercera ronda de financiación por 15 millones

El objetivo es entrar en automóviles y expandir el negocio en el sur de Europa

Aitor Caballero Cortés MADRID.

La *insurtech* Tuio, empresa especializada principalmente en seguros de hogar, cerró ayer una nueva ronda de financiación por 15 millones de euros, en este caso triplicando el valor de las dos anteriores que había levantado previamente, que llegaba a los 5,2 millones de euros.

De esta manera se confirma lo que su cofundador, Juan García, declaró en una entrevista en exclusiva a *elEconomista.es,* cuando dejó la puerta entreabierta a dicha posibilidad siempre y cuando fuera acompañada de objetivos.

Entre esas metas, los nuevos productos son protagonistas. Asimismo, Tuio ofrecerá seguros en automóviles. García ya manifestó a este medio que es el próximo objetivo "para finales de año", aunque reconoce que la implantación del servicio puede alargarse a 2025. Este negocio se unirá al de mascotas, incorporado recientemente.

Los 15 millones levantados también irán destinados a la ampliación de la plantilla, que según datos de la compañía cuenta con 38 empleados, aunque afirman que la intención es llegar a 45 a final de año y seguir contratando de cara al año que viene, donde además de la entrada en autos también se prevé una internacionalización de Tuio.

García ya declaró a este medio que la consecución de una ronda de financiación debería ir de la mano de esta expansión fuera de las fronteras de España. El propósito, tal y como dijo, está en el sur de Europa. Dicha expansión será solo en seguros de hogar en primera instancia.

Nuevos inversores

La tercera ronda de financiación convierte a Tuio en la neoaseguradora mejor financiada. A la suma de algunas como los grupos de *business angels* y Capital Certainty entre otros, además de Oitum Capital, Extension Fund, Kalonia y BAMCAP Ventures, se unen MassMutual Ventures y BlackRock.

Tuio está "muy cerca de ser rentable", apuntó García. El gran culpable es el crecimiento en facturación. El año pasado registró 3,3 millones de ingresos, mientras que en el primer semestre de 2024 ya duplicaba esa cifra, siendo el objetivo a final de año el llegar a los 12 millones de euros.

Centros Único recibe una oferta de rescate de Suzette Investment para evitar la quiebra

El grupo inversor pretende reflotar la compañía con exdirectivos de Deloitte y FTI

C. Reche MADRID.

Oferta de rescate por Centros Único, una de las principales cadenas de depilación y tratamiento estético en España. La compañía, que se encuentra en concurso de acreedores desde el pasado mes de julio y lanzó un mensaje de auxilio al mercado en busca de comprador, ha recibido una propuesta de adquisición por parte de la sociedad Suzette Investment. Los interesados pretenden reflotar la empresa junto a un grupo de antiguos consultores de Deloitte y FTI que tomarán los mandos.

La oferta por la unidad productiva está firmada por Javier Alonso Jiménez, que representa a Suzette Investment. Esta mercantil fue constituida en enero de este año y tiene como administrador único al abogado Álvaro Reig, socio responsable de M&A del despacho Laffer. En su escrito, los oferentes explican que el proyecto tiene entre sus socios a empresarios vinculados al sector farmacéutico e inversores relacionados con el mundo de la belleza.

El oferente asume el compromiso de terminar el tratamiento a 330.107 clientes, cuyos pagos fueron previamente abonados a sociedades del grupo y están actualmente en curso. Esto conlleva que el oferente asuma una deuda de aproximadamente 18 millones de euros.



Interior de una clínica Centros Único. EE

El perímetro de la oferta pasa por asumir la continuidad de 30 centros incluidos dentro del grupo del total de 46 establecimientos que lo componen, es decir, el 65% de la red. Al mismo tiempo, Suzette Investment apunta a que garantiza la totalidad de los puestos de trabajo asociados a estos centros, que implican el 70% del total de los actuales (unos 300 puestos de trabajo de los 424).

Los potenciales compradores lucen como credencial su experiencia en el rescate de empresas en situaciones especiales. Prueba de ello es su participación en proyectos de compromisos de reestructuración, M&A en situaciones de *distress* y procedimientos de insolvencia, incluyendo la coordinación de la venta de las unidades de negocio y afiliadas de La Seda de Barcelona.

Queda por ver si esta oferta, que es vinculante pero tiene fecha de caducidad el próximo 30 de septiembre, compite con algún otro interesado. De momento, el juzgado mercantil número 18 de Madrid sigue gestionando el concurso tras haber elegido como administrador concursal a PKF Attest. Centros Único trabaja por su parte con RSGM.

Centros Único entró en concurso tras dejar *pillado* a un diverso grupo de acreedores, entre los que figuran cinco entidades (Caixabank, Banco Santander, BBVA, Banco Sabadell y Caja Rural de Navarra) que dieron su visto bueno a una última reestructuración de deuda en este mismo 2024. También tienen exposición a la cadena Oquendo Capital, que financió a la compañía en el año 2016, y el Fondo Europeo de Inversiones (FEI).

Viscofan compra un 60% de Brasfibra y Master Couros

elEconomista.es MADRID.

El Grupo Viscofan ha adquirido el 60% de las empresas Brasfibra Industria e Comercio de Derivados do Couro y Master Couros Industria e Comercio de Derivados do Couro Ltda. en Brasil por un valor en efectivo de 88 millones de reales brasileños (15 millones de euros). El pago del 50% de dicho precio se ha realizado a la firma del contrato, habiéndose acordado que el pago del 30% se realizará el 31 de marzo de 2025 y el 20% restante el 31 de marzo de 2026.

"Brasfibra es una empresa familiar ubicada en Sao Sebastiao do Paraiso que destaca por la elaboración de productos de colágeno de alta calidad, como la fibra de colágeno, colágeno hidrolizado y colágeno para alimentación animal. En la operación también se ha incluido la adquisición de Master Couros, empresa especializada en el tratamiento de pieles de bovino que cuenta con otro centro productivo ubicado en la misma localidad y que pertenece al mismo grupo familiar", explicó la compañía ayer en un comunicado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

Empresas & Finanzas

Cristophe Beck Presidente de Ecolab

"España no tiene enfoque de país en la gestión del agua, lugares como Francia están por delante"

Carles Huguet BARCELONA.

Desconocido para el gran público español, Ecolab es un gigante de la gestión del agua que capitaliza por encima de los 60.000 millones de euros en el Nasdaq estadounidense (solo Inditex, Iberdrola y Banco Santander tienen más valor en el Ibex). La compañía, con presencia en 40 países y unas ventas de 13.000 millones de euros, trata de erigirse como una solución para el manejo de este recurso entre las grandes empresas. Más en el contexto de sequía que vive el sur de Europa en la actualidad.

Cristophe Beck, presidente y consejero delegado de la cotizada, atiende a *elEconomista.es* en el *tour* europeo para repasar los errores que está cometiendo España y como remediarlos a tiempo. "La gestión del agua es la manera más rápida de recortar las emisiones", avisa.



EE

Mercado español: "Demostramos que se puede reducir entre un 20% y un 30% el consumo de agua fácilmente"

Desalinizadoras: "No creo que sean el futuro, no salen los números ni económica ni ecológicamente"

Legislación: "Sigue anclada en un mundo de teléfonos fijos cuando ya hemos llegado a la era del móvil"

¿Cuál es su opinión del mercado español?

Hemos tenido mucho éxito en España, donde servimos a grandes empresas. La manera en la que trabajamos con unas condiciones climáticas como las existentes demuestra que se puede reducir entre un 20% y un 30% el consumo de manera sencilla gracias a reutilizar la misma agua. Estamos centrados en las grandes compañías y es que los estudios dicen que solo 150 empresas consumen un tercio del agua y para 2030 necesitaremos un 56% más de agua de la que el planeta nos puede dar.

¿Tienen planes específicos?

España está metida en una transición energética y tecnológica para la que necesitará agua. Las plantas de hidrógeno verde, por ejemplo, la necesitan o el plan de centros de datos de Amazon en Aragón también la necesitará. Estamos focalizándonos en este tipo de desarrollos. Crecer mediante adquisiciones podría ser una opción, pero quizás no es necesario porque estamos buscando soluciones que no existen, invirtiendo en tecnología.

¿Qué tipo de soluciones?

Hay que tener en cuenta que como más reduces el consumo de agua más reduces la huella de carbono, porque buena parte de los gases emitidos se producen en el proceso de cambiar la temperatura del agua. Hay que cambiar el enfoque de tomar agua, utilizarla y tirarla que ha funcionado durante 300 años. Tirar agua es un error de ingeniería. Por ello nosotros optamos por rehusar el agua usada en cada una de las partes del proceso y no al final. Así hemos logrado por ejemplo reducir un 30% el uso y un 80% las pérdidas de agua. También con tecnología, teniendo el agua monitorizada de manera para seguir en directo su calidad y ver cómo tratarla y rehusarla según sus niveles de calidad.

¿Y el uso agua del mar no puede ser una alternativa?

Sí, pero con muchos matices. Se necesita de mucha energía y, si optas por el filtrado también química. Si la energía es verde, está bien, pero necesitarás pagarla. Y si encima no es verde generarás mucho CO2. Además, hay un problema añadido: necesitas que esté cercano al mar. Países como Singapur, que las tienen, apenas representan entre un 6% y un 10% del consumo total.

No parece muy partidario de las desalinizadoras...

No creo que sean el futuro, pues no salen los números ni económica ni ecológicamente. Para hacerlo aún peor, pueden ser un *target* de ataques y atentados muy fácil. Si puedes ahorrar agua mediante la reutilización, porque vas a hacerlo con desalinizadoras.

Con situación de emergencia como la vivida en el último verano en Cataluña, ¿cuál cree que debe ser el papel público en este campo?

Hemos estado trabajando en Europa por muchos años. Y hace diez años no había nada sobre la gestión del agua, todo estaba enfocado en las emisiones de CO2 y los gobiernos no veían la relación directo entre agua y energía. Había muchos planes sobre descarbonización y nunca sobre agua y la gestión del agua es un motor para descarbonizar. Es muy reciente lo de tener una política conjunta. Sin agua la sociedad no durará mucho y económicamente tampoco crecerá. Otro problema en el que se centran es en la renovación de las infraestructuras y reducir las pérdidas. Este es un enfoque antiguo. Es como pensar en el cable del teléfono, cuando ya todo el mundo habla por móvil. Se debe invertir en reutilizar agua en las localizaciones. Para ello estamos trabajando con, por ejemplo, el gobierno francés, desarrollando un plan con ayudas y inversiones que ya se están haciendo. España se está enfocando en esa dirección, pero los planes se están haciendo comunidad por comunidad y no con un enfoque de país.

Muchas veces se acusa a Europa de sobreregular...

La regulación está hecha en la época del teléfono fijo y estamos en la era de los móviles. No está permitido que la renovación del agua se haga en los mismos productores de CO2. Muchas leyes siguen en el pasado y hay muy pocos lugares en los que se permite renovar el agua en la localización de uso y apoye la inversión en tecnología. En España hemos demostrado que funciona, pero el entorno no es ese. Francia está mucho mejor, es el mejor ejemplo.

¿Y Estados Unidos? Intuyo que habrá mucho en juego en las próximas elecciones

Estados Unidos está también por el mundo antiguo, pero está empezando a cambiar. Por ejemplo, cometieron el error de instalar *data centers* en lugares sin agua, por lo que había que gastar mucho para llevarla, un error que también se está cometiendo en algunas partes de España. No podrá haber el esperado boom de la inteligencia artificial sin agua. Sin embargo, ha progresado en los últimos años No es perfecto, es una nueva tecnología que no conocemos exactamente, pero los últimos años han sido buenos. Dependiendo de quién gane habrá una aceleración o, si es la otra parte, no se producirá.

Da la impresión de que la sostenibilidad es una preocupación europea, pero que, por ejemplo, en Asia no es algo que esté en la agenda

La gente cambia de mentalidad cuando se le educa. Países como India están apostando por la industria de alta tecnología, que necesita grandes cantidades de agua que ellos no tienen, por lo que deberán dar este paso. O el caso de los data centers es otro. Hubo países que quisieron ser el data center del mundo sin agua y llevaban el agua en camiones, ahora muchos se están moviendo a Indonesia, dónde sí hay este recurso. Deberán tenerlo en cuenta, más pronto que tarde.

MSC gana un 21% menos en España a la espera de su macroterminal en Valencia

Sus filiales portuarias y de transporte terrestre ingresaron 325 millones el año pasado

Ángel C. Álvarez VALENCIA.

La mayor naviera del mundo por capacidad de contenedores, MSC, frenó tanto sus ingresos como sus ganancias el año pasado en España. Un mercado que figura en el centro de sus planes de crecimiento con la futura macroterminal en el puerto de Valencia, donde invertirá más de 1.000 millones de euros, y el acuerdo para asumir la división de Renfe Mercancías.

Las tres grandes filiales de MSC en España, que tienen su sede en Valencia, sumaron un volumen de negocio de 325 millones de euros el año pasado, un 5% menos, fruto fundamentalmente de la reducción del negocio de la firma logística Medlog, que aglutina la actividad de transporte en tierra ligada a los contenedores que mueven sus barcos. Paradójicamente, esa compañía es la de mayor volumen en ventas en España del grupo marítimo, con 153,3 millones de euros en 2023, un 11% menos. Una evolución en línea con el descenso de tráficos globales.



Dos buques de MSC en el puerto de Valencia. EE

Las ramas de actividad

Además, el gigante naviero, que concentra el 20% del tráfico marítimo de contenedores por delante de Maersk, cuenta con dos grandes empresas en España. Una es Terminal Investment Spain, que incluye la segunda mayor terminal de contenedores del puerto de Valencia. La otra es MSC España, para su actividad como agencia y transitaria marítima. Al margen queda su negocio de cruceros, división que cuenta con una filial en Madrid de volumen más reducido.

La actividad de su filial portuaria es la que aporta más rentabilidad al grupo italosuizo propiedad de la familia Aponte, aunque también fue la principal responsable de que los beneficios en España mermaran el año pasado un 21%. En conjunto las tres sociedades ganaron 16,6 millones de euros, de los que 13,8 millones fueron generados por Terminal Investment, según reflejan sus últimas cuentas anuales.

La firma redujo un 27% sus ganancias por el recorte de resultados extraordinarios, aunque incrementó ligeramente ingresos, con 119 millones de euros, procedentes de la terminal que opera la concesión de la Autoridad Portuaria Valenciana.

En ella también se incluye Valencia North Terminal, la sociedad creada para promover y gestionar la futura macroterminal prevista en el puerto español y que una vez en marcha sustituirá a la actual. La multinacional prevé destinar más de 1.000 millones de euros de inversión y una vez completada podrá mover cerca de cinco millones de contenedores (TEU) anuales, prácticamente el doble que el tráfico actual de un puerto del que es el mayor cliente.

Una instalación automatizada y con una terminal ferroviaria que incluye una inversión de otros 600 millones de euros por parte de la Autoridad Portuaria de Valencia para el relleno del nuevo muelle y el dragado, cuya adjudicación está pendiente de un recurso de uno de los grupos que se presentaron.

No es la única gran inversión de MSC en España. Su división Medlog, que ya posee el operador ferroviario Medway, fue escogido como socio por Renfe para su división de Mercancías. El grupo también acaba de poner en marcha las obras para un centro logístico de producto refrigerado de 30 millones de euros en la ZAL de Valencia, donde prevé otra segunda instalación, además de una nueva plataforma logística en Zaragoza.

> El gigante naviero italosuizo también crecerá en centros logísticos y trenes de mercancías


Un hotel de Minor en Brasil. EE

NH compra a Minor su cartera de hoteles de Brasil por 212 millones

Concluye la reorganización de activos pactada después de la entrada del grupo tailandés tras el traspaso de cuatro hoteles, dos de la marca NH y dos de Tivoli

Judith Arrillaga / Víctor de Elena
MADRID.

Minor Hotels Europe & Americas, la antigua NH, acordó ayer la compra de cuatro hoteles a su matriz, Minor Hotels, a cambio de 212 millones de euros. Dos de los hoteles son de la marca NH y los otros dos de la marca Tivoli. Con esta operación, la antigua NH incorpora una cartera con la que espera elevar sus ingresos en 60 millones, y su *Ebitda* en otros 20 millones. Minor Hotels Europe & Americas espera que esta operación sirva de "plataforma de crecimiento para otros planes de expansión en Brasil", como los dos Anantara ya previstos.

Dos de los hoteles son de la marca NH: el Curitiva The Five, con 178 habitaciones; y el Feira de Santana, con 112. Ambos están gestionados bajo un contrato de servicios hoteleros, el primero renovable cada año y el segundo firmado hasta 2044, con una prórroga opcional de cinco años. Los otros dos, dedicados al segmento de lujo a través de la marca Tivoli, son el Ecoresort Praia do Forte, con 291 habitaciones y del que el grupo es propietario; y el Mofarrej Sao Paulo Hotel, de 218 habitaciones, arrendado hasta 2065.

> Minor Hotel Europe & America espera que la compra eleve sus ingresos en 60 millones al año

Con esta operación finaliza el acuerdo de reorganización sellado entre ambas partes en 2019, tras la entrada del grupo tailandés en el capital de la antigua NH. Desde Minor Hotels Europe & Americas señalan que este acuerdo servirá para reforzar su presencia en Latinoamérica y para apostar por la diversificación "en un segmento altamente rentable y resiliente, como el sector de ocio de calidad". Además, abre la puerta a explorar nuevas oportunidades en el país basándose en un modelo de estructura ligera de activos.

El pago de 212 millones de euros se abonará en efectivo y dos tramos, un primero equivalente al 80% del total, por valor de 169,6 millones, una vez se cierre la operación; y otro 20% a abonar como muy tarde el 19 de septiembre de 2025 y sobre el que se aplica un tipo de interés del 5,25%. Minor Europe no recurrirá a financiación externa y abonará los pagos mediante su tesorería. En la votación del acuerdo, refrendado por el consejo de administración de la sociedad este martes, se han abstenido los consejeros dominicales nombrados por Minor.

OHLA logra el plácet de los bonistas para retrasar el pago del cupón de la deuda

Avanza en la negociación y convoca la junta extraordinaria para ampliar capital el 21 de octubre

J. M. MADRID.

OHLA logró ayer el plácet de los tenedores de sus bonos para aplazar el pago del cupón de la deuda que estaba previsto para este mes de septiembre. La constructora solicitó la semana pasada a los bonistas retrasar la fecha hasta cerrar las ampliaciones de capital que pretende ejecutar por un importe total de 150 millones de euros. En este sentido, la firma ha convocado una junta extraordinaria de accionistas para su celebración el 21 de octubre en la que se someterá a votación la aprobación de la operación con la que el grupo busca obtener recursos suficientes para amortizar y refinanciar su deuda.

En junio, la constructora contabilizaba un saldo de 406 millones. De esta cantidad, 162,4 millones corresponden al bono que vence en marzo de 2025 y 243,6 millones al de marzo de 2026. A ello hay que sumar el PIK (*pay in kind*), que en junio subió del 4,65% al 5,65% -el interés total alcanza el 10,75%-, con lo que el importe asciende a 174,2 millones y 261,2 millones, respectivamente. La intención de OHLA es amortizar el grueso de la deuda que vence en 2025 y refinanciar el resto, para lo que avanza en la negociación con los bonistas. Todavía tiene que perfilar un acuerdo con los bancos para extender la línea de avales de 329 millones de euros y ha contactado con el Cesce para tratar de encontrar una solución.

El martes, OHLA formalizó los compromisos vinculantes de José Elías y socios como Inveready (50 millones) los Amodio, máximos accionistas actuales (26 millones), y el mexicano Andrés Holzer (25 millones), para acudir a la ampliación de capital.

FCC crece en Australia con obras para 490 viviendas asequibles

J. M. MADRID.

FCC se ha adjudicado el contrato para la ejecución de 490 viviendas sociales y asequibles en South Cairns, en Queensland (Australia). El grupo español refuerza así su posición en Australia, donde inició su actividad en 2020 y donde destaca en su cartera el proyecto para la construcción de un puente sobre el río Maribyrnong que conectará Melbourne con el aeropuerto.

El proyecto de viviendas sociales logrado ahora por la compañía, a través de FCC Construction Australia, cuenta con el apoyo del Fondo de Inversión en Vivienda de 2.000 millones de dólares australianos (1.223 millones de euros al cambio actual) del Gobierno de Queensland, una iniciativa para apoyar el inicio de 5.600 viviendas sociales y asequibles en todo el estado.

FCC será el contratista para entregar, con la utilización de una solución modular de última generación, 490 nuevas viviendas sociales, asequibles y especializadas para discapacitados en Woree, Cairns. Los elementos modulares serán fabricados en Australia por el proveedor nacional de módulos Modscape en instalaciones externas climatizadas antes de ser transportados al proyecto.

SUMA 700 HABITACIONES

IHG refuerza su plan de expansión por España con tres nuevos hoteles

Apuesta por el segmento de lujo con la apertura de dos Vignette Collection en Mallorca y Jerez con la idea de incorporar hasta 12 inmuebles este año

Víctor de Elena MADRID.

La gestora hotelera IHG Hotels & Resorts ha sellado la incorporación de tres nuevos hoteles a su porfolio, que se suman a los cinco ya confirmados previamente este año. Se trata de los hoteles Vignette Collection Jerez (Cádiz); Indigo Gandia Playa (Valencia); y Holiday Inn Express San Sebastián - Errenteria (Guipuzcoa), en una nueva apuesta por un mercado que catalogan de "prioritario" tras reenfocar sus objetivos hacia la oferta turística y de ocio.

A principios de mes también confirmó la firma del primer Vignette Collection en Mallorca, en la llamada 'Finca Banyols', con lo que en los nueve primeros meses del año han incorporado casi 700 habitaciones a su oferta. Los restantes, ya en desarrollo, son un Indigo en Jerez, un Voco en Granada, y dos Holiday Inn en Sevilla y Sabadell (Barcelona). Contemplan cerrar el año con 12 nuevos inmuebles firmados bajo su gestión.

Así lo han dado a conocer Eric Viale, director general de IHG para el Sur de Europa; y Hylko Versteeg, director de desarrollo en la región de la compañía, en un encuentro con prensa celebrado en Madrid. "Queremos crecer en España, es un mercado muy importante y prioritario para IHG. Tenemos marcas en varios segmentos que queremos desarrollar dado el potencial de negocio que observamos", destacó Viale.

IHG cuenta con 55 hoteles en España con un total de 13.000 habitaciones disponibles. Tres de ellos se han abierto en lo que va de 2024: un Holiday Inn en Logroño y dos en Madrid: un Crowne Plaza y un Voco, ambos en el distrito de Retiro. En lo que queda de año se producirá la apertura del Kimpton Los Monteros (Marbella) y los apartamentos de larga estancia Staybridge Suites Málaga.



Habitaciones de un hotel de IHG en el sudeste asiático. IHG

> Elevó sus ingresos un 15% hasta junio y se asegura un gran ejercicio tras un verano "muy fuerte"

El directivo apeló a la existencia de "muchas opciones para hoteles que quieren crecer y ser distribuidos a nivel mundial" como eje de sus planes a futuro. Lo hace tras constatar el potencial de su plataforma de fidelización, que con más de 130 millones de clientes registrados, provoca que el 60% de las reservas vengan desde este canal.

En los dos primeros trimestres del año, IHG registró un crecimiento superior al 15% en términos de ingresos, apoyado en un aumento del precio medio y el cambio en su segmentación. Para Viale, la temporada de verano está siendo "muy fuerte", apoyada en la tendencia al alza de los viajes de ocio que cada vez más se combinan con los del negocio.

La petrolera ADNOC se hace con el 51% de la filial emiratí de mecanizado de Tubacex

A través de la firma Enersol y en alianza con el fondo Alpha Dhabi, que entró hace un año en la sociedad

Maite Martínez BILBAO.

Abu Dhabi National Oil Company (ADNOC), compañía petrolera propiedad de los Emiratos Árabes Unidos, ha comprado el 51% del capital de NTS Amega Global, filial emiratí de Tubacex.

Según confirman fuentes del grupo vasco a *elEconomista.es*, la operación se ha producido a través de una alianza con el fondo Alpha Dhabi Holding (ADH), que entró en la sociedad en octubre del pasado año, mediante la *joint venture* Enersol.

Con su llegada a la filial de Tubacex, ADNOC refuerza la apuesta estratégica del grupo vasco en Oriente Medio, ya que además de ser su cliente referente -con un contrato milmillonario firmado en 2022 centrado en el suministro de soluciones integrales para la extracción de gas en ese mercado-, se convierte en un socio indirecto en su negocio en la zona.

Entrada clave

Las mismas fuentes aseguran que esta adquisición es "un pilar clave" de la estrategia más amplia de ADNOC Drilling, empresa terrestre y *offshore* operador de servicios de perforación y yacimientos petrolíferos, que ha formado la citada alianza con el fondo ADH. "La compañía fortalecerá su posición en el mercado, mejorará las eficiencias operativas y capacidades tecnológicas y logrará un crecimiento de ingresos en el sector del petróleo y el gas", apuntan.

Mediante Enersol, ADNOC Drilling busca integrar las tecnologías avanzadas y la experiencia de NTS Amega Global. La filial de Tubacex, con sede en los Emiratos Árabes Unidos, es un proveedor de manufactura de precisión, reparación especializada de herramientas y servicios de alquiler dirigidos a la industria del petróleo y el gas y cuenta con siete plantas de fabricación en el mundo.

Paul McMillan, CEO de NTS Amega Global, subraya la importancia de esta adquisición: "En Enersol y Tubacex, contamos con dos accionistas visionarios que reconocen el potencial de NTS Amega Global. Su apoyo activo será fundamental para impulsar un mayor crecimiento en nuestras ubicaciones globales, incluyendo los EEUU, Canadá, Guyana, Noruega, Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita y Singapur".

Por parte de Tubacex, la incorporación de socios estratégicos para acelerar su negocio y crecimiento forman parte del plan estratégico a 2027, con el que quiere alcanzar un resultado bruto de explotación (ebitda) de más de 200 millones y una facturación de entre 1.200 y 1.400 millones.

> **1.000**
> **MILLONES DE EUROS**
> **Además de cliente, con un contrato milmillonario, ADNOC es socio de Tubacex en Oriente Medio.**

Este este sentido, el pasado mayo el grupo vasco anunció el acuerdo alcanzado con Mubadala Investment Company, el fondo soberano de Abu Dhabi, para comprarle el 49% de su negocio de tubos sin soldadura para la exploración y producción de gas y petróleo (OCTG) por unos 138 millones. Mubadala también aportará parte de las inversiones en la planta que Tubacex construye en Abu Dhabi para el acabado y operaciones de roscado de tubos que suministrará a ADNOC.

La Justicia Europea tumba las cláusulas de Booking

El TJUE acaba con la limitación a la fijación de precios de los hoteles

Víctor de Elena MADRID.

El Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) tumbó ayer las cláusulas que obliga a firmar Booking.com con sus clientes hoteleros para prohibirles que ofrezcan precios más bajos a través de otros canales de venta, incluidas sus propias páginas web. En concreto, la sentencia asegura que no se ha demostrado que este tipo de condiciones sean "objetivamente necesarias" ni "proporcionadas" a los objetivos comerciales de este tipo de plataformas de reservas de alojamientos.

La compañía respondió a esta sentencia mostrándose "decepcionada" ante el fallo. "Aunque aún estamos analizando el contenido completo de la sentencia, mantenemos que las cláusulas de paridad que existían históricamente en Alemania eran necesarias y proporcionadas para la relación entre los socios y Booking.com", señaló en un comunicado como respuesta.

La legalidad de estas cláusulas estaba en entredicho en toda Europa. Los órganos jurisdiccionales alemanes y la Autoridad Federal de Defensa de la Competencia del mismo país declararon que las cláusulas de paridad usadas eran ilegales, mientras que el Tribunal de Primera Instancia de Ámsterdam remitió sus dudas al TJUE después de que Booking presentase una demanda para que declarara la validez de estos acuerdos.

La respuesta del TJUE apunta que no ha quedado demostrado que las cláusulas que restringen la oferta ni en los canales de venta propios (paridad restringida) ni en los de terceros (paridad amplia) sean objetivamente necesarias para que Booking realice sus operaciones, ni que sean proporcionales a los objetivos que persigue esta empresa.

El Nasdaq pone rumbo a sus máximos históricos tras el 'gran' recorte de la Fed

Está a un 4% de los 20.675 puntos y todavía tiene un potencial alcista del 12% hasta los 22.000

Meta es la única de 'Las Siete Magníficas' que establece nuevos altos de toda su historia

Violeta N. Quiñonero MADRID.

Por primera vez en cuatro años, este miércoles la Reserva Federal de EEUU (Fed) realizó el primer recorte de tipos. Todas las miradas estaban puestas en esta reunión porque la incertidumbre giraba en torno a la a la magnitud de la bajada, ya que las apuestas estaban divididas entre una rebaja de 25 puntos básicos o una más agresiva de 50 puntos. Finalmente, ejecutó una súper rebaja de 50 puntos básicos y, como viene sucediendo desde que el organismo comenzó a subir tipos en marzo del 2022, la decisión ya está moviendo los mercados, esta vez para bien. Los principales índices de Wall Street digirieron la decisión de la Fed con avances que les vuelven a acercar a cotas históricas: el S&P 500 marcó nuevos máximos de toda su historia y el Nasdaq 100 recorta la distancia a un 4%.

> El banco central de EEUU ejecutó la primera bajada en cuatro años, de 50 puntos básicos

"Al recortar 50 puntos básicos en lugar de 25, la Reserva Federal indica que confía en que la inflación siga una senda sostenible hacia el 2%. La medida parece demostrar que están decididos a lograr un aterrizaje suave evitando que la ralentización del mercado laboral arrastre a la economía a la recesión", explica Donald Ellenberger, senior Vice President de Federated Hermes.

Pese a acabar prácticamente planos el miércoles, fue este jueves cuando los principales índices de Wall Street digirieron realmente la decisión del organismo. Así, el S&P 500 volvía a ratificar nuevos máximos históricos en los 5.700 puntos, elevando sus ganancias anuales hasta casi el 20%, que lo convierten en el selectivo más alcista de entre los principales del mundo en 2024. Por su parte, el Nasdaq 100 está cada vez más próximo a los 20.000 puntos y recorta su distancia al actual techo del ejercicio (que también es el techo histórico) al 4%. Con las subidas de la última jornada, su revalorización anual es del 18%.

Y con estas nuevas alzas y con el mercado esperando que el contexto de bajadas de tipos continúe por parte de la Fed este año, las apuestas de los analistas son halagüeñas para el índice tecnológico en los próximos meses. No solo creen capaz al Nasdaq 100 de volver a batir esta cota, sino de elevarla hasta los 22.187 puntos que fijan de precio objetivo para los próximos meses. Esta valoración, le deja al selectivo un potencial alcista adicional del 12% que se añadiría al 15% de subida que acumula en el ejercicio (solo desde el año pasado, el índice avanza un 82%). También son más que entusiastas con el S&P 500, índice que esperan que supere los 6.000 puntos.

"Históricamente, cuando la inflación estadounidense se aproxima al objetivo del 2% fijado por la Reserva Federal (Fed), el estilo momentum y los valores tecnológicos han mostrado, por lo general, un comportamiento más sólido", analizan desde Schroders.

La tecnología estadounidense ha sido una de las protagonistas de los vaivenes bursátiles entre agosto y septiembre, pues, con la presentación de resultados de las *big tech*, los inversores temían que la fiebre por la Inteligencia Artificial hubiese ido demasiado lejos y estuviésemos ante el principio de una nueva burbuja tecnológica. Pero, las principales compañías tecnológicas no han dejado de mostrar, un trimestre más, que la IA ya está repercutiendo en su cuenta de resultados y los analistas esperan que la expansión de los beneficios continúe en los siguientes ejercicios. Así, desde los mínimos del mes de agosto, el Nasdaq 100 recupera cerca de un 9% de su valor.

Ahora, la tecnología se beneficia de este nuevo marco de bajadas de tipos y de los buenos datos que sigue mostrando la economía estadounidense y retoma la senda alcista. Hasta 13 de las compañías que recoge el selectivo de la tecnología se mueven cerca de máximos anuales, algunas de ellas incluso cerca de sus máximos históricos. Y hasta cuatro de ellas cotizan con potenciales alcistas de más del 5%.

Entre las grandes capitalizadas de EEUU, solo es Meta la que tocó tras la reunión del banco central su nivel más alto del año, cosechando una revalorización en el ejercicio de más del 50%. De hecho, la compañía presidida por Mark Zuckerberg no solo consiguió nuevos máximos anuales, sino que estos suponen un nuevo techo histórico. Y, aún en estas cotas nunca vistas, los analistas esperan que su precio sea todavía un 5% superior y recomiendan comprarlas en bolsa.

Junto con Meta, también alcanzaron máximos anuales el jueves Amgen, Autodesk y Paypal, que ascienden en bolsa en el año un 17%, 10% y 24% respectivamente. De estas tres, sin embargo, los analistas solo le *cuelgan* el cartel de comprar a los títulos de Autodesk.

> Apple es la siguiente 'big tech' más cercana a su récord en bolsa, a menos de un 2,5%

¿Y el resto?

Del resto de *Las Siete Magníficas* solo Apple es la compañía que se sitúa cercana a sus máximos del año, que también son históricos. Concretamente, la empresa de la *manzana* está a menos de un 2,5% de este techo y sus acciones podrán volver a marcar un nuevo récord, ya que para los expertos aún presenta un recorrido del 8%. Con un alza anual de más del 18%, los analistas recomiendan comprar sus acciones.

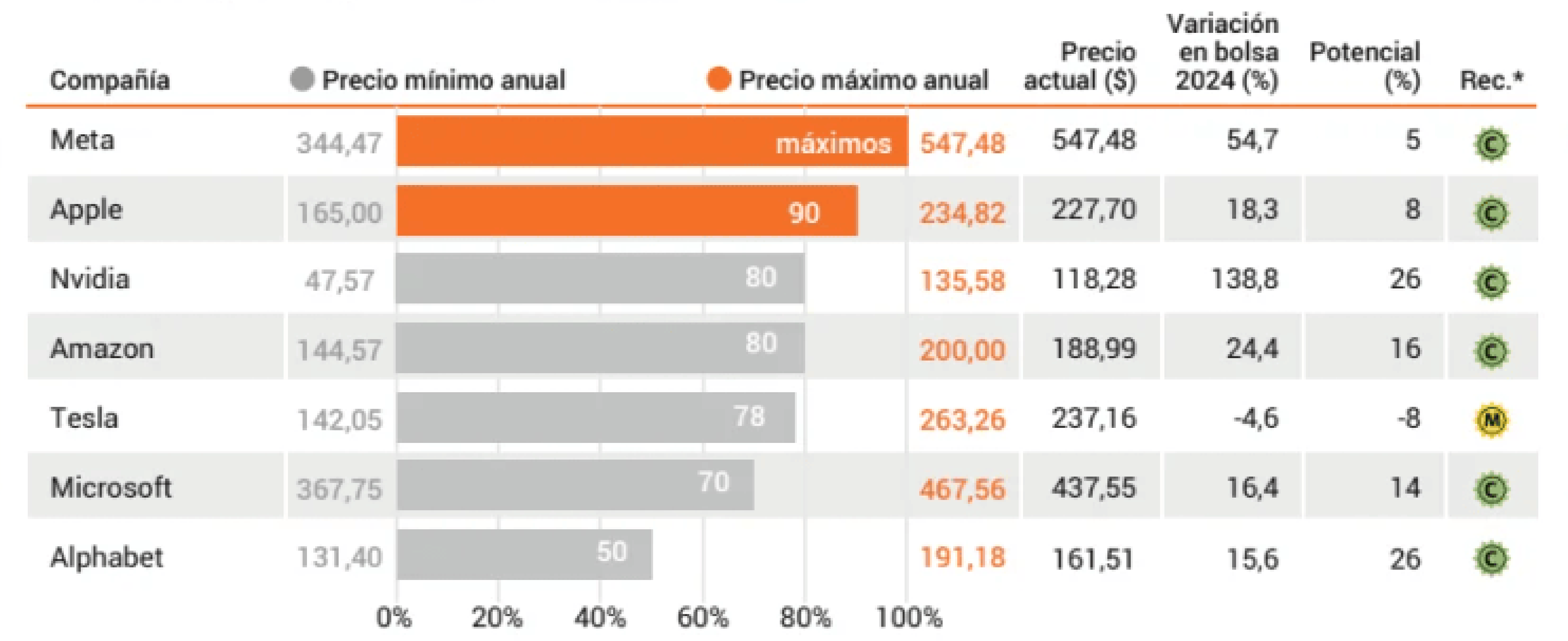
A partir de aquí todas las *big tech* se encuentran a una distancia más alejada, pero, a excepción de Tesla (que sufre pérdidas de casi el 5% en bolsa y cotiza sin potencial), en el resto destacan las fuertes subidas que acumulan este año en Wall Street y los potenciales a doble dígito, con una mención especial a Nvidia, que sube más de un 130% este año y aún tiene un potencial alcista del 26%. Salvo Tesla, Nvidia, Amazon, Microsoft y Alphabet son también un comprar en bolsa.

Cuatro empresas en máximos del año

Evolución del Nasdaq 100 en el año, en puntos



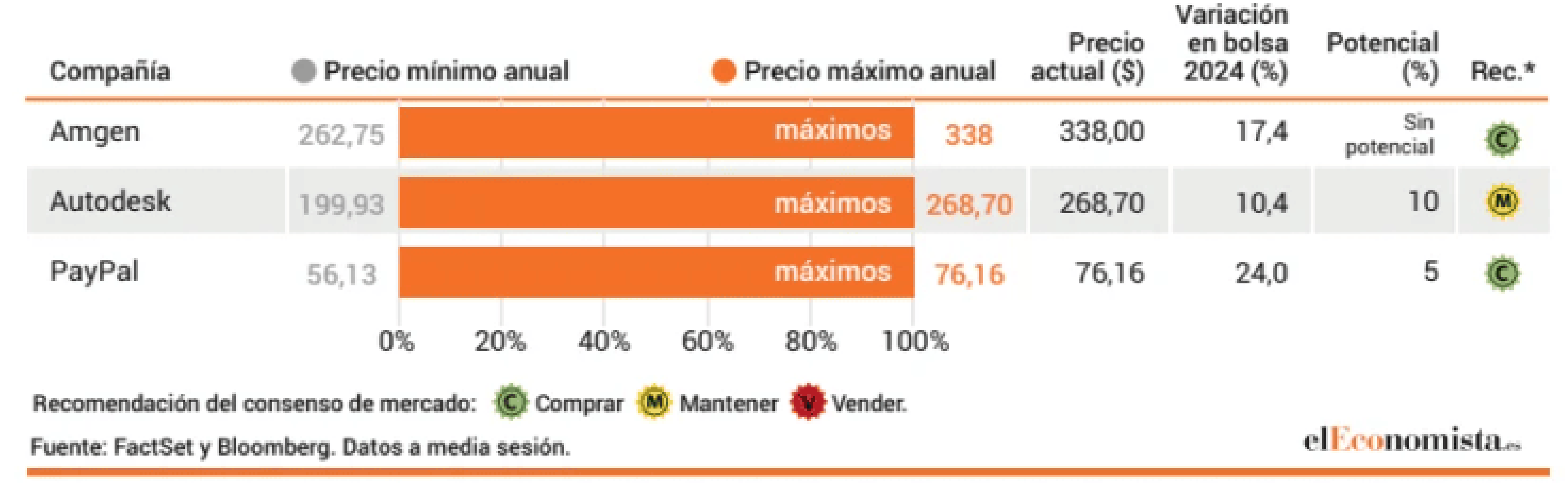
Las 'Siete Magníficas' y su distancia hasta máximos del año



Compañía	Precio mínimo anual	Distancia	Precio máximo anual	Precio actual ($)	Variación en bolsa 2024 (%)	Potencial (%)	Rec.*
Meta	344,47	máximos	547,48	547,48	54,7	5	C
Apple	165,00	90	234,82	227,70	18,3	8	C
Nvidia	47,57	80	135,58	118,28	138,8	26	C
Amazon	144,57	80	200,00	188,99	24,4	16	C
Tesla	142,05	78	263,26	237,16	-4,6	-8	M
Microsoft	367,75	70	467,56	437,55	16,4	14	C
Alphabet	131,40	50	191,18	161,51	15,6	26	C

0% 20% 40% 60% 80% 100%

Otras compañías del Nasdaq 100 en máximos del año



Compañía	Precio mínimo anual	Distancia	Precio máximo anual	Precio actual ($)	Variación en bolsa 2024 (%)	Potencial (%)	Rec.*
Amgen	262,75	máximos	338	338,00	17,4	Sin potencial	C
Autodesk	199,93	máximos	268,70	268,70	10,4	10	M
PayPal	56,13	máximos	76,16	76,16	24,0	5	C

0% 20% 40% 60% 80% 100%

Recomendación del consenso de mercado: (C) Comprar (M) Mantener (V) Vender.

Fuente: FactSet y Bloomberg. Datos a media sesión.

elEconomista.es

EEUU presiona al BCE para que baje tipos en octubre y no haga la pausa esperada

Mário Centeno, gobernador del Banco Central Europeo, apuesta por acelerar los recortes

Mario Becedas/Vicente Nieves MADRID.

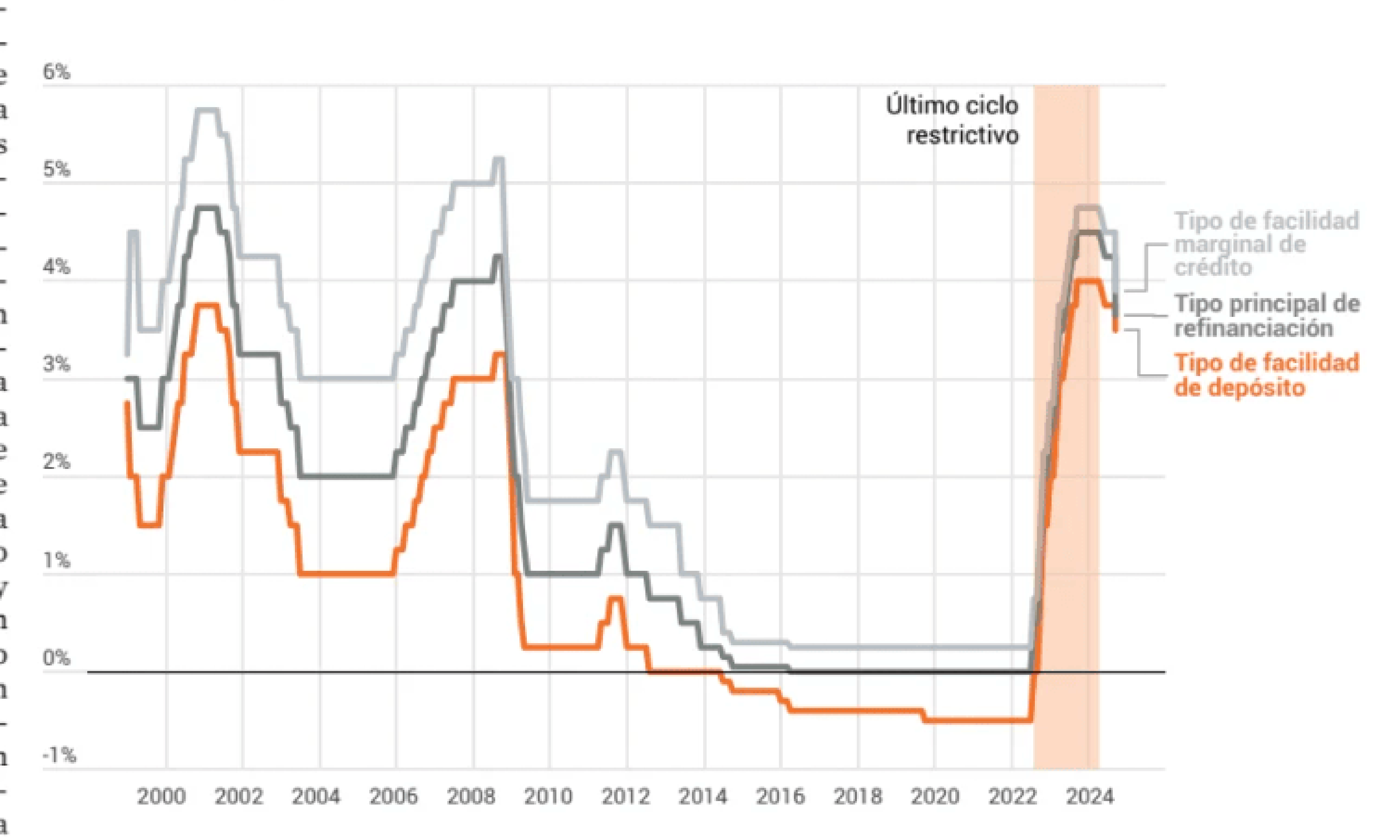
La Reserva Federal de EEUU sorprendió parcialmente a los mercados este miércoles con un recorte de 50 puntos básicos (el equivalente a dos recortes *naturales* de 25 puntos básicos). Este movimiento ha generado un pequeño seísmo en el mercado de divisas: desde que el mercado comenzó a dar opciones a este recorte, el euro se ha apreciado con fuerza frente al dólar. En los dos últimos meses, la divisa europea se ha revalorizado alrededor de un 3%. La Fed ha hecho en una reunión lo que al Banco Central Europeo (BCE) le ha llevado varias. Ahora, la pelota vuelve a estar en el tejado del banco central de *casi todos* los europeos y las prisas empiezan a llegar. En un entorno de debilidad del comercio internacional y de desaceleración económica, un euro fuerte y un crecimiento del crédito débil pueden ser *letales* para la economía y el mercado laboral. El movimiento de la Fed podría empujar al BCE por la cascada de bajadas de tipos.

La bajada de tipos de la Fed ha llevado a la tasa de referencia de los tipos en EEUU al rango del 4,75% al 5%. Sin embargo, en las previsiones económicas publicadas también este miércoles, la Fed sugiere que los tipos se situarán en 2024 en el 4,4%, (el equivalente a un rango del 4,25% al 4,5%), para llegar al 3,4% en 2025 y al 2,9% en 2026. La Fed se ha movido muy rápido ahora para, quizá, moverse después más despacio. Aun así, en la zona euro ya han comenzado a aparecer algunas voces que piden adelantar la *cascada* de bajadas de tipos que se esperaba para 2025 a las próximas reuniones o al menos parte de ella.

Contando ya con una bajada de tipos *jumbo* de la Fed, este miércoles (con una entrevista publicada este jueves), salía a la palestra el gobernador del banco central portugués, Mário Centeno, para insinuar que quizá el Banco Central Europeo podría verse obligado a acelerar el ritmo de los recortes de los tipos de interés: "Dada la posición en la que nos encontramos hoy, en el ciclo de política monetaria, realmente tenemos que minimizar el riesgo de no alcanzar los objetivos previstos, porque ese es el riesgo principal", asegura el también miembro del Consejo de Gobierno del BCE en las declaraciones hechas a los periodistas de la revista *Politico*.

Evolución de los tipos de interés del BCE

Datos en porcentaje



Fuente: BCE. elEconomista.es

> Varios miembros del organismo europeo han sugerido la idea de no tocar los tipos hasta diciembre

Las declaraciones de Centeno son la señal más clara hasta ahora de que un recorte de los tipos de interés en octubre sigue siendo una posibilidad real, mientras el BCE sigue lidiando con el problema de cuán rápido flexibilizar la política en una economía que lucha por ganar impulso, pero también lucha por derrotar de manera concluyente a la inflación.

Voces sobre un 'descanso'

La presidenta del BCE, Christine Lagarde, insinuó la semana pasada que no habría más medidas hasta diciembre. Otras voces del Consejo de Gobierno se han pronunciado en el mismo sentido. El eslovaco Peter Kazimir dijo el lunes que "es casi seguro que tendremos que esperar hasta diciembre para tener un panorama más claro antes de hacer nuestro próximo movimiento". A lo que añadió que "se necesitaría un cambio significativo, una señal potente, en relación con las perspectivas para considerar la posibilidad de respaldar otro recorte en octubre". Poco después, el lituano Gediminas Simkus reconocía que es "difícil" que haya un nuevo recorte en octubre con tan poco tiempo transcurrido desde la de septiembre y argumentando que la economía de la eurozona se está desenvolviendo según las previsiones de los funcionarios.

El dólar aguanta el recorte y el euro sigue a un 0,6% del máximo

La divisa comunitaria llegó a apreciarse más de medio punto en el día

C. Simón MADRID.

La resaca de la reunión de la Reserva Federal en la que recortaron en 50 puntos el tipo de interés de referencia hasta el rango 4,75-5% también ha llegado al mercado de divisas. Como se esperaba, esto ha sido más *gasolina* para el euro, que en los primeros compases de la sesión del jueves llegó a apreciarse más de medio punto porcentual frente al dólar, acercándose al máximo anual alcanzado en los 1,12 dólares por euro.

Sin embargo, a medida que pasó la sesión, los inversores fueron recogiendo beneficios con la noticia y, a media jornada de Wall Street, la divisa comunitaria cotizaba a algo más de medio punto porcentual del techo anual.

> **1,1192**
> **DÓLARES POR EURO**
> **Es el máximo anual del euro frente al dólar. En 2024 la divisa europea se anota un 0,96%**

El yen, pendiente del BoJ

En las operaciones de divisas también destacó este jueves el movimiento del yen, que comenzó la sesión cayendo con fuerza y posteriormente fue recuperando terreno a la espera de lo que haga el viernes el Banco de Japón, reunión en la que el mercado no descuenta ninguna intervención más allá del mensaje que el gobernador, Kazuo Ueda, pueda anticipar. Hay que recordar que, tras la última reunión y subida de tipos, la moneda nipona se ha apreciado más de un 10%.

El Banco de Inglaterra no se deja arrastrar: mantiene el precio del dinero

Noruega tampoco lo toca pese a que había mucha incertidumbre al respecto

M. B. MADRID.

El Banco de Inglaterra (BoE por sus siglas en inglés) cumplió este jueves con lo previsto y mantuvo los tipos de interés en el 5% tras el primer recorte del ciclo decretado en su reunión de agosto, cuando bajó las tasas por primera vez en cuatro desde el 5,25%. El banco central de Reino Unido mantiene así su guion y no se deja llevar por la oleada que ha provocado la decisión de la Fed este miércoles de proceder a un gran recorte de tipos de 50 puntos básicos, lo que mete cierta presión a sus homólogos de las economías avanzadas.

El BoE no solo ha mandado un mensaje de que mantendrá sus tiempos. También ha telegrafiado una clara unanimidad en la decisión, votando ocho miembros del Comité de Política Monetaria (CPM) a favor de la pausa y solo uno pidiendo un nuevo recorte. Esta votación destila un tono más *hawkish* al prever los analistas una votación de 7-2 e inclinarse los riesgos hacia una más *dovish* o acomodaticia votación de 6-3.

Otro punto importante ha llegado con la nueva frase incluida en el comunicado del banco central: "En ausencia de acontecimientos importantes, sigue siendo apropiado un enfoque gradual para eliminar la restricción de la política monetaria". "El contraste entre esto y el enorme recorte de tipos de la Reserva Federal de 50 puntos básicos de anoche tiene sentido, ya que el BoE todavía tiene que pasar de preocuparse menos por la inflación a preocuparse más por la debilidad de la actividad", valora en una nota para clientes Paul Dales, economista jefe para Reino Unido de Capital Economics.

Tampoco ha sucumbido otro de los bancos centrales en Europa: el de Noruega. Era una de las instituciones que generaba más incertidumbre, pero el Banco de Noruega decidió este jueves mantener en el 4,5% sus tipos de interés.

La expectación era máxima pues, si bien la inflación ha ido retrocediendo, una moneda muy débil está generando una subyacente muy resiliente y haciendo crecer las dudas en la efectividad de su batalla por la estabilidad de precios. En ese sentido, aunque el Norges Bank ha cumplido el guion al no tocar el precio del dinero.

Bolsa & Inversión

El ‘retail’ ya es el segundo sector más alcista y dobla la subida de Europa en 2024

La industria alcanza nuevos máximos históricos y se anota un alza del 19% en el año

Cecilia Moya MADRID.

El sector *retail* se hace fuerte en bolsa en un año en el que la inflación, con la que se ha librado una dura y ardua batalla, va cayendo poco a poco. El segmento europeo de comercio minorista que agrupa el Stoxx 600 sube un 19% en el ejercicio, y ya es el segundo más alcista dentro del índice de referencia del Viejo Continente, solo por detrás de la banca. Tras las últimas subidas (en la semana rebota un 6%), el índice superaba el jueves los máximos históricos que tocó en 2021 y gana terreno frente al segmento del lujo, con la diferencia de rentabilidad entre ambos sectores más grande desde el inicio de enero, de hasta 21 puntos, con una caída de casi el 2% para el sector de alta gama.

El *retail* también saca pecho al compararse con el Stoxx 600, el índice de referencia, con el doble de rentabilidad en el ejercicio (el europeo sube en torno al 8,9% en 2024). El comercio minorista ya mostraba una especial fortaleza en el mes de agosto, al ser el segmento del Viejo Continente que encabezó la recuperación tras el fuerte batacazo que sufrió en el mercado los primeros días del mes, cuando los temores por la recesión en Estados Unidos desataron todas las alarmas.

Dentro del Stoxx 600 Retail, las británicas Next y Kingfisher y la española Inditex son las que tiran especialmente del carro, con subidas del 39% y del 31%en el ejercicio (ver gráfico). Entre las 11 compañías que conforman este subsegmento, B&M European, distribución minorista de descuento de productos de alimentación y bienes generales con sede en Luxemburgo, es la única que acumula una caída de doble dígito en el año (del 21,6%), tras presentar unos resultados empresariales que se quedaron por debajo de las estimaciones.

Los expertos que vigilan el comportamiento de las firmas del segmento esperan algo más de margen de revalorización en bolsa para los próximos meses, con un potencial alcista del 5% para el segmento. En

> El comercio minorista saca 21 puntos al sector del lujo, que pierde casi un 2% en el año

cuanto a la recomendación, siete de las 11 compañías del sector cuentan con el mejor consejo posible (comprar). Entre estas, solo Kingfisher era la única que levantaba el cartel de vender sus títulos, pero al comienzo de esta semana los analistas mejoraron su consejo al de mantener.

Diego Morín, de IG, subraya el cambio en las preferencias de los consumidores y las expectativas de los inversores con el “gran dinamismo” que está viviendo el sector *retail* europeo, reflejado en su reciente revalorización en bolsa, superando incluso al sector del lujo. “Varios factores explican esta tendencia: la recuperación post-pandemia ha impulsado el consumo, y muchas empresas han mejorado sus plataformas de comercio electrónico, aumentando ventas y eficiencia. Además, la competencia ha llevado a modelos de negocio más ágiles y flexibles. La consolidación del sector, mediante fusiones y adquisiciones, también está generando eficiencias. Aunque la inflación y las subidas de tipos presentan retos, algunas compañías están bien posicionadas para enfrentar este entorno económico adverso”, añade el experto.

El peso que Inditex tiene dentro de este segmento es más que imprescindible para el buen comportamiento en el año, con una capitalización de en torno los 158.000 millones, lo que supone un 85% más que el resto de compañías en conjunto. Ni siquiera H&M, que es la segunda firma de *retail* europea más grande por valor de mercado, se acerca.

Siete compañías son 'comprar'

Evolución histórica del Stoxx Retail, puntos



Evolución de las firmas 'retail' europeas

Compañías	Rec.	Var. Bolsa 2024 (%)	Potencial (%)
Kingfisher	M	39,1	Sin potencial
Next	M	31,1	Sin potencial
Inditex	M	30,6	Sin potencial
Zalando	C	25,6	23,1
Howden	C	22,9	1,0
WH Smith	C	10,4	10,9
Rubis	C	7,0	64,0
Avolta	C	1,8	43,3
H&M	M	-0,5	Sin potencial
JD Sports	C	-3,9	8,4
B&M European	C	-21,6	35,8

Recomendación del consenso de mercado: C Comprar M Mantener V Vender.

Fuente: Bloomberg y FactSet. elEconomista.es

> Next es la que ve un mayor incremento en la estimación de ventas para 2024, del 6,5%

La británica Next es la que ve un mayor alza en este sentido, con un aumento de sus ventas del 6,5% frente a lo previsto en enero. Ahora, los expertos esperan que alcance unas ventas de 7.000 millones de euros. Esta revisión al alza por parte de los analistas no sorprende, ya que la propia firma aumentó sus previsiones de beneficios en 15 millones de libras (20 millones de dólares), hasta los 995 millones de libras (de los 980 millones anteriores), para el ejercicio fiscal de 2024, al confirmar que las ventas de las seis primeras semanas del segundo semestre de este año habían superado las expectativas.

La mayoría de los ‘family office’ encuestados por Citi prevé rentabilidades del 10% a 12 meses

Temen más al precio del dinero de los bancos centrales que a los incidentes geopolíticos

F. S. M. MADRID.

Los resultados de la última encuesta anual sobre lo que piensan y cómo se comportan los *family offices* de Citi (*2024 Family Office Survey*) no han hecho sino justificar porqué las reuniones de los bancos centrales se han convertido últimamente en uno de los catalizadores que más mueven el mercado.

Y es que, las decisiones de estas entidades bancarias ya preocupan más a este tipo de clientes de la firma estadounidense que las cuestiones geopolíticas, como las relaciones entre EEUU y China y el conflicto en Oriente Próximo, que ocupan una posición más baja en el listado de inquietudes.

“Por primera vez desde 2021, la inflación no fue la principal preocupación a corto plazo de los encuestados en relación con la economía y los mercados financieros. En cambio, las perspectivas de los tipos de interés ocupan el primer lugar para más de la mitad de los encuestados, seguidas de las relaciones entre Estados Unidos y China y la sobrevaloración de los mercados”, explican desde la entidad

> Por primera vez desde 2021, la inflación no fue la gran preocupación a corto plazo

desde donde también apuntan que la preocupación por el conflicto en Oriente Próximo es más importante ahora que la que suscita la guerra entre Rusia y Ucrania.

La encuesta ofrece una perspectiva de lo que piensan y cómo se comportan este tipo de inversores, encargados de gestionar el patrimonio de un único grupo familiar con elevado patrimonio, y refleja, además, el interés que han mostrado en reorientar sus inversiones de la liquidez a la renta fija.

También es destacable el mayor optimismo entorno a la rentabilidad que esperan obtener de sus inversiones en el próximo ejercicio. Y es que, los encuestados fueron casi unánimes (97%) en la expectativa de rentabilidades positivas, y casi la mitad de ellos anticipó rentabilidades superiores al 10%.

“En los dos últimos años, hemos visto crecer el número de encuestados de 126 a 338 en todo el mundo, lo que indica una mayor necesidad de información exclusiva sobre los principales retos y oportunidades a los que se enfrentan las *family offices* en la actualidad”, comenta Hannes Hofmann, del Grupo Global de Family Office de Citi Private Bank.

El informe también revela cambios en las asignaciones de cartera que realizan este tipo de clientes.

La renta variable y la renta fija aumentaron su ponderación del 22% al 28% y del 16% al 18%, respectivamente. Norteamérica recibe las mayores asignaciones ponderadas globales (60%), seguida de Europa (16%) y Asia-Pacífico excluida China (12%).

En este sentido hay que destacar que las asignaciones a China se redujeron desde el año pasado, hasta el 5% desde el 8%, debido a “los continuos retos económicos del país y a la inquietud de los mercados”. Por su parte, “la proporción de asignaciones a Norteamérica subió del 57%, impulsada por la fortaleza del mercado de renta variable”, indican.

Peligroso precedente



Análisis

Jesús Sánchez-Quiñones

Consejero director general de Renta 4

Hay noticias que, por no aparecer en portada, ni con grandes tipografías, sino como una noticia más entre decenas de ellas, parecen intrascendentes, a pesar de tener una relevancia significativa. Este es el caso de la decisión de Alemania de establecer controles en sus fronteras para personas y mercancías, dejando sin efecto el Acuerdo Schengen.

El Acuerdo Schengen, en vigor desde 1995, es un acuerdo entre 29 países europeos por el que se suprimen los controles de las fronteras interiores entre estos países para personas y mercancías, trasladando los controles a las fronteras exteriores con terceros países. Todos los países firmantes deben aplicar normas comunes para el control de las fronteras exteriores, así como en materia de visados.

De acuerdo con la propia Comisión Europea, "el Acuerdo Schengen es uno de los principales logros del proyecto europeo y está concebido para ser la piedra angular de la Unión Europea y del conjunto del mercado único". Gracias al acuerdo, 420 millones de personas pueden viajar libremente entre los países miembros sin pasar controles fronterizos y, además, se facilita y agiliza el tránsito de mercancías entre todos estos países.

El Área Schengen engloba a todos los países de la UE (excepto Rumanía y Bulgaria), a Suiza, Islandia y Noruega. Ha funcionado perfectamente durante 25 años, con momentos extraordinarios como la crisis de refugiados de 2015 o los confinamientos del Covid.

Ahora, por primera vez, un país, y no cualquier país sino Alemania, ha decidido unilateralmente dejar de aplicar el acuerdo durante al menos seis meses, introduciendo de nuevo controles en frontera. La medida ha entrado en vigor este lunes, 16 de septiembre.

La gravedad de la medida es indiscutible, y las derivadas que puede causar son imprevisibles y en ningún caso positivas. De acuerdo con la ministra del interior alemana, Nancy Faeser, la razón para adoptar esta decisión tan extraordinaria es la protección de Alemania ante el islamismo radical y el control de la inmigración ilegal.

El problema que crea la ruptura del Acuerdo Schengen de forma unilateral por uno de sus países miembros es el efecto dominó o efecto cascada que puede provocar, comenzando por sus países limítrofes. De hecho, Austria ya ha hecho saber que no se hará cargo de los inmigrantes rechazados por Alemania.

Si el número de estos inmigrantes rechazados por Alemania aumenta, solo es cuestión de tiempo que Austria acabe imitando a Alemania e imponga también controles en sus fronteras. De ser así, y dado que ningún país alrededor de Alemania tiene capacidad y voluntad política para absorber un elevado número de inmigrantes, países como Hungría, Eslovenia, Croacia, Eslovaquia, Polonia o la República Checa imitarían a los alemanes e impondrían los controles en frontera. Suiza, que pese a no ser miembro de la UE es miembro del Área Schengen, tomaría la misma medida.

> El problema de la inmigración ilegal en Europa se convertirá en un tema prioritario

De momento, los controles en frontera de camiones y de vehículos de transporte están siendo aleatorios, pero en cualquier caso suponen un inconveniente para el transporte de mercancías.

La medida supone romper un *status* quo en la libertad de movimientos de personas y mercancías por Europa que, como menciona la Comisión Europea en su propia web, se considera un pilar de la construcción europea. Si un pilar falla, alguna medida habrá que adoptar para apuntalar el edificio.

Guste o no, y aunque de momento no sea noticia de portada, la decisión alemana de suspender la aplicación del Acuerdo Schengen hará que el problema de la inmigración ilegal en Europa se convierta en un tema prioritario. De momento, la noticia ha pasado casi desapercibida para la gran mayoría, pero es muy relevante y supone un peligroso precedente para el proyecto europeo.



ISTOCK

La operación del día Joan Cabrero

Acerinox vuelve a la lista

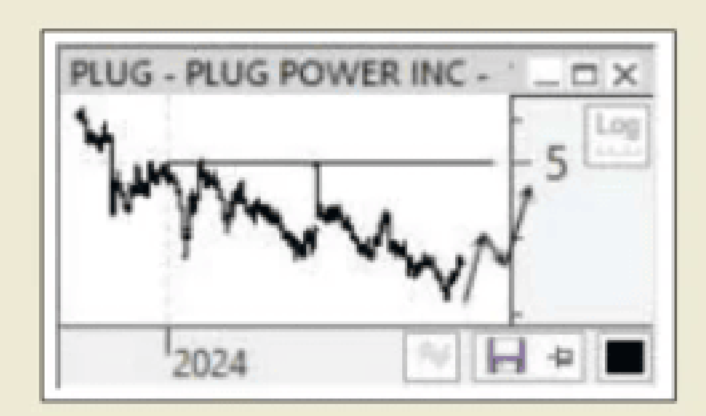


La curva de precios de Acerinox logró este jueves batir la resistencia que presentaba en los 9,62 euros, lo cual habilitó que confirmara un amplio y claro patrón de giro en forma de doble mínimo en los 8,90 euros. Esto es algo que invita a volver a incorporar este valor a la lista de recomendaciones de Ecotrader, buscando que en próximos meses el título se dirija a atacar la resistencia horizontal e histórica de los 10,70-11,10 euros, cuya ruptura entiendo que es cuestión de tiempo y situaría al título en subida libre absoluta, que es la situación técnica más alcista que existe. Solamente la pérdida del soporte de los 8,90 euros echaría al traste con esta hipótesis alcista y si asumen ese riesgo pueden poner un pie o comprar la mitad de un lote habitual.

Estrategia (alcista)

Precio de apertura de la estrategia	9,70
Primer objetivo	**10,70-11,10**
Segundo objetivo	Subida libre
Stop	< 8,90

Plug Power es una opción agresiva



Plug Power es una de las compañías más destacadas en el desarrollo de soluciones energéticas basadas en el hidrógeno, con un enfoque disruptivo que busca transformar el futuro de la energía limpia a nivel global. Estamos ante un valor con una volatilidad enorme y de ahí que solamente sea apto para una inversión orientada a muy largo plazo, buscando que su tecnología sea la que se lleve el gato al agua, o como opción agresiva, buscando un suelo en los recientes mínimos que ha marcado en los 1,60 dólares que, atención, están a un 26% de distancia. Recomiendo comprar agresivamente si aceptan ese stop en 1,60 dólares, buscando un potencial hacia al menos los máximos del año en torno a los 5 dólares.

Buenas noticias para PayPal



PayPal entró en la lista de recomendaciones de Ecotrader el pasado 21 de enero cuando cotizaba en torno a los 65 dólares y desde entonces el título ha hecho de todo menos definir una tendencia alcista clara. Pues bien, esto último ha cambiado del todo desde hace semanas, que está marcando sucesivos máximos crecientes. A corto está logrando cerrar el hueco bajista que abrió desde los 73,40 dólares, algo que es una muy buena noticia para el título y hace que gane enteros un escenario alcista hacia primeros objetivos que manejo en los 102-110 dólares. Vamos a mantener buscando ese objetivo y a seguir disfrutando de estas últimas subidas. La paciencia está teniendo su recompensa.

Qué comprar o vender (Últimas modificaciones y estrategias más recientes)

ÚLTIMAS MODIFICACIONES

PRECIO EN EUROS	PRECIO DE ACTIVACIÓN*	OBJETIVO INICIAL	'STOP LOSS'	SITUACIÓN DE 'TRADING'
Unity Software (alcista)	19,84	50-60	<15,50	Comprar
Rheinmetall (alcista)	520	565 y 720	<440	Comprar en 500-520
Teleperformance (alcista)	99,8	150 y 200	mensual<80	Abrir
Technip Energies (alcista)	21,4	24 Y 25	<17,50	Abrir
Pfizer (alcista)	28,8	33,85 y 40	<26,80	Abrir
DHL (alcista)	37,8	55 / 58,50	< 34	Abrir
AMS.MC (alcista)	56,2	77 y subida libre	<50	Abrir
Solaria (alcista)	11,7	12,70-13 y 15,70	< 10,70	Comprar
Gestamp (alcista)	2,65		<2,30	Comprar
Bayer (alcista)	27,45	4	<25	Abrir

(*) Ajustado al pago de dividendos. (**) Precios en dólares. elEconomista.es

Bolsa & Inversión Parrillas

Ibex 35

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER[2]	RENT.xDIV 2024 (%)	PER 2024[3]	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Acciona	129,00	-1,07	1,26	-3,23	7.420	3,86	18,91	150,16	M
Acciona Energía	21,22	-1,76	-18,01	-24,43	3.819	1,80	20,44	24,80	M
Acerinox	9,76	3,06	7,44	-8,40	8.197	6,28	9,77	13,75	C
ACS	42,06	0,77	22,80	4,73	7.541	5,01	15,64	41,19	M
Aena	197,60	0,46	40,19	20,41	5.943	4,90	15,68	207,66	C
Amadeus	65,86	1,17	6,74	1,51	8.045	2,07	22,93	72,33	M
ArcelorMittal	21,81	3,36	-8,25	-15,02	7.795	2,17	7,19	29,67	C
Banco Sabadell	1,92	1,08	83,88	72,15	18.104	8,61	6,87	2,21	C
Banco Santander	4,57	1,34	31,90	20,89	103.027	4,25	6,09	5,58	C
Bankinter	7,91	0,25	33,54	36,44	5.021	6,69	7,61	8,79	M
BBVA	9,63	1,80	31,69	17,09	32.291	7,44	6,26	11,56	M
CaixaBank	5,42	0,45	51,37	45,36	21.133	8,59	7,30	6,33	C
Cellnex	35,87	-2,58	-0,14	0,64	18.665	0,16	-	44,58	C
Enagás	13,65	-0,87	-17,10	-10,58	6.574	8,38	20,22	16,33	M
Endesa	19,28	-1,93	-3,65	4,44	12.382	5,90	11,73	21,60	M
Ferrovial	38,40	0,21	25,61	16,29	9.739	1,99	51,96	42,09	M
Fluidra	22,46	3,89	20,36	19,15	3.973	2,55	21,21	24,00	M
Grifols	10,08	0,15	-22,97	-34,81	8.273	0,00	15,64	16,74	C
Iberdrola	13,40	-1,22	20,39	12,94	76.636	4,38	15,99	13,42	C
Inditex	51,68	1,45	48,60	31,07	35.645	3,08	26,81	49,55	M
Indra	16,73	3,14	18,48	19,50	4.373	1,72	10,75	22,88	C
Inm. Colonial	6,44	0,94	16,67	-1,68	2.926	4,22	20,51	6,69	M
IAG	2,48	1,35	41,62	39,47	22.258	2,66	5,15	2,83	C
Logista	27,74	0,22	10,96	13,32	1.470	7,38	11,25	31,69	C
Mapfre	2,40	0,84	21,58	23,52	4.623	6,79	8,42	2,54	M
Merlin Prop.	11,44	0,62	46,19	16,11	4.614	3,78	20,36	13,03	C
Naturgy	22,10	-1,52	-19,69	-18,15	5.858	6,33	11,45	24,32	V
Puig	20,50	1,59	-	-	4.245	-	20,58	28,15	C
Redeia	16,79	-1,76	8,99	12,61	9.972	5,09	18,15	18,49	M
Repsol	11,84	0,85	-23,57	-12,01	26.391	7,82	3,99	16,24	C
Rovi	74,90	1,28	39,22	24,42	8.406	1,55	23,70	95,73	C
Sacyr	3,23	1,06	10,78	3,26	4.699	3,44	13,91	4,15	C
Solaria	12,04	0,17	-17,73	-35,30	4.339	0,00	16,16	13,87	M
Telefónica	4,31	-1,87	7,13	22,07	20.481	7,00	13,57	4,13	M
Unicaja	1,18	1,03	16,34	32,02	4.051	9,87	5,52	1,46	M

Ibex 35

11.778,10	93,40	0,80%	16,59%
CIERRE	VAR. PTS.	VAR.	VAR. 2024



Otros índices

* Datos a media sesión

	CIERRE	CAMBIO DIARIO %	CAMBIO 2024 %
Madrid	1.153,88	0,85	15,73
París Cac 40	7.615,41	2,29	0,96
Fráncfort Dax 40	19.002,38	1,55	13,44
EuroStoxx 50	4.943,38	2,24	9,33
Stoxx 50	4.462,33	1,44	9,01
Londres Ftse 100	8.328,72	0,91	7,70
Nueva York Dow Jones*	41.977,16	1,14	11,38
Nasdaq 100*	19.887,02	2,80	18,19
Standard and Poor's 500*	5.715,71	1,73	19,83

Mercado continuo

Los más negociados del día

	VOLUMEN DE LA SESIÓN	VOLUMEN MEDIO SEIS MESES
Banco Santander	165.794.500	129.431.300
Iberdrola	157.949.800	135.323.600
BBVA	106.448.400	117.716.200
Inditex	99.121.280	95.517.110
Repsol	48.666.490	60.513.860
Telefónica	48.520.740	65.828.600

Los mejores

	VAR. %
Urbas	14,29
Nyesa	9,76
Pharma Mar	4,99
Fluidra	4,81
Técnicas Reunida	4,52
Acerinox	3,70

Los peores

	VAR. %
Clínica Baviera	-4,34
Renta Corp	-3,24
DF	-2,68
Cellnex	-2,63
Nicolás Correa	-2,52
Azkoyen	-1,85

Los mejores de 2024

		CAMBIO 2024 %	MÁXIMO 12 MESES	MÍNIMO 12 MESES	VALOR EN BOLSA€[1]	VOLUMEN SESIÓN[2]	PER 2024[3]	PER 2025[3]	PAY OUT[4]	DEUDA/ EBITDA[5]
1	Nyesa	70,83	0,01	0,00	8	583	-	-	-	-
2	Banco Sabadell	70,31	2,05	1,02	10.312	24.603	6,79	6,75	19,70	-
3	Pescanova	68,78	0,57	0,20	10	18	-	-	-	-
4	Clínica Baviera	60,43	38,90	19,20	602	508	-	-	36,26	0,43
5	Neinor Homes	49,39	14,48	7,94	1.086	579	15,60	16,27	111,16	1,57

Eco10

Calculated by STOXX CUSTOMIZED*

170,41	0,66	0,39%	15,10%
CIERRE	VAR. PTS.	VAR.	VAR. 2024

Eco30

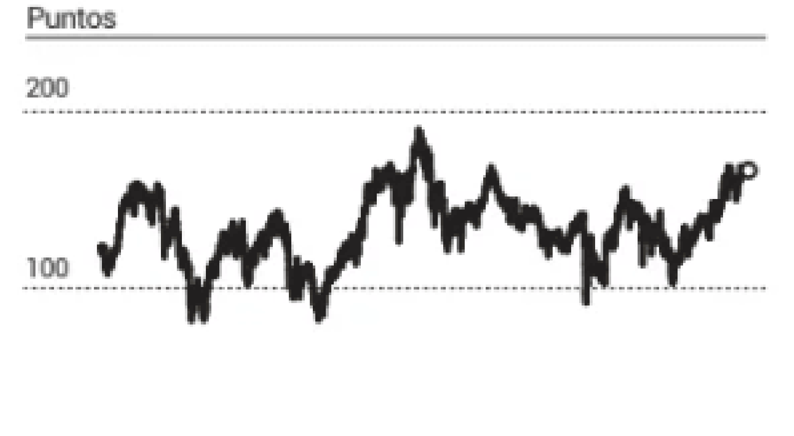
FACTSET STOXX CUSTOMIZED*

2.566,14	41,04	1,63%	4,31%
CIERRE	VAR. PTS.	VAR.	VAR. 2024

Datos a media sesión

*El Eco10 se compone de los 10 valores, equiponderados, con más peso de la Cartera de consenso de elEconomista, elaborada a partir de las recomendaciones de 53 analistas. Se constituyó el 16 de junio de 2006.

*El Eco30 es un índice mundial creado por elEconomista. Utiliza datos de la consultora en consenso de mercado FactSet, está calculado por la gestora de la bolsa alemana y forma parte de la familia de índices Stoxx.



Puntos
2.500
2.000
1.500
1.000
30 nov. 2012
19 septiembre 2024

Mercado continuo

	PRECIO	CAMBIO DIARIO (%)	CAMBIO 12 MESES (%)	CAMBIO 2024 (%)	VOLUMEN DE NEGOCIO AYER[2]	RENT.xDIV 2024 (%)	PER 2024[3]	PRECIO OBJETIVO	CONSEJO
Adolfo Domínguez	4,90	1,66	-15,52	-2,00	18	-	14,00	-	C
Aedas Homes	24,55	-0,20	55,84	40,10	284	9,93	10,56	25,46	C
Airbus	133,34	3,52	3,62	-4,41	613	1,65	25,35	163,22	C
Airtificial	0,12	-0,34	-4,35	-8,06	153	-	-	-	-
Alantra Partners	8,00	-0,25	-14,16	-5,21	817	-	-	-	-
Almirall	8,56	0,53	-13,93	1,54	875	1,84	36,25	11,57	C
Amper	0,09	-0,11	-7,74	12,92	77	-	-	0,15	C
Amrest	5,40	-0,74	-10,00	-12,48	9	-	16,12	5,82	M
Applus+	12,66	-0,78	27,62	26,60	40	1,66	14,39	12,78	M
Árima	8,46	0,00	20,86	33,23	1	-	-	9,80	C
Atresmedia	4,73	1,39	29,24	31,61	920	9,41	8,42	5,37	C
Audax Renovables	1,81	-0,11	41,03	39,08	421	0,00	15,32	2,20	C
Azkoyen	6,36	-1,85	10,80	0,00	53	-	-	9,60	M
Berkeley	0,20	0,50	-11,45	14,99	129	-	-	-	-
Bodegas Riojanas	3,96	0,00	-13,54	-14,29	1	-	-	-	-
CIE Automotive	25,95	0,78	-1,03	0,89	847	3,58	9,09	33,48	C
Clínica Baviera	35,30	-4,34	65,73	53,48	208	-	-	26,30	M
Coca-Cola European P.	72,40	0,00	23,13	19,87	23	2,74	18,26	-	-
CAF	34,70	1,76	9,29	6,44	1.256	3,44	10,53	45,90	C
Corp. Financ. Alba	49,65	0,81	5,93	5,38	230	1,96	13,68	-	-
Deoleo	0,22	0,46	-12,10	-4,39	32	-	-	-	-
Desa	13,00	0,00	-0,76	8,33	-	6,46	8,75	-	-
Dia	0,01	0,00	-5,19	8,47	32	-	-	0,03	C
DF	0,51	-2,68	-20,00	-22,09	70	-	-	-	-
Ebro Foods	15,94	-0,50	-0,50	2,71	372	4,55	12,57	20,52	C
Ecoener	3,80	-0,52	-10,17	-10,38	41	-	18,54	5,40	C
eDreams Odigeo	6,69	2,92	4,86	-12,78	657	-	14,05	9,52	C
Elecnor	18,84	0,21	27,30	-3,63	737	13,91	2,47	27,10	C
Ence	3,01	2,66	-2,78	6,14	1.918	5,02	9,67	4,27	C
Ercros	3,74	0,00	16,36	41,48	86	0,67	39,32	4,70	-
Faes Farma	3,75	0,81	18,30	18,67	676	3,60	12,93	3,74	V
FCC	13,82	0,44	16,33	-5,08	412	4,36	11,84	15,62	C
GAM	1,22	0,41	-	-	24	-	17,36	-	-
Gestamp	2,69	2,29	-31,01	-23,46	1.478	5,47	5,23	4,01	C
Global Dominion	2,94	1,20	-14,16	-12,50	270	3,10	11,05	6,68	C
Grenergy	35,00	1,16	41,70	2,22	1.201	0,00	19,61	42,29	C
Grupo Catalana Occ.	39,45	0,00	26,85	27,67	1.466	3,24	7,96	51,02	C
Grupo Ezentis	0,13	0,76	48,77	48,77	204	-	-	-	-
Iberpapel	17,85	-0,28	20,85	3,73	38	3,59	9,81	27,00	C
Inm. Sur	8,55	0,00	17,64	24,36	-	4,21	10,82	10,40	C
Innov. Solutions	0,57	0,00	0,18	0,18	-	-	-	-	-
Lab. Reig Jofre	2,73	1,11	9,64	21,33	142	0,92	16,55	-	-
Lar España	8,11	-1,10	42,76	32,78	1.689	8,47	11,54	8,76	C
Línea Directa	1,08	-0,92	15,05	26,67	272	3,43	22,94	1,01	V
Lingotes	7,28	2,25	0,55	18,95	10	3,57	28,00	-	-
Meliá Hotels	6,60	1,85	8,65	10,65	2.649	1,23	11,33	8,61	C
Metrovacesa	8,72	0,93	30,12	11,97	124	9,50	47,65	8,75	M
Minor Hotels	4,09	-0,12	-0,73	-2,51	31	2,84	12,38	4,40	V
Miquel y Costas	12,30	-0,81	19,19	4,41	103	-	-	-	-
Montebalito	1,36	3,03	0,00	-6,85	3	-	-	-	-
Naturhouse	1,69	0,60	-8,42	4,01	22	10,39	9,11	-	-
Neinor Homes	14,24	-1,66	74,44	46,91	886	18,78	15,34	13,85	C
Nicolás Correa	6,96	-2,52	16,97	7,08	49	2,87	7,46	-	-
Nueva Exp. Textil	0,29	-1,37	-46,05	-24,47	40	-	-	-	-
Nyesa	0,01	9,76	60,71	87,50	1.018	-	-	-	-
OHLA	0,30	-0,53	-28,37	-33,27	607	-	-	0,83	C
Oryzon	1,87	-0,11	-11,49	-0,85	90	-	-	6,53	C
Pescanova	0,35	0,00	-0,57	68,78	17	-	-	-	-
Pharma Mar	47,52	4,99	46,96	17,70	5.404	1,35	130,55	51,60	C
Prim	10,80	0,47	-1,15	5,47	37	8,52	9,47	-	-
Prisa	0,34	1,79	-10,94	17,93	1	-	21,38	0,51	C
Prosegur Cash	0,56	0,54	-5,88	4,28	485	6,61	8,36	0,69	C
Prosegur	1,87	0,65	19,26	6,25	231	5,88	10,33	2,37	C
Realia	0,99	0,81	-6,60	-6,60	486	-	20,63	1,12	C
Renta 4	10,80	0,00	4,85	5,88	4	-	-	-	-
Renta Corp	0,78	-3,24	-29,13	-3,00	35	-	-	3,00	C
Sanjose	4,27	-0,70	13,87	23,41	160	2,34	8,21	8,78	C
Soltec	1,98	1,23	-42,31	-42,48	258	-	6,04	4,28	C
Squirrel Media	1,51	0,67	-25,98	1,34	43	-	-	-	-
Talgo	3,53	1,88	-5,74	-19,59	322	2,35	12,84	4,79	M
Técnicas Reunidas	12,49	4,52	37,18	49,58	3.870	0,00	9,44	17,49	C
Tubacex	3,05	3,22	4,10	-13,00	1.026	3,55	12,28	5,09	C
Tubos Reunidos	0,59	0,17	5,34	-8,22	621	-	-	-	-
Urbas	0,00	14,29	-21,57	-6,98	1.582	-	-	-	-
Vidrala	102,20	3,55	35,73	13,70	5.343	3,27	13,00	113,64	M
Viscofan	63,30	1,61	5,32	18,10	2.288	3,74	18,50	72,70	C
Vocento	0,70	-0,85	2,92	28,00	8	6,68	33,52	0,97	M

Notas: (1) En millones de euros. **(2)** En miles de euros. **(3)** Número de veces que el beneficio por acción está contenido en el precio del título. **(4)** Porcentaje del beneficio neto que la empresa destina a dividendos. **(5)** Deuda total de la compañía entre su beneficio bruto de explotación. Fuentes: Bloomberg y Factset. C La recomendación media de las firmas de inversión que cubren al valor equivale a un consejo de compra. M La recomendación media de las firmas de inversión que cubren el título representa una recomendación de mantener el valor en cartera. V La recomendación media de las firmas de inversión equivale a un consejo de venta de la acción.

Economía

Sumar plantea un golpe fiscal de 14.200 millones para las grandes empresas

Propone reformar Sociedades, seguir gravando a banca y energéticas, y 'castigar' a las alimentarias | Despliega un paquete tributario para las rentas altas con el que promete recaudar 3.063 millones

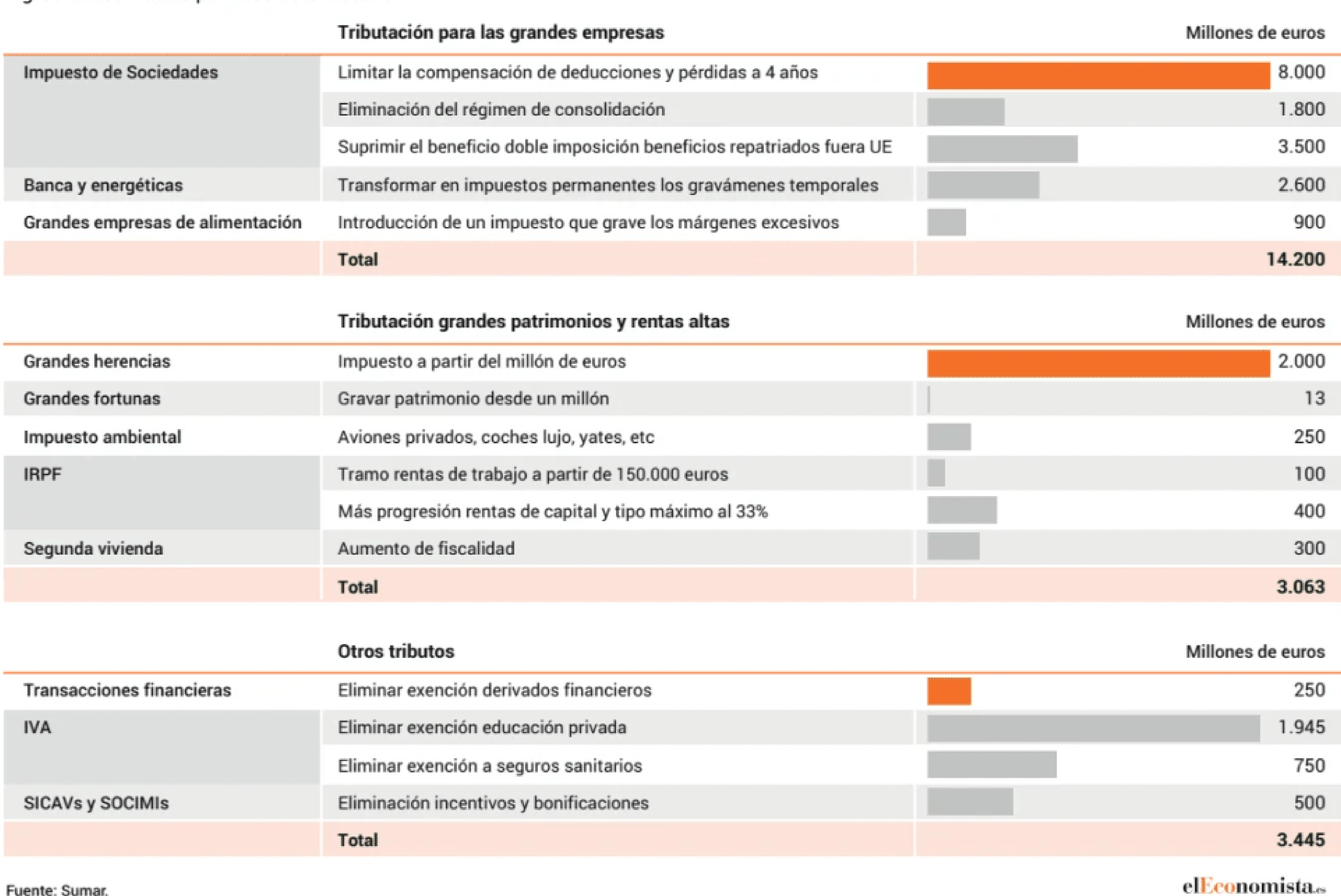
Carlos Reus MADRID.

Sumar presiona a Montero para aprobar una batería de medidas fiscales dirigidas a elevar la presión sobre las grandes empresas y recaudar un récord de 14.200 millones de euros más cada año. El socio de coalición de Pedro Sánchez propone acompañar el proyecto de Presupuestos de una profunda reforma del impuesto de Sociedades que genere unos ingresos extraordinarios de 13.300 millones. Por un lado, plantean limitar a cuatro años la compensación de pérdidas o deducciones no aplicadas para sumar 8.000 millones más cada año; por otro, formulan la eliminación del régimen consolidado y la supresión de la doble imposición en beneficios repatriados de fuera de la Unión Europea. Ambas medidas añadirían –según los cálculos de Sumar– 1.800 millones y 3.500 millones a la Agencia Tributaria. En 2023, el impuesto de Sociedades recaudó 35.060 millones, la cantidad se elevaría por encima de los 48.000 millones si las condiciones de la formación prosperan.

No es la única medida que incluye su propuesta fiscal. Ponen sobre la mesa la permanencia de los impuestos a la banca y energéticas para garantizar unos ingresos anuales de 2.600 millones de euros. "Planteamos que el gravamen se mantenga en su integridad", insiste el documento de exigencias que Sumar ha llevado a la mesa de la vicepresidenta primera. La formación recuerda que este punto fue firmado por el PSOE dentro del acuerdo de Gobierno firmado antes de la investidura de Sánchez.

Además, el equipo liderado por el ministro de Cultura, Ernest Urtasun, vuelve a la carga con otra de sus viejas reclamaciones. Exigen a Montero el compromiso de introducir -durante los próximos seis meses- un impuesto que grave los márgenes excesivos de las grandes empresas de la cadena alimentaria, sólo si siguen estando por encima de los de 2019. Este gravamen sería del 1,2% sobre la cifra de negocios neta si la diferencia entre los márgenes empresariales entre 2025 y 2019 supera la diferencia entre el margen de 2023 y 2019, año anterior a la pandemia. De aplicarse, la figura generaría 900 millones de euros en ingresos tributarios.

El documento de los socios de coalición abre la vía -además- a elevar la tributación para las SOCIMIs y SICAVs. Se proponen eliminar los "privilegios fiscales" de los que disfrutan las sociedades de inversión, estableciendo un tope de concentración de capital en manos de un mismo accionista y un periodo máximo de permanencia para las plusvalías acumuladas de cuatro años. Para las sociedades de inversión inmobiliaria, plantean reducir la bonificación del 95% en el ITP y AJD. Todo ello, arañaría otros 500 millones.



Urtasun propone a Montero un paquete fiscal que aspira a recaudar 26.800 millones

Ingresos estimados por medida tributaria

	Tributación para las grandes empresas	Millones de euros
Impuesto de Sociedades	Limitar la compensación de deducciones y pérdidas a 4 años	8.000
	Eliminación del régimen de consolidación	1.800
	Suprimir el beneficio doble imposición beneficios repatriados fuera UE	3.500
Banca y energéticas	Transformar en impuestos permanentes los gravámenes temporales	2.600
Grandes empresas de alimentación	Introducción de un impuesto que grave los márgenes excesivos	900
	Total	**14.200**

	Tributación grandes patrimonios y rentas altas	Millones de euros
Grandes herencias	Impuesto a partir del millón de euros	2.000
Grandes fortunas	Gravar patrimonio desde un millón	13
Impuesto ambiental	Aviones privados, coches lujo, yates, etc	250
IRPF	Tramo rentas de trabajo a partir de 150.000 euros	100
	Más progresión rentas de capital y tipo máximo al 33%	400
Segunda vivienda	Aumento de fiscalidad	300
	Total	**3.063**

	Otros tributos	Millones de euros
Transacciones financieras	Eliminar exención derivados financieros	250
IVA	Eliminar exención educación privada	1.945
	Eliminar exención a seguros sanitarios	750
SICAVs y SOCIMIs	Eliminación incentivos y bonificaciones	500
	Total	**3.445**

Fuente: Sumar. elEconomista.es

Al margen, se sitúan las medidas fiscales que Sumar presenta para las rentas más altas. La principal apunta a la creación de un impuesto a las grandes herencias superiores al millón de euros, que sumaría 2.000 millones anuales a la recaudación. Los de Urtasun justifican que imponer este tributo evitaría la competencia fiscal a la baja en el Impuesto de Sucesiones y Donaciones, que los gobiernos autonómicos del PP han agudizado con una nueva batería de bonificaciones en cadena.

También planean una nueva vuelta de tuerca sobre el gravamen a las Grandes Fortunas, reduciendo el límite sobre el que el impuesto comienza a gravar de tres a un millón de euros. También, formulan una modificación del tributo para que, en el cálculo del límite entre las cuotas del IRPF, el Impuesto de Patrimonio y el propio Impuesto de Grandes Fortunas, se tenga en cuenta la cuota pagada del Impuesto de Patrimonio y no la cuota íntegra. Todo ello, arrojaría unos ingresos extra de apenas 13 millones. No obstante, el documento reconoce el efecto que el tributo ha tenido sobre el Impuesto de Patrimonio. Desde su implementación -en 2022- las autonomías del PP han ido retirando sus bonificaciones para asegurar que la recaudación se quedara en las propias regiones. De hecho, los socios de Gobierno coinciden al criticar que los "regalos fiscales" que han aprobado los populares en sus regiones, han erosionado los servicios públicos en favor de los privados. Por ello, Sumar plantean eliminar las exenciones del IVA de la que disfrutan los centros de educación privada y los seguros sanitarios. Esta medida engrosaría la recaudación en 1.945 millones y 750 millones más, respectivamente

El catálogo de propuestas demanda -además- elevar la presión fiscal sobre aquellos que posean un inmueble no destinado a la vivienda permanente para recaudar otros 300 millones cada año; y pone sobre la mesa la creación de un impuesto ambiental a aviones privados, coches de lujo o yates, que aspira a ingresar 250 millones.

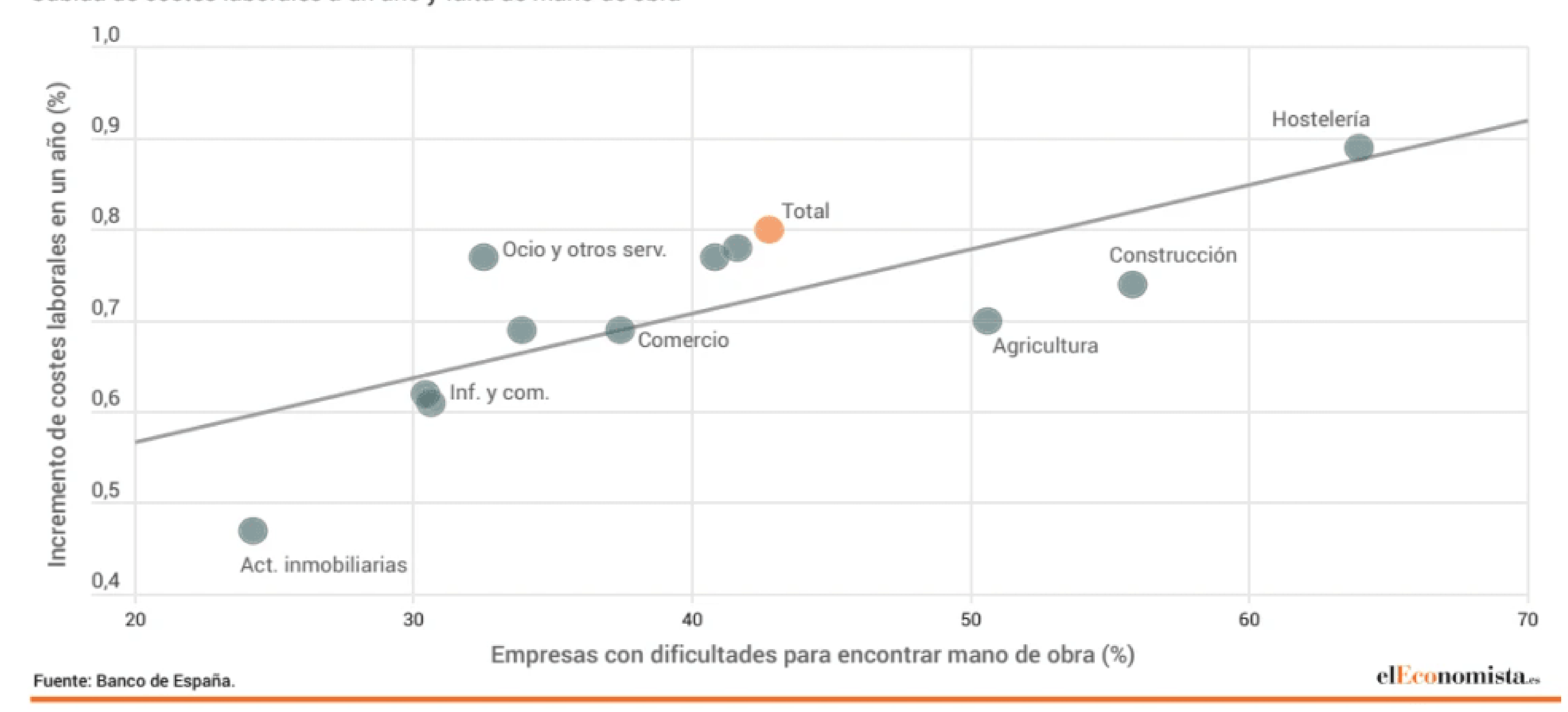
Sumar también sugiere una modificación del IRPF para las rentas altas, que plantean desarrollar -como con la creación de impuestos- antes del segundo trimestre de 2025. Apuestan por crear un nuevo tramo a las rentas del trabajo desde los 150.000 euros, y elevar el tipo máximo del gravamen a las rentas de capital al 33%. El objetivo es recaudar otros 500 millones.

Más de 280 millones en rebajas del IVA

El plan fiscal de Sumar reserva un apartado para las rebajas fiscales del IVA. El documento propone tres. Reducir al tipo superreducido del 4% el consumo de electricidad de los hogares. La medida tendría un impacto negativo en la recaudación de 220 millones de euros. Además, la formación promete rebajar el tipo hasta el 4% a determinados bienes y servicios que la formación considera "básicos y de consumo general". Se refiere a los servicios de peluquería y veterinarios; y a productos sin gluten y pañales. De llevarse a cabo, las medidas reducirían los ingresos tributarios en 65 millones.

Los sectores que prevén más problemas por la falta de mano de obra

Subida de costes laborales a un año y falta de mano de obra



Fuente: Banco de España.

El Banco de España avisa de que el 43% de las sociedades no cubre sus vacantes

La falta de mano de obra afecta a la actividad, especialmente en hostelería y construcción

Javier Esteban MADRID.

A la luz de las diferentes estadísticas y análisis sobre el mercado laboral, decir que España es un país *de contrastes* es quedarse manifiestamente corto. En muchos casos, directamente, no tiene sentido. El ejemplo más claro son los problemas de falta de mano de obra que denuncian el 42,8% de las compañías, según la última encuesta a las empresas elaborada por el Banco de España. Ello a pesar de que España es el país con la mayor tasa de paro y el menor porcentaje de vacantes por cubrir de la zona euro.

A lo largo de los últimos años, los intentos de vincular estos avisos de las empresas con fenómenos como la 'Gran Dimisión' estadounidense se han visto refutados por las estadísticas nacionales y europeas. Pero los datos son coherentes con una transformación del mercado de trabajo, acelerada por la reforma laboral, que ha pillado por sorpresa a muchas empresas, que no han adaptado sus estrategias de recursos humanos. Lo que se está traduciendo en estas dificultades para fichar asalariados.

> La problemática para encontrar empleados choca con la mayor tasa de paro de Europa

¿A qué se debe esta contradicción entre lo que perciben los empleadores y lo que dicen los datos? La respuesta no es fácil y exige analizar múltiples variables. Algunas contradicen las explicaciones más habituales. Por ejemplo, la evolución de los costes laborales y las vacantes indican que el argumento de que las empresas no quieren pagar más a sus trabajadores no es la causa principal de lo que está ocurriendo. Ni tampoco la falta de formación y cualificación, porque entre los sectores más afectados están la hostelería y la construcción.

Pues los datos apuntan a una suma de factores, empezando por los ya citados, pero también otros de carácter demográfico, evolución del modelo productivo y, cómo no, la reforma laboral, que se han combinado para provocar un cambio en las reglas del juego al que muchas empresas no han podido adaptarse. O, sencillamente, no tienen capacidad para hacerlo.

Aunque de partida, la cuestión resulta chocante. ¿De verdad hay problemas para encontrar trabajadores en un país con 2,7 millones de desempleados, que por definición son personas que buscan activamente empleo? Según el informe elaborado por el organismo que preside José Luis Escrivá, en el último trimestre ha repuntado el porcentaje de empresa que ven en este factor una amenaza a su actividad hasta el mencionado 43%. En la hostelería y la construcción, como decíamos, la tasa se dispara al 64% y el 56% respectivamente.

Pero es una cuestión que va más allá de las percepciones. El Banco de España apunta a que estas diferencias pueden contribuir a explicar "la evolución de los costes laborales desde el punto de vista sectorial", ya que las ramas en las que se observa una mayor incidencia de los "problemas de mano de obra" tienden a coincidir con las que anticipan mayores incrementos de salarios y cotizaciones con la vista a un año.

Sin embargo, estas predicciones no tienen por qué cumplirse, si nos fijamos en lo ocurrido en el año anterior. Según la Encuesta Trimestral de Coste Laboral (ECTL) que publica el Instituto Nacional de Estadística (INE), en los últimos doce meses se registró un incremento general del 4,1% del 'gasto' en mano de obra para la media de los sectores de actividad, pero ni la construcción ni la hostelería están entre los que más lo sufrieron. Para el primero, los costes laborales repuntaron un 2,71% y para el segundo un 4,51%. Ambos quedan por detrás de sector financiero (6,99%), el sector tecnológico (6,71%) o el comercio (6,41%), donde se prevén menores problemas para contratar.

Las empresas pagan más

Sin alejarnos de la Encuesta, encontramos otro dato que parece rebatir los miedos de las empresas: la evolución de las vacantes de empleo. Alcanzaron las 151.379 en el segundo trimestre, un 2% más respecto a hace un año, aunque la evolución fluctúa enormemente según a lo que se dediquen las empresas. En el sector financiero se dispararon un 53,9%, en suministro de agua y saneamientos un 33,7%, un 19,9% en sanidad y servicios sociales y un 18,2% en las administraciones públicas.

Sin embargo, en otros sectores los puestos por cubrir disminuyeron. En este grupo sí destaca la construcción, con un desplome del 25,9%. Aunque, eso sí, hace un año anotaba unos niveles en récord de la serie histórica que recopila desde 2013 la demanda de trabajadores.

El Gobierno (en especial el Ministerio de Trabajo) esgrime estos datos para minimizar la denuncia de patronales y empresas, que también refleja el estudio del Banco de España, sobre los problemas que provoca el déficit de mano de obra. Su argumento, compartido por los sindicatos es que, aunque en los últimos años haya aumentado, en España hay pocas vacantes (algo lógico para un país con una elevada tasa de paro) y las demandas de las empresas vienen de su negativa a incrementar los sueldos.

Montero negocia el apoyo de Junts para aprobar la senda del déficit

La titular de Hacienda presentará los Presupuestos cuando amarre el consenso

elEconomista.es MADRID.

La vicepresidenta primera y ministra de Hacienda, María Jesús Montero, afirmó ayer que Gobierno está "tendiendo puentes" con Junts y confía en que la formación "reflexione" sobre su posición en cuanto a la votación la próxima semana de la senda de déficit –que rechazó en julio–.

"El diálogo tiene que ser permanente y, evidentemente, nosotros estamos teniendo puentes con Junts y con el resto de formaciones políticas para conseguir que se aprueben algunas de las cuestiones más importantes para los próximos meses, entre ellos los presupuestos generales del Estado", señaló la vicepresidenta en declaraciones a los medios tras asistir al desayuno de *Nueva Economía Fórum*, protagonizado por el ministro de Política Territorial y Memoria Democrática, Ángel Víctor Torres.

Así, Montero enfatizó que "nunca" va a dar por rotas relaciones con una formación política como Junts, con la que el Gobierno ha llegado a acuerdos muy importantes, entre ellos el de investidura. Por ello, la titular de Hacienda confía en poder sacar adelante la próxima semana los objetivos de estabilidad presupuestaria, que tumbó el Congreso de los Diputados el pasado mes de julio por el inesperado voto en contra de Junts.

"Confío en que Junts reflexione a propósito de la senda porque hay más de 300 ayuntamientos gobernados por Junts que se benefician de esta medida y no tiene sentido quitarle a las comunidades autónomas, a los ayuntamientos, una cantidad importante de recursos", subrayó Montero.

La vicepresidenta aseguró, con todo, que el Gobierno presentará el proyecto de Presupuestos Generales del Estado de 2025 "cuando entienda que hay consenso suficiente para sacarlos adelante, aunque habrá una fecha límite que se explorará a lo largo de las conversaciones para que la Cámara pueda recibirlo".

"Nosotros en cualquier caso vamos a presentar los Presupuestos Generales del Estado, como venimos diciendo, pero vamos a agotar nuestra capacidad de diálogo y mi esperanza es que los Presupuestos puedan salir", enfatizó.

El ministro de Economía, Carlos Cuerpo, ayer en 'Espejo Público' (Antena 3). EE

Cuerpo elevará su previsión de PIB tras la mejora de las cifras del INE

El cuadro macroeconómico, publicado por el Ejecutivo en el inicio del verano, pronostica un avance del 2,4% en 2024 y del 2,2% en el próximo ejercicio

N. García MADRID.

El ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuerpo, comunicó ayer que el Gobierno procederá a ajustar sus previsiones económicas, en respuesta a la reciente revisión al alza realizada por el Instituto Nacional de Estadística (INE) sobre el crecimiento económico entre 2021 y 2023.

En una entrevista para el programa *Espejo Público* de *Antena 3*, Cuerpo explicó que esta revisión no solo responde a los datos actuales más positivos, sino también a la reciente actualización de los datos históricos. Las proyecciones del Gobierno, que se actualizaron en julio, estimaban un crecimiento del 2,4% para el presente año y del 2,2% para 2025. Sin embargo, con los nuevos datos del INE es probable que el Ejecutivo ajuste al alza sus previsiones económicas.

Según los datos revisados, el PIB de 2023 se elevó al 2,7%, dos décimas más que la estimación previa. El crecimiento del PIB en 2022 se ajustó al 6,2%, cuatro décimas más, mientras que en 2021 se incrementó al 6,7%, tres décimas adicionales. Además, el INE revisó a la baja el descenso del PIB en 2020, el año del colapso económico global, que ahora se sitúa en una contracción del 10,9%, tres décimas menos que la estimación anterior del 11,2%. Estas revisiones reflejaron una recuperación económica más robusta de lo previsto tras el desplome causado por la pandemia.

"No va a ser fácil", apuntó, pese a que el Gobierno está "enfocado en poner unos Presupuestos sobre la mesa". Así, insistió en que "tenemos que conseguir que se aprueben para que los ciudadanos vean plasmadas sus prioridades en los Presupuestos". Destacó que se trata de una discusión "compleja y complicada" con los distintos partidos políticos, por lo que llamó a "estar todos en este caso con una visión positiva y optimista" para que se produzca el acuerdo.

Crecimiento superior

Cuerpo subrayó que España ha experimentado un crecimiento superior al anticipado, con una recuperación económica más rápida de lo previsto después de la pandemia. También destacó los avances en términos de empleo y la reducción de la deuda en relación con el PIB, así como el incremento de la renta per cápita. Estas mejoras, según el ministro, representan "buenas noticias" para el país.

> El titular de Economía admite la "complejidad" de la negociación de las nuevas Cuentas

Además de la revisión del INE, el Banco de España ha actualizado recientemente sus proyecciones para el crecimiento económico en 2024, elevándolas al 2,8%. Esta revisión está en línea con las estimaciones del consenso analítico, que recientemente ajustó sus previsiones para 2024 al 2,6%. Cuerpo remarcó que, aunque el Banco de España había estado retrasado en sus actualizaciones, su reciente ajuste es coherente con la tendencia general del consenso y rechazó las especulaciones sobre la independencia del Banco tras la llegada del exministro José Luis Escrivá como gobernador.

Además, ha puesto en valor que se crearon más empleos y se creció de manera más responsable. "Ha bajado más nuestra ratio de deuda sobre PIB, ha crecido más nuestra renta per cápita. En definitiva, buenas noticias", ha incidido el ministro.

Respecto a los Presupuestos Generales del Estado (PGE) para 2025, Cuerpo subrayó el esfuerzo del Ejecutivo para presentar nuevas cuentas públicas en el Congreso. A pesar de que la discusión será compleja, el ministro hizo un llamado a mantener una visión positiva y optimista para alcanzar un acuerdo. En caso de no aprobarse, el Gobierno reasignará las partidas presupuestarias disponibles para minimizar el impacto en gastos e inversiones.

"No va a ser fácil esta discusión. Ya vimos el año pasado que es una discusión compleja y complicada, pero creo que tenemos que estar todos con una visión positiva y optimista en cuanto a llegar a un acuerdo", ha remarcado. Adicionalmente, el próximo 15 de octubre, el Gobierno remitirá el plan fiscal requerido por las nuevas reglas fiscales europeas, coincidiendo con la presentación del plan presupuestario.

Preguntado por la baja de tipos de interés anunciada por la Reserva Federal, Cuerpo señaló que "da la sensación de que ha empezado el ciclo de bajada de tipos por parte de los grandes bancos centrales", lo que significa que consideran que la inflación está "más controlada".

Fedea y BBVA alertan de la desaceleración del empleo en el tercer trimestre

La inmigración explica el 90% del aumento de la población activa desde el año 2021

N. G. MADRID.

BBVA y Fedea advierten sobre una ralentización en el ritmo de creación de empleo durante el tercer trimestre de ese año, con un incremento de la afiliación del 0,3% entre julio y mediados de septiembre. Este dato representa una reducción de cinco décimas respecto al crecimiento registrado tanto en el primer como en el segundo trimestre, que fue del 0,8%.

Rafael Doménech, responsable de análisis económico de BBVA Research, señaló durante la presentación del "Observatorio Trimestral del Mercado del segundo trimestre del año" que la tasa de afiliación trimestral en el tercer trimestre se ubicará en torno al 1,2% interanual, menos de la mitad del crecimiento registrado en los dos trimestres previos, cuando la afiliación aumentó un 3% en comparación con el año anterior. Aunque Doménech subraya que todavía es necesario esperar a la conclusión del mes para confirmar estos datos, anticipa una desaceleración clara.

La población de nacionalidad extranjera representó dos terceras partes del crecimiento del empleo en el segundo trimestre, explicando casi el 70% del aumento acumulado desde el cuarto trimestre de 2019, especialmente en el grupo de mayores de 55 años.

Además, se subrayó que la inmigración también ha sido la responsable del 90% del crecimiento de la población activa desde 2021.

Por su parte, los trabajadores españoles mayores de 44 años también contribuyeron al crecimiento del empleo, mientras que el número de empleados españoles de entre 25 y 44 años disminuyó por cuarto trimestre consecutivo y sigue sin alcanzar los niveles previos a la pandemia. Doménech explicó que las horas trabajadas totales han aumentado debido a dos factores: un incremento en las horas trabajadas por ocupado y el dinamismo del empleo. Aunque el crecimiento del empleo en términos de ocupados, según la contabilidad nacional o la Encuesta de Población Activa (EPA), ha sido superior al de la Unión Europea, en cuanto a horas trabajadas, el dinamismo ha sido inferior. Esto se debe, según él, a un comportamiento diferencial en las horas por ocupado, lo que refleja un crecimiento más extensivo en el número de trabajadores que en el aumento de horas trabajadas por cada uno de ellos.

> **1,2%**
> **TASA INTERANUAL**
> **Será la tasa de afiliación trimestral en el tercer trimestre de este año, según los expertos**

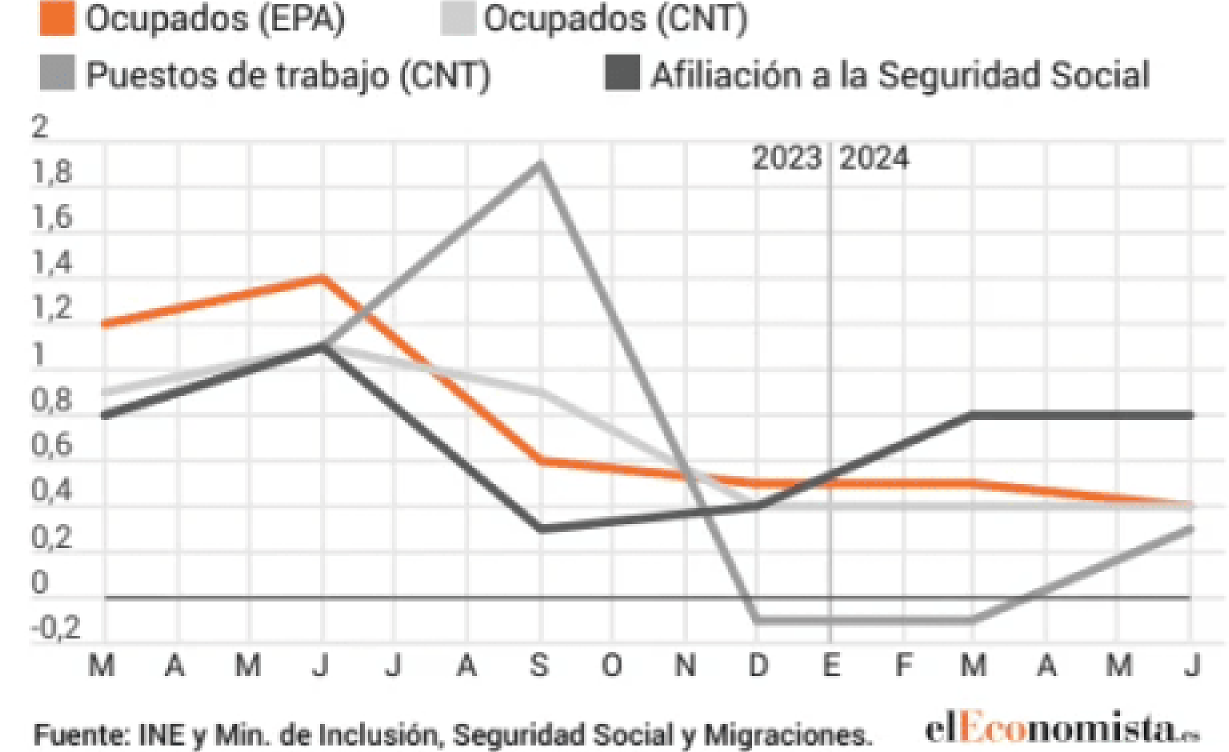
Los costes laborales se moderaron debido a la contención salarial y el repunte de la productividad, pero continúan presionando al alza los precios. Mientras tanto, la tasa de paro y otras medidas de infrautilización laboral siguieron descendiendo en el segundo trimestre, a pesar del aumento sostenido de la población activa.

Segregación laboral

El investigador asociado de Fedea, Florentino Felgueroso, explicó que la segregación laboral entre los trabajadores extranjeros ha caído respecto a la ola migratoria del año 2000, y ha indicado que los inmigrantes están ocupando puestos de trabajo "ya en todo el abanico ocupacional".

Ocupados y puestos de trabajo

Crecimiento trimestral. Datos CVEC, en porcentaje



Fuente: INE y Min. de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones. elEconomista.es

La vivienda sube un 5,7% y marca su nivel más alto desde el fin de la burbuja

El metro cuadrado se encareció hasta los 1.895 euros a cierre del segundo trimestre

L. T. MADRID.

Hacía más de 15 años (mediados 2009) que el precio de la vivienda no alcanzaba el nivel en el que se encuentra en la actualidad. El valor de las casas subió un 5,7% entre abril y junio, hasta los 1.895,6 euros/m2.

El incremento fue del 1,6% si se compara con los tres meses anteriores. Son datos del Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana que certifican que este es el cuarto trimestre consecutivo por encima de la barrera de los 1.800 euros.

Por territorios, los incrementos fueron generalizados de un año a otro en todas las comunidades autónomas, aunque destaca la evolución de Baleares (8,3%), Andalucía (7,5%), Comunidad de Madrid (7,4%), Murcia (6,6%), Navarra (6,1%), Cataluña (5,3%), Castilla-La Mancha y las ciudades autónomas de Ceuta y Melilla (5,1%, respectivamente).

Precisamente, Baleares y la Comunidad de Madrid se coronan como las comunidades autónomas más caras para convertirse en propietario, y son las únicas que superan los 3.000 euros/m2.

En concreto, en la Comunidad de Madrid se paga 3.198 euros por metro cuadrado y en Baleares 3.108,7 euros. Por detrás se situaron País Vasco (2.620 euros) y Cataluña (2.287 euros).

En cuanto a la antigüedad de la vivienda, el precio subió un 3,4% anual en las casas construidas hace menos de cincos años, hasta alcanzar los 2.217 euros/m2.

En cambio, las viviendas que se levantaron hace más de un lustro se encarecieron un 5,8%, hasta los 1.886 euros por metro cuadrado. Desde 2010, cuando empieza a estar disponible la serie histórica del ministerio para ambas categorías, no se observaba un precio tan alto.

En el caso de la vivienda protegida el precio fue de 1.169,4 euros por metro cuadrado, lo que arroja un aumento anual del 0,4% y del 0,2% en tasa trimestral. Desde 2005, cuando empieza la serie histórica disponible, no se observa un importe tan alto.

Nueva subida

El incremento del segundo trimestre se produce después de que el precio de la vivienda cerrara 2023 con una alza del 5,3 % hasta los 1.842,3 euros/m2. Un ejercicio que estuvo fuertemente marcado por las sucesivas subidas de los tipos de interés para contener la inflación, que enfriaron el mercado de compraventas y de hipotecas pero que no impactaron negativamente en los precios, que siguen al alza ante la falta de oferta para atender la demanda existente.

Por comunidades autónomas, los precios crecieron de un año a otro más que la media en once territorios. A la cabeza se situó Baleares, donde el valor del suelo subió un 8,3%, hasta los 3.034,3 euros por metro cuadrado. La segunda fue Cantabria, donde el precio del suelo aumentó un 7,2%, hasta los 1.612,2 euros, y en tercer lugar Canarias, donde los precios avanzaron un 7,1%, hasta los 1.789,1 euros.

Ninguna comunidad autónoma presentó un reajuste de precios en tasa interanual, pero el menor incremento se registró en Extremadura, con un alza interanual del 0,9%, hasta los 888,3 euros.



Isabel Rodríguez, ministra de Vivienda y Agenda Urbana. ALEX ZEA

Pedro Sánchez, único candidato a la Secretaría General del PSOE

El presidente será reelegido en el Congreso Federal el 1 de diciembre

C. R. MADRID.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, fue el único militante socialista que presentó su candidatura a las primarias del PSOE. El proceso terminó ayer a las 12 horas. El actual líder socialista, será nombrado nuevamente secretario general en el 41º Congreso Federal del partido, que tendrá lugar en Sevilla del 29 de noviembre al 1 de diciembre. Sánchez, ya ganó las primarias de 2014, de 2017 y volvió a ser reelegido líder del partido en 2021.

El proceso continúa ahora con la designación de las Delegaciones territoriales y los debates sobre las enmiendas a la Ponencia Marco de cara al Congreso que tendrá lugar en la capital andaluza, y que se celebra con un PSOE fracturado por el acuerdo de financiación autonómica para Cataluña. Varios barones territoriales han expresado en público y en privado su descontento por el contenido del acuerdo firmado con ERC a cambio de la investidura de Salvador Illa como presidente de la Generalitat.

> El proceso continúa ahora con las primarias territoriales socialistas

Varias líderes regionales corren el riesgo de perder su puesto al frente de las baronías territoriales. Entre ellos, se sitúa el secretario regional de los socialistas en Aragón, Javier Lambán, uno de los más críticos con Sánchez. Lambán -también senador- ha roto en varias ocasiones la disciplina de partido al ausentase en votaciones clave sobre la amnistía o el concierto económico catalán en la Cámara Alta.

También el líder de los socialistas andaluces, Juan Espadas, podría dejar la secretaría general del PSOE-A. Sánchez podría solventar esta salida, ofreciendo a Espadas un hueco dentro de su propio equipo de Gobierno. En las quinielas del cambio también se sitúa Luis Tudanca. El líder del partido socialista en Castilla y León -que estuvo a punto de dejar su cargo tras las elecciones de 2022- podría enfrentarse a un rival apoyado por la maquinaria del partido, en el próximo cónclave regional.

El 'Govern' critica el reparto de ayudas estatales a la industria por "castigar" a Cataluña

El consejero de Empresa, Miquel Sàmper, anuncia un fondo para financiar el sector de los semiconductores

Aleix Mercader BARCELONA.

El nuevo *Govern* del PSC pone el foco en la industria para recuperar el liderazgo económico de Cataluña. En su primera intervención en el *Parlament*, el consejero de Empresa y Trabajo, Miquel Sàmper, reivindicó ayer la "potencialidad exportadora y los empleos de alto valor añadido" generados por el ecosistema productivo en la comunidad.

Al mismo tiempo, Sàmper reconoció que hay mucho por hacer si se quiere reindustrializar la región. En este punto, criticó el reparto de ayudas al sector definido por el Gobierno y aprobado por la Comisión Europea. Según sus palabras, "Cataluña está castigada por el mapa de ayudas regionales". El *conseller* pidió un cambio en los criterios de asignación de recursos para que no solo se tenga en cuenta el nivel de renta de los territorios.

Por otro lado, el dirigente realizó su primer gran anuncio: la creación de un fondo para financiar startups, *spin-offs* y pymes del sector de los semiconductores. El consejero no dio cifras concretas, aunque aseguró que este instrumento será "ambicioso".

> El PSC aprovechará la llegada de Chery a Barcelona para captar inversiones chinas del motor

Coche eléctrico e hidrógeno

Respecto a la automoción, Sàmper reconoció que la pujanza de los coches eléctricos chinos debilita el sector del motor en Europa. "Seat y Cupra son insuficientes para mantener posiciones de liderazgo", advirtió. Por ello, propuso aprovechar el desembarco de Chery Ebro en Barcelona para "localizar a sus proveedores chinos y promover nuevas inversiones de empresas suministradoras de automoción".

También avanzó que el próximo año se redactará el nuevo Pacto Nacional por la Industria –el vigente caduca en 2025– y urgió a reactivar el Valle del Hidrógeno de Tarragona para que sea un "proyecto empresarial en vez de administrativo".

Todas estas iniciativas serán pilotadas por el mismo director general de industria de la etapa de ERC, Oriol Alcoba.


Begoña Gómez, mujer del presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. EFE

El juez Peinado reclama a la Universidad Complutense los pagos a Begoña Gómez

La cátedra tenía un presupuesto de 126.000 euros aportados por Fundación La Caixa y Reale

Ángela Poves/Javier Romera MADRID.

El magistrado Juan Carlos Peinado, que investiga a Begoña Gómez por presuntos delitos de tráfico de influencias y corrupción en los negocios, solicitó este jueves a la Universidad Complutense que informe sobre los pagos que la mujer de Pedro Sánchez recibió por dirigir la cátedra de 'Transformación Social Competitiva'. El juez, que además pidió el expediente de los "alumnos matriculados y asistentes a cada una de las ediciones" de la cátedra, libró oficio al centro académico a fin de que aporte la información "a la mayor brevedad posible".

Cabe recordar, que en las testificales de los patrocinadores de la cátedra –sucedidas el pasado mes de agosto– hubo cierta confusión sobre el número de alumnos matriculados. Por un lado, el subdirector general de Fundación La Caixa, Marc Simón, dijo que habían pasado 248 alumnos por la Cátedra; y, por el otro, Juan Luis Ciprés, CEO de Innova Next, perteneciente al grupo Barrabés, habló de entre una decena y una quincena de alumnos por curso. El dato de Simón fue aportado por la propia Begoña Gómez y comprende el conjunto de alumnos, teniendo en cuenta también el otro máster que codirige la esposa de Pedro Sánchez en la UCM.

Aunque la titulación no superó ningún año los 15 alumnos, tal y como adelantó este periódico, la cuota a abonar por cada uno de ellos ascendía hasta los 7.200 euros, además de las correspondientes tasas de preinscripción; independientemente de ser seleccionado o no para cursar la titulación. Si se tiene en cuenta la media de alumnado, el máster se embolsó una cantidad de unos 108.000 euros al año. No obstante, el juez solicitó también que la Complutense informe de la "relación de cantidades pagadas, especificando el número de cuentas corrientes beneficiarias, a la directora de la cátedra, al director adjunto y profesor (José Manuel) Ruano y a todos los profesores".

> El máster era el décimo con mayor dotación económica de los 54 programas de la UCM

El máster de Transformación Social Competitiva (TSC), dirigido por Gómez, se había posicionado como el décimo con mayor dotación económica de los 54 programas de la Universidad Complutense de Madrid (UCM), con 126.000 euros. Reale Seguros y Fundación La Caixa fueron los principales patrocinadores de la misma, tras el convenio que firmaron en octubre de 2020 con una aportación cada uno de 60.000 euros. Los seis mil euros restantes fueron aportados por Numintec, la empresa del actual presidente de Compymes José María Torres, que acabo vendiendo la compañía en 2021 al grupo noruego Telavox.

El proyecto de la mujer del presidente Sánchez contaba también entre sus aliados con Conpymes, la patronal impulsada desde el Gobierno para hacer frente a Cepyme; la ONCE; la Confederación Empresarial Española de la Economía Social (Cepes) o la Asociación Española de Fundaciones (AEF).

Patrocinadores

A este respecto, el instructor requiere a la Fundación La Caixa y Reale Seguros que "aporten los expedientes de concesión de la subvención para el patrocinio de creación de la cátedra y posteriores actos de continuación o seguimiento de la misma, con toda la documentación aportada por Begoña Gómez". Incluso, pide a la Unidad Central Operativa (UCO) de la Guardia Civil que explique la evolución del informe encargado, a raíz de la información solicitada a la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI) por el rescate de Air Europa.

La decisión de la Audiencia

La petición del juez se ha producido el mismo día en el que Audiencia Provincial de Madrid rechazó adelantar la revisión del recurso, que presentó Gómez para archivar la investigación que mantiene contra ella el Juzgado de Instrucción Número 41. En su escrito, la Audiencia explica, que toma esa decisión porque "en este caso se ha seguido el sistema de reparto ordinario de asuntos, puesto que no se trata de un asunto de resolución preferente". De esta forma, se mantiene la decisión para la fecha prevista en un primer momento, fijada para el 30 de septiembre.

> Solicita también el expediente del número de alumnos "matriculados y asistentes"

Este jueves, además, el magistrado solicitó la citación de la responsable de Recursos Humanos del Instituto de Empresa (IE), Sonsoles Blanca Gil de Artuñano, para el próximo 16 de octubre a fin de esclarecer el trabajo que Begoña Gómez desarolló en el IE África Center, dependiente del IE. Se da la circunstancia de que en la denuncia de Manos Limpias, que dio origen a la causa, se indicaba que Air Europa "pactó pagar 40.000 euros al año al África Center de la denunciada" y que este acuerdo de Globalia y el IE incluía la entrega de 15.000 euros al año en vuelos de primera clase para la mujer del presidente del Gobierno y su equipo.

El Bundesbank teme que Alemania esté ya en recesión, pero “no será duradera”

Los economistas auguran que el PIB “se estancará o volverá a caer” en el tercer trimestre

C.Asensio MADRID.



El presidente del Bundesbank, Joachim Nagel. BLOOMBERG

Alemania sigue sin levantar cabeza y puede que ya esté en una leve recesión, según aseguró ayer el Bundesbank en su informe mensual de septiembre. Aun así, los economistas del banco central germano esperan que no sea una caída “significativa, amplia y duradera del rendimiento económico”. Con todo, señalaron que la economía alemana sigue en una fase de debilidad y de “aguas difíciles”.

Así, reiteran que lo más probable es que en el tercer trimestre el PIB de la locomotora de Europa “se estancará o volverá a disminuir un poco”. Teniendo en cuenta el sorpresivo dato de contracción del 0,1% en los tres primeros meses del año, se puede decir que el país está tocando la recesión con los dedos, ya que solo hacen falta dos trimestres consecutivos de caída del PIB.

Los expertos del Bundesbank señalan en el texto que la producción de Alemania comenzó el tercer trimestre con datos muy débiles tanto en el sector de la construcción como en el manufacturero. La baja demanda interna es lo que arrastró a la industria, a pesar del buen comportamiento que tuvo en la eurozona. Al mismo tiempo, la incertidumbre que hay sobre las políticas económicas hizo que la inversión se volviese más cauta.

El martes se publicó el índice ZEW sobre el sentimiento inversor y fue bastante decepcionante, ya que se situó en su nivel más bajo desde octubre de 2023, al situarse en los 3,6 puntos, desde los 19,2 puntos de agosto.

En este sentido, la economía más grande de Europa no para de recibir malas noticias. A los problemas con Volkswagen y BMW, se suma el reciente anuncio de Intel de la paralización de la fábrica que querían construir en Magdeburgo para hacer microchips, con una inversión de 30.000 millones de euros, de los cuales 10.000 millones correrían a cargo del Estado.

> La incertidumbre sobre las políticas económicas hizo que la inversión se volviese más cauta

Otro palo en la rueda de la economía germana es que el consumo privado no repuntó, a pesar de que el mercado de trabajo sigue una tendencia estable, con una cifra de parados que apenas subió durante el mes de agosto en un momento económico bastante débil. Al mismo tiempo, los salarios crecieron por encima de la inflación, pero el consumo siguió moderado.

El rayo de esperanza está en que esta estabilidad en el trabajo y el aumento del poder adquisitivo “debería verse reflejado en el consumo en el futuro”, dijeron desde el Bundesbank.

El presidente de la entidad, Joachim Nagel, aseguró el miércoles en el FMI que la poca esperanza que había de una recuperación en el segundo semestre “se ha atenuado considerablemente” y que la prudencia dentro de los consumidores alemanes “está demostrando ser obstinada”.

Ante este panorama, y con las previsiones de los principales institutos económicos del país a la baja, el dirigente vaticinó que es posible que el estancamiento económico “se produzca durante todo el año 2024”.

Con respecto a esto, desde Bruselas ya se han puesto a trabajar. La presidenta de la Comisión Europea, Úrsula Von der Leyen, anunció ayer que su administración buscará, en esta nueva etapa, “bajar los precios de la energía de manera estructural”. La dirigente comunitaria reiteró que el precio en el Viejo Continente “es muy alto” en comparación con el resto del mundo y eso hace que la industria, sobre todo la alemana, sea menos competitiva que otras, y esto es parte del problema que impide que su economía vuelva a despegar.

Bruselas dará 160 millones a Ucrania para redes eléctricas

Von der Leyen lo anunció en vísperas de su viaje institucional a Kiev

Agencias MADRID.

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, ha anunciado ayer un paquete de ayuda de aproximadamente 160 millones de euros para mantener la infraestructura energética de Ucrania frente a los ataques rusos en vísperas de la visita que realizará este viernes a Kiev, donde se verá con el presidente ucraniano, Volodímir Zelenski.

La partida estará compuesta por 60 millones de ayuda humanitaria para refugios y estufas y cerca de 100 millones procedentes de beneficios de activos rusos congelados que se destinarán a obras de reparación y renovables.

> Serán 100 millones de activos rusos congelados y 60 de ayuda humanitaria

“Porque es justo que Rusia pague por la destrucción que ha causado”, apuntó Von der Leyen en rueda de prensa junto al director ejecutivo de la Agencia Internacional de la Energía (IEA, por sus siglas en inglés), Fatih Birol, en la que ambos han presentado un plan de acción energética para Ucrania.

“Como amigos y socios de Ucrania, debemos hacer todo lo posible para mantener la luz encendida, para que la gente de Ucrania pueda afrontar el invierno”, señaló Von der Leyen, que ha destacado la reparación, la conexión y la estabilización de las infraestructuras energéticas ucranianas como prioridad.

Economía

El PIB baja un 3,4% en el primer semestre de Milei, pero ya anticipa su recuperación

Los expertos apuntan a una mejoría “en forma de V” que comenzará a finales de este año

Carlos Asensio MADRID.

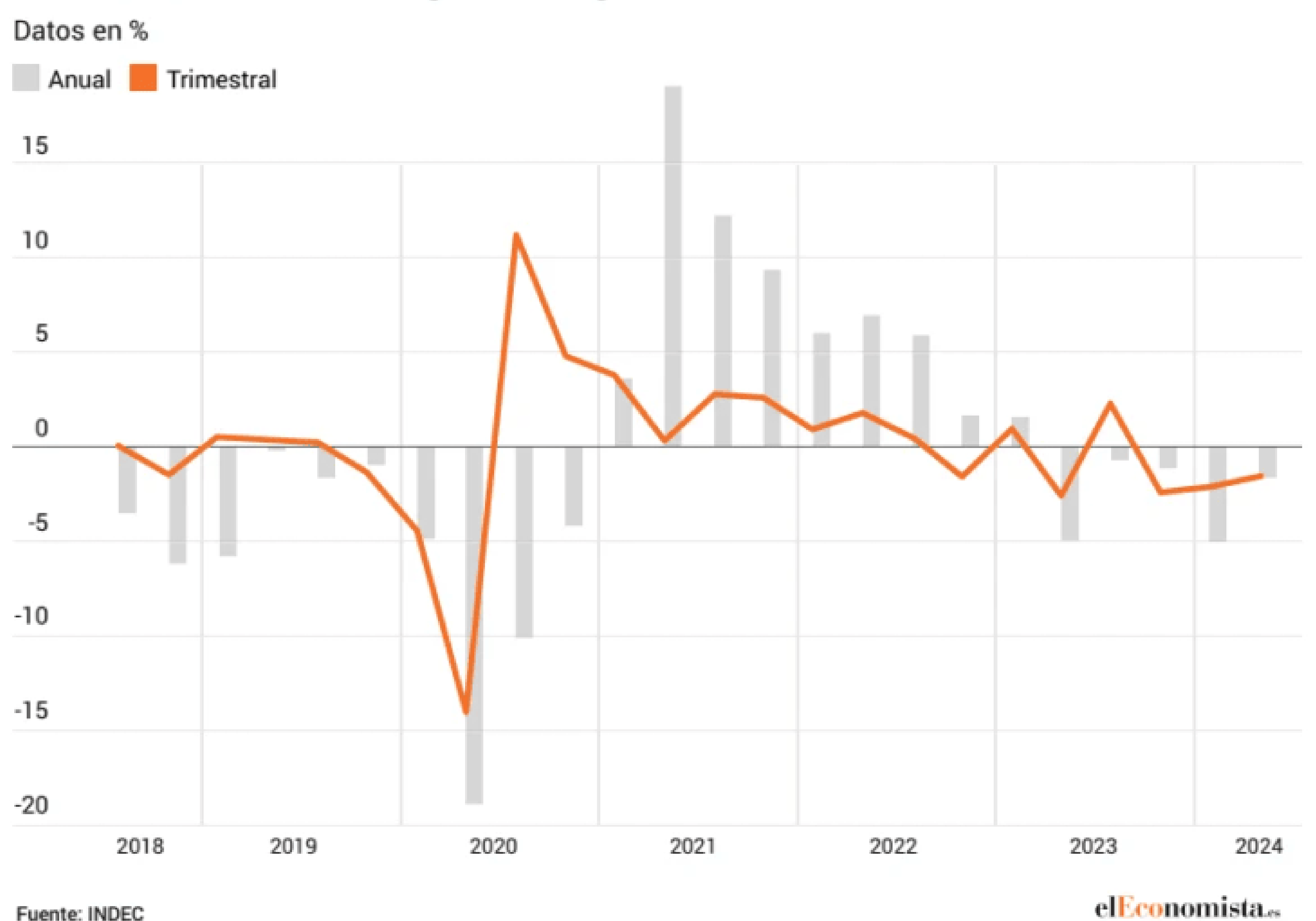
La economía argentina sigue en recesión tras confirmarse una contracción del PIB en el segundo trimestre del año del 1,7% interanual, según los datos publicados por el Instituto de Estadística y Censos de Argentina (INDEC). Aun así, los expertos señalan que la economía del país rioplatense ha tocado fondo y que, de cara a finales de año, se notará la mejoría.

En el trimestre anterior, el dato de crecimiento fue todavía peor (-5,2%) y en el último trimestre de 2023 cerró con una caída del 1,2%. En el semestre, Argentina cayó un 3,4%. Por tanto, se puede confirmar que el país está en recesión ya que, tal y como ordenan los preceptos de la macroeconomía, lleva más de dos trimestres seguidos sin crecer.

El economista argentino Gabriel Caamaño explicó en su cuenta de la red social X (antes Twitter) que se confirma que el primer trimestre “no fue piso” por lo que será, en todo caso, el segundo trimestre de 2024 “cuando el tercero dé arriba (es el consenso hoy)”, escribió.

Los datos demuestran que está claro que, a pesar de haber registrado una caída de la actividad económica, esta empeoró con respecto al trimestre anterior, sino al contrario, y esto es algo que ya se tenía en cuenta por parte de la administración de Javier Milei. Las fuertes reformas económicas del presidente hacían previsible que el país entraría en una especie de recuperación en forma de “V” o de “U”, así lo confirmaron los expertos a *elEconomista.es* en su momento.

En Abeceb planteaban ya en abril de este año un escenario de “V”, es decir, una recesión muy profunda “pero no muy larga”, donde la actividad toca fondo en el segundo trimestre del año. “Entre abril y mayo debería empezar a tocar suelo y revertirse”, dijo Elisabeth Bacigalupo. En este sentido, reitera que el agro va a actuar como “amortiguador”, aunque no va a salvar la economía de la recesión.



> La pérdida de poder adquisitivo provocó que la construcción cayese un 22,2% y la industria un 17,4%

Los datos de INDEC dejan claro esto, ya que la agricultura fue el sector que ganó más impulso en el segundo trimestre, con un salto del 81,2%. Pero hay que tener en cuenta que parte de una base muy baja ya que el año pasado el país sufrió el fenómeno conocido como “La Niña”, que provocó una profunda sequía en el país y la cosecha se vio enormemente afectada.

En cambio, por el lado de la demanda, solamente las exportaciones sufrieron un crecimiento, concretamente del 31,4%, mientras que el consumo privado sigue una estela de caídas repetidas, hasta registrar en el segundo trimestre del año una contracción del 9,8%. En cuanto al consumo público, la caída fue del 6% entre abril y junio. Finalmente, la formación bruta de capital bajó un 29,4%, siembre hablando en términos interanuales.

Esa merma en el mercado interno, causado por la pérdida de poder adquisitivo, es lo que provocó que la construcción, por ejemplo, cayese un 22,2% interanual entre abril y junio. También provocó un retroceso de la industria (-17,4%) y del comercio mayorista y minorista (-15,7%). Está claro que la terapia de choque de Milei está frenando estos sectores, pero era algo que ya tenía previsto en sus planes.

El proyecto de Presupuestos para 2025, que el propio presidente presentó a inicios de esta semana ante los Diputados en la Cámara Baja, prevé que a pesar de que a partir del segundo semestre se produzca una mejora, la economía argentina cerrará con una recesión del 3,8%, frente al 3,5% que prevén los expertos. Para 2025, tanto el Gobierno como el FMI prevén un “repunte” del 5%.

El “último mal trago” antes de que la economía repunte

C. A. MADRID.

La capacidad que tenga Javier Milei para doblegar la inflación y asegurar la reactivación de la economía en la segunda mitad del año va a ser decisiva para mantener su popularidad política. Por el momento, el libertario ha reconocido que el 50% de la población de Argentina está en pobreza. Pero ya a su entrada a la Casa Rosada, el libertario y su gabinete reconocieron que se venían tiempos difíciles, pero que era “el último trago” hasta que la economía volviese a crecer de nuevo.

Argentina cerró el mes de agosto con un IPC del 236,7% interanual y un acumulado en lo que llevamos de año del 94,8%, según los recientes datos publicados por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (Indec). El objetivo del presidente es, según contó durante la presentación de los Presupuestos, que el país rioplatense acabe el próximo año con un IPC del 18,3%.

Pero el “último trago” al que se refería al inicio de su mandato tiene que ver con que, además de llevar la economía a una recesión, el índice de pobreza de Argentina creció hasta el 50% en lo que va de legislatura, algo que el propio presidente reconoció en su intervención en la Cámara Baja del país.

Esta “terapia de choque” a la que está sometiendo su equipo a la economía argentina supuso una devaluación del peso del 54%, lo que provocó que, a día de hoy, el consumo interno esté totalmente mermado y se produzca ese aumento de la pobreza en el país. En lo que va de año cayó hasta un 1,5%, según los datos de las cámaras empresariales del país. Por tanto, la segunda parte del año y el próximo ejercicio serán claves para ver si su fórmula funciona.

Las solicitudes de subsidios por desempleo vuelven a caer en EEUU

La semana pasada alcanzaron las 219.000, una bajada de 12.000 personas

Agencias MADRID.

Las peticiones de subsidio por desempleo en Estados Unidos alcanzaron la semana pasada un total de 219.000 solicitudes, lo que supone una bajada de 12.000 personas respecto de la cifra anterior, según revelan los datos publicados ayer por el Departamento de Trabajo estadounidense

Los perceptores de esta prestación sumaron en la semana finalizada el 7 de septiembre un total de 1,829 millones, equivalente a un descenso en el número de beneficiarios de 14.000 personas, frente a los 1,843 millones de la semana previa. En el mismo periodo de 2023, los ciudadanos con prestaciones alcanzaron los 1,793 millones.

Los principales incrementos se dieron en los Estados de Nebraska (628), Wisconsin (504), Iowa (403), Virginia (303) y Minnesota (248), mientras que las caídas más pronunciadas se registraron en Nueva York (-2.878), California (-1.370), Ohio (-1.086), Míchigan (-1.042) y Georgia (-891).

La tasa de paro en EEUU bajó una décima en agosto, al 4,2%, al tiempo que se crearon 142.000 empleos no agrícolas, una cifra muy superior a los 89.000 nuevos puestos del séptimo mes de 2024.

El número de desempleados en agosto fue de 7,115 millones frente a los 7,163 millones de julio, incluyendo 1,533 millones de desempleados de larga duración (aquellos sin trabajo durante 27 semanas o más), que representaron el 21,5% del total de desocupados.

De su lado, el número de personas empleadas a tiempo parcial por motivos económicos creció en 264.000, hasta los 4,830 millones. Asimismo, la tasa de participación de la fuerza laboral se situó en el 62,7%, sin cambios.

El mercado de trabajo es un elemento crucial a la hora de reducir los tipos de interés en Estados Unidos. El miércoles, la Fed anunció el miércoles que esperan que el precio del dinero se recorte entre 25 y 50 puntos básicos más este año, en los dos encuentros oficiales que quedan pendientes antes de que termine el ejercicio. Además, Jerome Powell y su equipo dan por hecho el aterrizaje suave o, dicho de otra forma, descartan una recesión en Estados Unidos.

Hacienda eleva las inspecciones a firmas, ricos y caseros y recauda 16.700 millones

Destapa las cuentas en el extranjero de 600 contribuyentes y les regula 250 millones

Eva Díaz MADRID.

La Agencia Tributaria pone el foco de la lucha contra el fraude fiscal en las grandes empresas, personas con altos patrimonios, autónomos y propietarios de inmuebles en alquiler. La Administración abrió el año pasado más de 1,8 millones de inspecciones a estos contribuyentes, gracias a las cuales logró recaudar 16.708 millones de euros, un 0,2% más de lo obtenido con las comprobaciones realizadas el año anterior.

Los contribuyentes más ricos y los dueños de inmuebles en alquiler se han convertido en dos de las grandes obsesiones del fisco en los últimos años. La Administración señala en su informe sobre las actuaciones de comprobación de 2023, publicado ayer, que ha puesto en marcha una herramienta informática que le permite detectar a falsos no residentes con patrimonio relevantes. Es decir, a personas adineradas que dicen no vivir en nuestro país para evitar pagar impuestos aquí, pero que realmente al final pasan más de la mitad del año en España, por lo que son verdaderos residentes fiscales. Hacienda señala que en 2023 se inspeccionaron a un total de 136 personas que ocultaban su residencia en nuestro país y a las que se les ha obligado a regular su situación fiscal por un montante total de 27,7 millones de euros. En el cómputo global de las comprobaciones tributarias a los más adinerados, el fisco realizó un total de 999 actuaciones por las que logró ingresar 502 millones de euros.



Inspector de la Agencia Tributaria. EP

Respecto a los caseros, la Agencia Tributaria lucha en los últimos años por evitar que estos oculten lo que ingresan por los inmuebles que tienen en alquiler. Hacienda ha llevado a cabo 1,29 millones de actuaciones en los últimos ocho años, más de 160.000 por ejercicio, gracias a las cuales ha conseguido que los propietarios de inmuebles afloren su actividad y paguen 1.025 millones de euros más en impuestos.

Las actuaciones contra las grandes empresas, multinacionales y grupos fiscales fueron las que más crecieron el año pasado, un 17,3% más, hasta alcanzar las 34.487. No obstante, la Administración no refleja en su informe la recaudación lograda con estas inspecciones.

Economía sumergida

Las actuaciones dirigidas a destapar la economía sumergida ya sea frente a autónomos o empresas crecieron un 0,2% frente al año anterior, con un total de 2.317. Gracias a estas operaciones, el fisco logró aflorar la existencia de ventas que los contribuyentes habían ocultado por un importe de 466 millones de euros, un 7,1% más que en 2022.

Además, la Administración llevó a cabo un total de 29.609 inspecciones *in situ*, es decir, presenciales, para detectar irregularidades que pongan en manifiesto rentas no declaradas por parte de profesionales y compañías. Además, realizó 8.152 visitas para hacer comprobaciones sobre correcta declaración del IVA.

Cuentas en el extranjero

Gracias a los instrumentos de intercambio de información con otros países, el fisco inspeccionó el año pasado a 602 contribuyentes tras recibir el *chivatazo* de que tenían cuentas en el extranjero. Regularizó la situación con un importe liquidado de 251 millones de euros. En los últimos siete años ya ha recaudado 1.214 millones de euros a 3.370 personas con dinero fuera.

Además, otra forma de control es a través de lo que denominan tarjetas *offshore* u opacas. Determinados contribuyentes tienen dinero fuera del país y lo blanquean en España a través de compras con tarjetas de débito o crédito asociadas a estas cuentas en el extranjero. Hacienda inspeccionó a 33 contribuyentes con tarjetas *offshore* a los que les obligó a pagar 35,7 millones de euros. Finalmente, a través de estos acuerdos de intercambio de información, Hacienda recibió información por parte de 27 entidades de un total de 170.000 personas que tienen criptomonedas.

> Los contribuyentes incrementan la deuda con el fisco a 42.000 millones, un 4% que en 2022



A pesar del incremento de las inspecciones, los contribuyentes deben 42.036 millones a Hacienda, una deuda un 4% superior a la del año pasado, puesto que en 2023 se flexibilizó el aplazamiento de pagos.

@ Más información en www.eleconomista.es/ecoley

Felipe VI ve urgente la cooperación internacional en justicia

El Rey aboga por fortalecer lazos entre jueces, fiscales, policías y notarios contra la delincuencia organizada

Xavier Gil Pecharromán TENERIFE

El Rey Felipe VI ha explicado este jueves que "cada vez ve más urgente y necesaria la cooperación internacional en materia de justicia en un mundo en el que los movimientos migratorios se intensifican y aceleran". "Cada vez son más personas las que se trasladan a otros países por motivos laborales, familiares, económicos, de estudios o huyendo de conflictos o de situaciones de pobreza", ha añadido.

"Vivimos en un mundo globalizado en el que la delincuencia no se ve constreñida ni limitada por las fronteras y sus ramificaciones y consecuencias pueden llegar a todos los lugares; en el que también las personas y las empresas amplían cada vez más su ámbito de movimiento, actividad y existencia a un mayor número de países", ha señalado.

Así, lo ha explicado el monarca en el transcurso de su intervención en la sesión inaugural del II Encuentro de la Conferencia de Ministros de Justicia de los Países Iberoamericanos (COMJIB) y Conferencia de Ministros de Justicia de los Países de Lengua Portuguesa.

Seguridad jurídica

Para alcanzar estos objetivos, ha dicho que es necesario mantener y fortalecer la cooperación entre las instituciones judiciales, fiscales, policiales y notariales a través de protocolos y herramientas técnicas que sirvan a la Justicia y que generen confianza, al disponer de un alto nivel de seguridad jurídica y tecnológica, de modo que estén a cubierto del fraude y de la ciberdelincuencia.


El Rey Felipe VI se dirige a los ministros de Justicia hispanoamericana. EE

El ministro de Justicia español, Félix Bolaños, por su parte, ha señalado que "ningún país puede abordar ese problema por sí mismo. Nadie puede luchar contra el crimen organizado que se desarrolla traspasando fronteras".

Por ello, ha defendido que se necesita una Justicia que sea capaz de encarar estos desafíos. "Tenemos que trabajar por una Justicia para todos, con perspectiva de género, digitalizada, que tenga unos mecanismos de cooperación internacional ágiles, inmediatos, y que tenga unas legislaciones propias del siglo XXI", señaló.

Bolaños ha recalcado que los movimientos migratorios generan relaciones de todo tipo, incluidos, "lamentablemente", fenómenos como la violencia de género, la trata, el crimen organizado, el tráfico de drogas o el tráfico de migrantes, entre otros.

eE
elEconomista.es
Líder de audiencia de la prensa económica

Madrid: Condesa de Venadito 1. 28027. Madrid. Tel. 91 3246700. Barcelona: Consell de Cent, 366. 08009 Barcelona. Tel. 93 1440500. Publicidad: 91 3246713. Imprime: Bermont SA: Avenida de Alemania, 12. Centro de Transportes de Coslada. 28820 Coslada (Madrid). Tel. 91 6707150 y Calle Metal-lúrgia, 12 - Parcela 22-A Polígono Industrial San Vicente. 08755 Castellbisbal (Barcelona) Tel. 93 7721582 Distribuye: Logintegral 2000,S.A.U. – Tfno. 91.443.50.00- www.logintegral.com
Publicación controlada por la ojd

Club de Suscriptores y Atención al lector:
Tf. 911 383386

	ESPAÑA	EUROPA	ESTADOS UNIDOS	CHINA	EURO / DÓLAR	PETRÓLEO BRENT	ORO
PIB Variación trimestral	0,8%	0,3%	1,3%	1,6%	1,115$	74,94$	2.589/onza
INFLACIÓN	2,8%	2,8%	2,9%	0,2%			
DESEMPLEO	12,29%	6%	3,9%	5,1%			

El consumo de alcohol elevado dispara los casos de **cáncer**

Los científicos comienzan a ver una interrelación entre el exceso de esta sustancia en el organismo y la aparición de más tumores de mama y colon en los jóvenes

J. R.-T. MADRID.

La relación entre el consumo excesivo y la aparición de un cáncer de hígado tiene una biografía amplia, pero el daño que puede causar esta sustancia abarca mucho más, según un último estudio Asociación Americana para la Investigación del Cáncer. Ahora se ha observado que la edad a la que se desarrolla un tumor ha bajado sustancialmente, afectando a los más jóvenes y a otras partes del cuerpo, con especial incidencia en la mama y en el colon.

Los expertos que han participado en el último informe sobre la prevalencia de esta patología destacan que el 40% de los casos de cáncer que se detectan están relacionados con el estilo de vida. Además de un consumo elevado de alcohol, también se señalan al tabaco y al sobrepeso como factores que favorecen la aparición de un cáncer.

Los científicos explican que si bien la industria farmacéutica ha puesto en el mercado medicamentos que han ayudado a elevar la supervivencia global en oncología, no es menos cierto que se han encontrado con mayores tasas de prevalencia. Además, destacan que es alarmante en la población de adultos jóvenes. La conclusión a la que han llegado es al consumo elevado de alcohol. Si bien el estudio está elaborado en Estados Unidos, los patrones en Europa (y en concreto España) no son diferentes. Al fin y al cabo, se trata de culturas similares en términos generales.

La OMS ya llegó a una conclusión similar hace unos años e incluso se atrevió a segmentar por sexo los tipos de cáncer más comunes. En el caso femenino, el más común fue el cáncer de mama y en el masculino, el colorrectal. El último dato, correspondiente a 2020, muestra que casi 92.000 muertes por cáncer fueron causadas por el consumo de alcohol.


Una copa de licor. ISTOCK

El 40% de los tumores que se detectan están asociados con el estilo de vida

España mueve ficha

Ante estos datos, el Ministerio de Sanidad ya ha movido ficha para tratar de reducir el consumo de alcohol entre los más jóvenes. Y es que el alcohol es la sustancia psicoactiva de consumo más generalizado entre las personas de entre 14 y 18 años, según la Encuesta Estatal sobre Uso de Drogas en Enseñanzas Secundarias en España (ESTUDES). Es más, el 75,9% afirma haber bebido alcohol alguna vez en su vida, el 73,6% haber consumido esta sustancia en el último año y el 56,6% en el último mes.

El departamento que dirige Mónica García ya ha elaborado un anteproyecto (se encuentra en la fase de consulta pública) donde se persiguen una serie de restricciones. Según consta en el documento, se prohíbe el consumo de alcohol para todas las personas en centros docentes, centros de protección de menores y residencias de estudiantes que admitan a personas menores de edad, en otros centros de menores o destinados a su uso; y en centros deportivos, de ocio o espacios dedicados a espectáculos públicos cuando haya sesiones que se hayan concebido expresamente para personas menores de edad.

Y es que, la percepción de los adolescentes sobre la facilidad para adquirir bebidas alcohólicas es muy alta con un 93%, según la encuesta ESTUDES, pese a que las normativas autonómicas prohíben la venta a este grupo poblacional.

Se establecen limitaciones a la exposición de bebidas alcohólicas y en publicidad y comunicación comercial y su emplazamiento. El anteproyecto recoge vetar los anuncios de bebidas alcohólicas – o marcas asociadas a las misas (incluyendo las '0,0') - a un radio inferior a 200 metros lineales de los espacios frecuentados por menores como parques, colegios, institutos o lugares de ocio infantil o centros sanitarios. Esta prohibición engloba el mobiliario de los bares (mesas, sillas, servilleteros y sombrillas) que patrocinen las marcas de cerveza y otras bebidas alcohólicas.

El texto presentado por Sanidad, sin embargo, no ha dejado un buen sabor de boca a todo el mundo. Para algunos expertos como el presidente de Socidrogalcohol, Francisco Pascual Pastor, "se queda muy corto". La razón principal es que este debería dirigirse a toda la población y no solo a los adolescentes. "Es un primer paso, pero España debería tener un proyecto de ley del alcohol para todo el mundo".

Sanidad prepara una ley para restringir el acceso al alcohol para los menores

Asimismo, el actual documento abarca un gran número de medidas y hace especial hincapié en la publicidad. Sin embargo, hay algunos puntos que generan debate. Por ejemplo, el documento dice que "la bebida sin alcohol es toda aquella que tenga menos de un 0,5% de contenido en alcohol. Pero, "¿hablamos de sin o de qué? Para mí sin es algo que no existe", dice.

Otra medida que los expertos consideran que debería añadirse es la subida de los precios y mejorar las campañas de prevención y los programas de tratamiento.

En cualquier caso, más allá de legislaciones, lo cierto es que la escasa concienciación está provocando que asciendan los casos de cáncer en una población que hasta ahora no era tan diana como otras franjas de edad. Más allá de mama y colon, cavidad oral (boca), Faringe, Esófago, laringe (cuerdas vocales) o hígado están asociados con un consumo excesivo de alcohol.

